

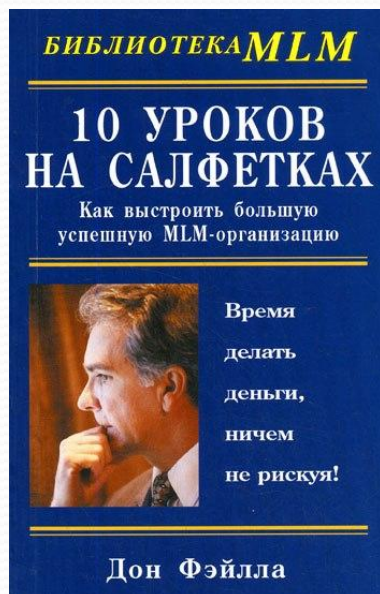
Елена Шалашова



Уроки на салфетках

ИЛИ

Азбука MLM



«10 уроков на салфетках»

Это азбука сетевого маркетинга!!!

**Ее надо перечитывать каждый раз,
когда вы выйдете на новый уровень!!!**

**Тамила Полежаева говорила:
«На этой книге выросла вся моя структура!!!»**

Урок на салфетке № 1

Дважды два – четыре

$$\begin{array}{r} 2 \\ \times 2 \\ \hline 4 \\ \times 2 \\ \hline 8 \\ \times 2 \\ \hline 16 \end{array}$$

$$\begin{array}{r} 2 \\ \times 2 \\ \hline 4 \\ \times 2 \\ \hline 8 \\ \times 2 \\ \hline 16 \end{array} \quad \begin{array}{r} 3 \\ \times 3 \\ \hline 9 \\ \times 3 \\ \hline 27 \\ \times 3 \\ \hline 81 \end{array}$$

Diagram illustrating the relationship between powers of 2 and 3. The numbers 2, 4, 8, 16 are on the left, and 3, 9, 27, 81 are on the right. Arrows indicate the progression: from 2 to 3 (labeled "1"), and from 16 to 81 (labeled "65").

$$\begin{array}{r} 5 \\ \times 5 \\ \hline 25 \\ \times 5 \\ \hline 125 \\ \times 5 \\ \hline 625 \end{array}$$

Diagram illustrating the relationship between powers of 5. The numbers 5, 25, 125, 625 are shown in circles, with arrows indicating the progression. A large bracket on the right indicates the sum of these numbers: 5 + 25 + 125 + 625 = 780.

Урок на салфетке № 1

Дважды два – четыре

300 рублей в месяц!

780 человек * 300 рублей = 234 000 рублей

ВАША скидка = 30 000 рублей

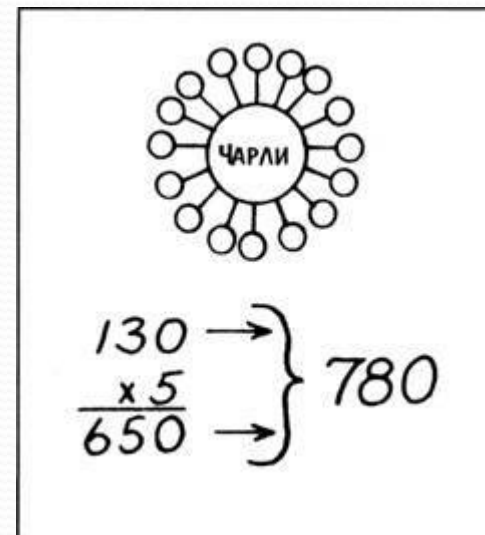
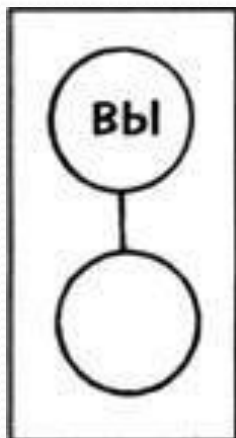
А если помыть еще и соседей... ???

А если научиться пользоваться сериями ????

А если расскажите о пользе «Wellness» ???

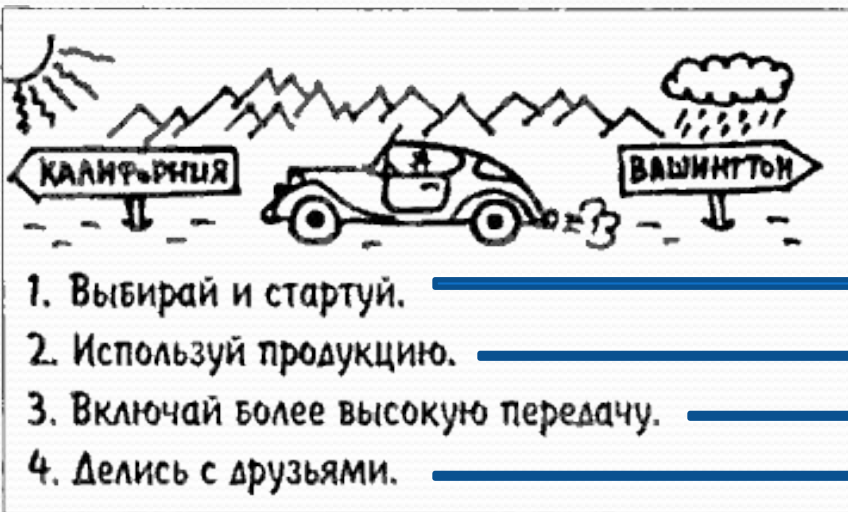
Урок на салфетке № 2

Синдром бизнесмена-банкрота



Урок на салфетке № 3

Четыре вещи, которые вам необходимо сделать



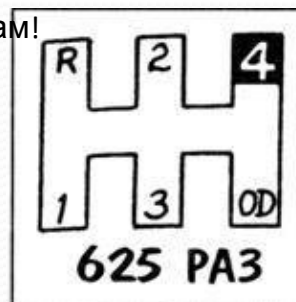
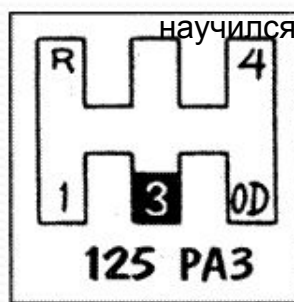
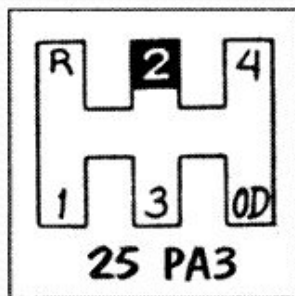
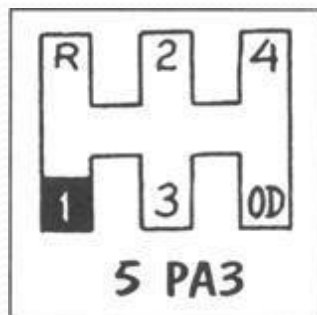
Стартовый комплект (Цель, Школа роста, личный опыт, наработки)

Найди свой любимый продукт (Пользуйся и рекомендуй)

Подключи 5 серьезных БП (Твои знания + Твоя энергия)

Не продавай, а предлагай товар и возможности своим знакомым и малознакомым друзьям! Научи их тому, чему

научился сам!

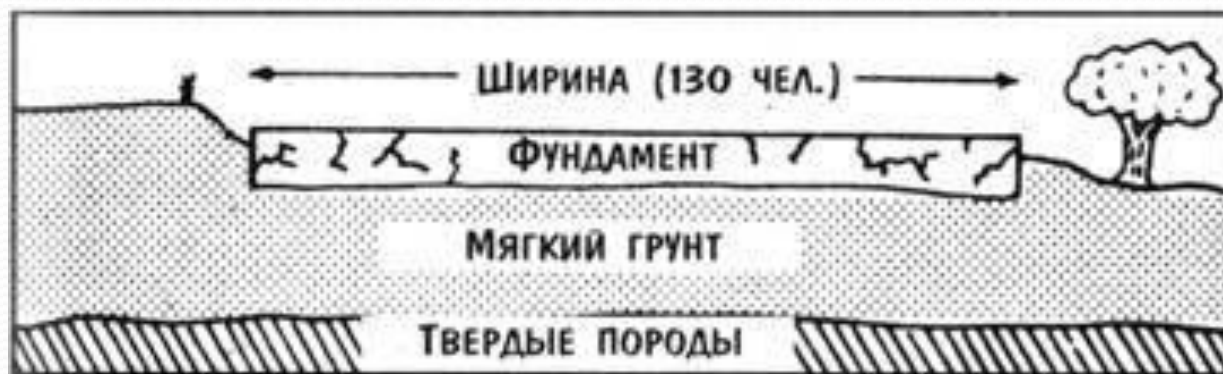
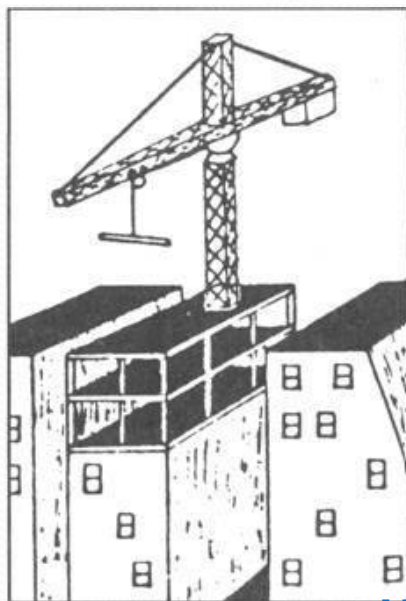
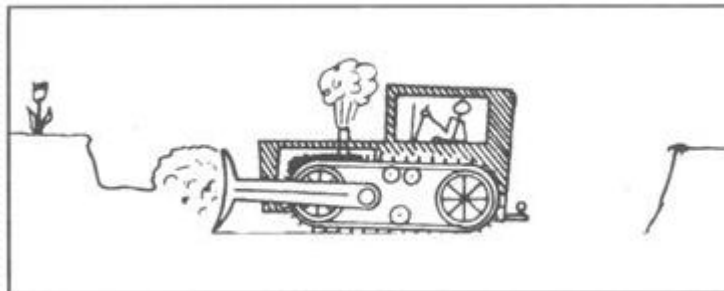


Помни, когда вступаешь в программу MLM, у тебя должен быть спонсор (команда).

Ищи своего настоящего спонсора!

Урок на салфетке № 4

Закладываем прочный фундамент **или**
«Копай до твердого грунта»



Чем серьезней бизнес ты хочешь построить,
тем глубже и крепче должен быть фундамент!

Лопата

Бульдозер Урок на салфетке № 4

Закладываем прочный фундамент или
Экскаватор «копай до твердого грунта»

Кран

Передача

1-я

2-я

3-я

4-я

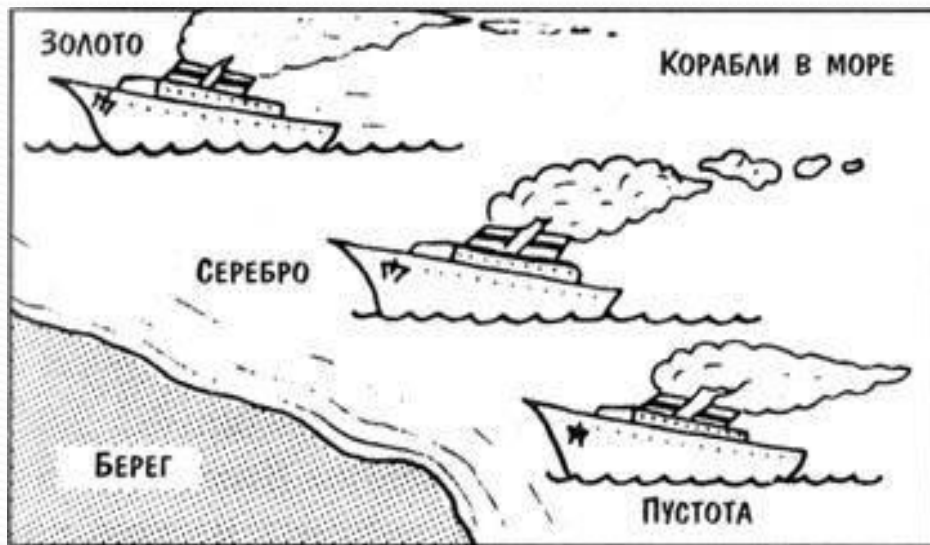
Мнение о Вас

Сделай надёжный фундамент и добьёшься серьёзных высот!

Девочка с листовкой

Урок на салфетке № 5

Корабли в море



А Вы перспективный партнер?

- * Любит учиться и задает вопросы.
- * Просит помощи и приглашает на встречи
- * Воодушевляется делом, терпелив
- * Обязательный человек
- * Есть цели в жизни и желание их достичь
- * Позитивный человек

Новичок начинает работу, как «серебряный» корабль, он полон надежд, энтузиазма. Не дайте ему перегореть, помогите стать «золотым».

Не надо заниматься «пустыми» кораблями – они всегда ищут что-то негативное.

Старайтесь заниматься «золотыми кораблями» для того, чтобы построить глубину.

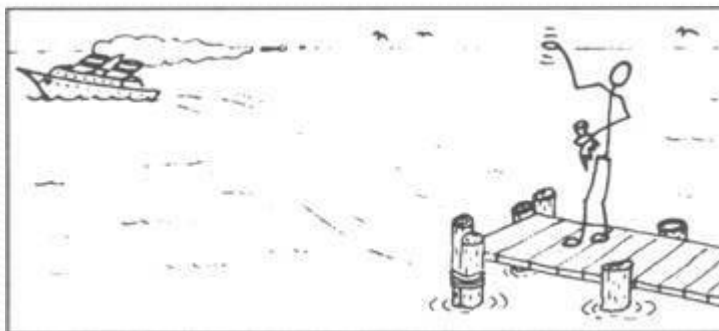
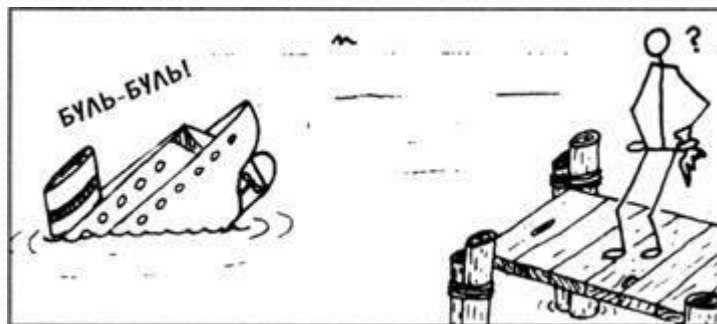
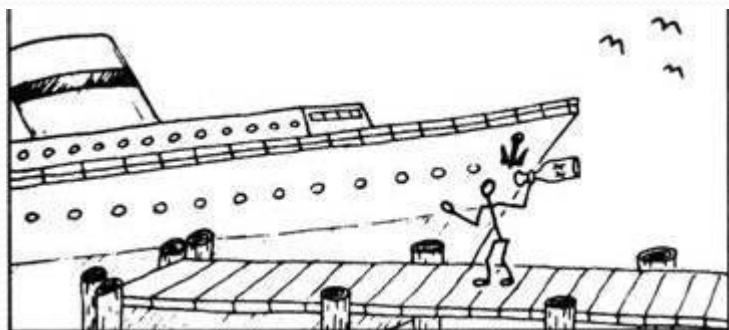
Урок на салфетке № 6

Приглашение третьего лица (и рекомендации)

Спроси у ВСЕХ своих знакомых:

«Хочешь заработать?»

«А знаешь ли еще кого-нибудь, кто хочет заработать?»



Тамила Полежаева стала результатом МИРА не потому, что умнее всех, а потому, что получила больше всех ОТКАЗОВ!

Урок на салфетке № 7

На что использовать время?

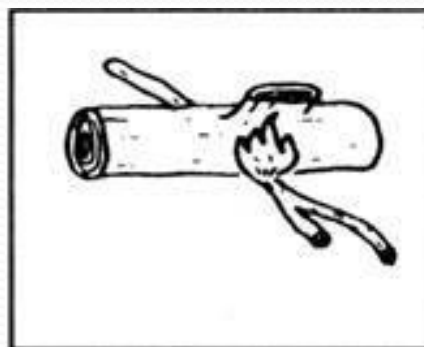
1. Если нет времени – не будет и ДЕНЕГ! (ходить на занятия, работать с клиентами)
2. Выброси телевизор!!!
3. Принцип Паретто:
новичок – 80% времени собирает заказы
20% времени приглашает людей

Лидер – наоборот!!!



Урок на салфетке № 8

Разжигание пламени



Работай в команде, чтобы стимулировать и воодушевлять!

«Работа будет тяжелой, но мы работаем для себя!»

Урок на салфетке № 9

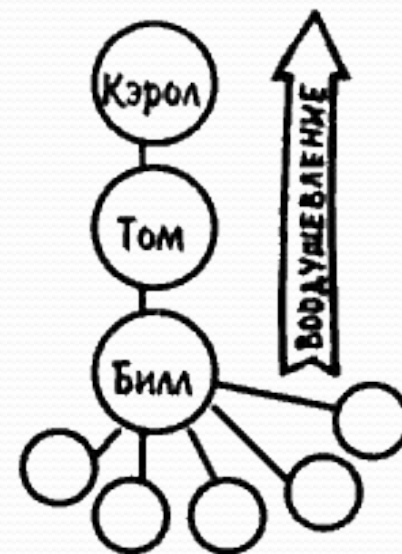
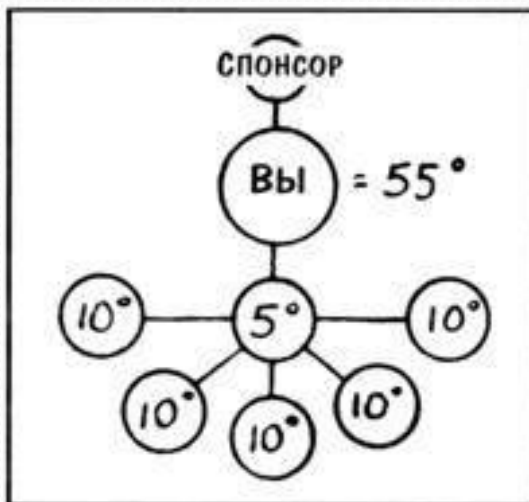
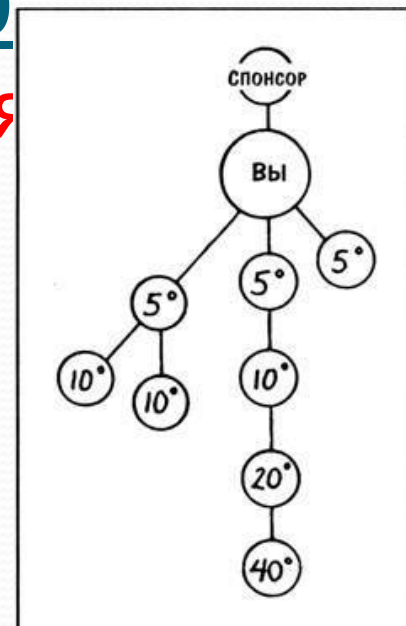
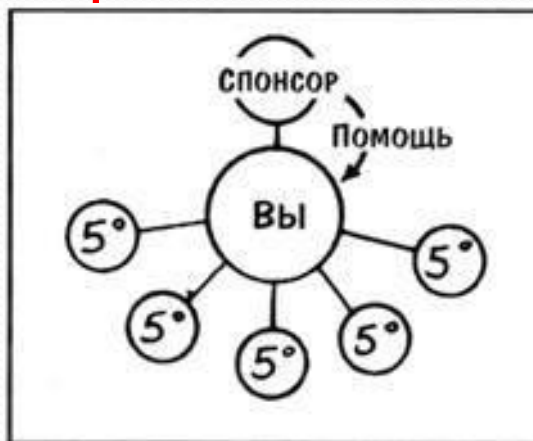
Мотивация и отношения



У каждого из Вас есть выбор... Но самое глупое решение, которое Вы можете принять в Oriflame – это бросить его!

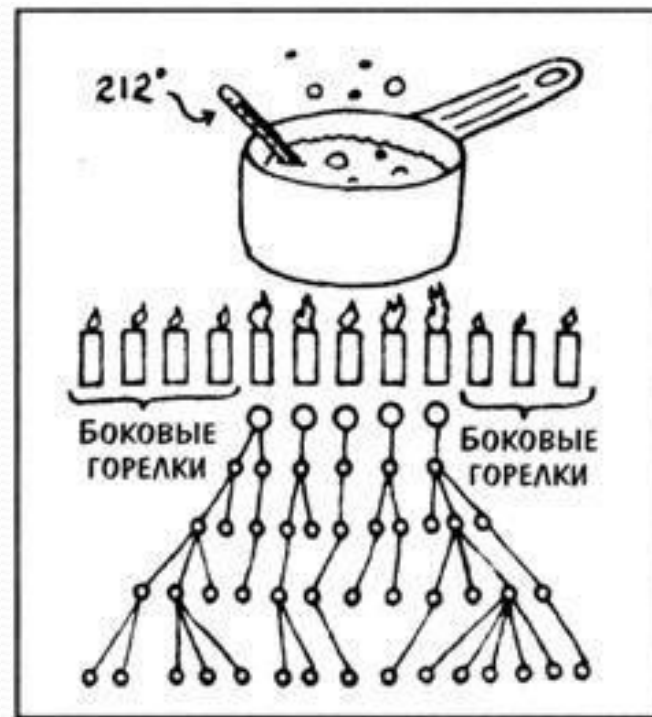
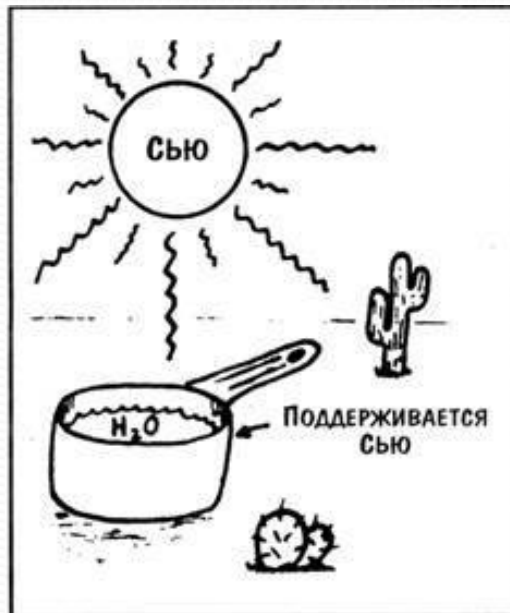
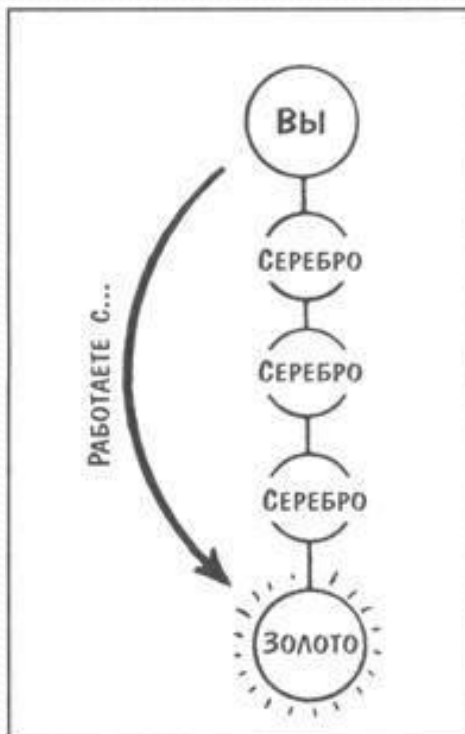
Урок на салфетке № 9

Мотивация и отношения



Урок на салфетке № 9

Мотивация и отношения



« - » +

Урок на салфетке № 9

« + » +

«Треугольник Успеха»

« + » +

Действия =

« - » =

« + » =

« - » =

« + » =

Результат

???

Пятиугольник роста



«Учеба»



Handwritten notes on a piece of paper:

- Top: 1 ГОД
- Center: A hexagon containing the letters **ВН**.
- Bottom left: **# 72000** with an arrow pointing right.
- Surrounding the hexagon are several numbers, many of which are crossed out with diagonal lines:
 - Top left: ~~529~~, ~~529~~, ~~529~~
 - Top right: ~~529~~, ~~529~~, ~~529~~
 - Bottom left: ~~529~~, ~~529~~, ~~529~~
 - Bottom right: ~~529~~, ~~529~~, ~~529~~
 - Bottom center: ~~529~~, ~~529~~, ~~529~~

Урок на салфетке № 10

«Определите скорость»



Когда?



Как быстро вы пригласите
5 ключевых партнеров!

Здесь у каждого свой темп!

Сравнивай себя сегодняшнего с собой вчерашним
и делай все сегодня на **1%** лучше чем вчера!!!

Треугольник успеха



Техника действий

**В сетевом бизнесе наиболее
важна работа с людьми!
Очень важно научить их
тому, что умеете вы сами!**

