

ПОЛИТЭКОНОМИЯ

Производство. Экономические потребности и интересы.

Выполнили:

Студенты 1 курса факультета МЭО:

Дунец Марина.

Комышан Анна.

Плачинта Алексей.

Орлов Илья.

Харлан Александра.

Грехнёва Юлия.

Борщ Карина

Харьков-2012

Думать – самая трудная работа из всех существующих – поэтому так мало людей занимаются ею.
(Генри Форд)

Содержание:

- Производство материальных благ и услуг
- Продукт и характер труда
- Экономические потребности и производственные возможности общества
- Закон возрастания экономических потребностей
- Закон убывающей предельной полезности продукта
- Экономические интересы
- Диалектика взаимосвязи интересов и потребностей

Час работы научит большему, чем день объяснений, ибо если я занимаю ребенка в мастерской, его руки работают в пользу его ума: он становится философом, считая себя только ремесленником.
(Жан-Жак Руссо)

Производство



Умение ловко пользоваться посредственными способностями не внушает уважения -
и все же нередко приносит людям больше славы, чем истинные достоинства.
(Франсуа де Ларошфуко)

Факторы производства

Земля

Капитал

Предпринимательские
способности

Труд

Научная
информация



Человек – исходный пункт и конечный результат общественного производства.
(С.Карапетян)

Производительные силы



Нет такой человеческой деятельности, из которой можно было бы полностью исключить долю умственного труда, нельзя отделить homo faber от homo sapiens.
(А. Грамши)

Продукты по характеру труда

Продукт физического труда

По Марксу, физический труд наёмных рабочих почти никак не влияет на характер выполнимых задач. Такая работа для них чужда и выполняется только для получения вознаграждения (зарплаты). Эта проблема решается автоматизацией производства.

Продукт умственного труда

Научно-технический прогресс увеличивает число лиц, выполняющих преимущественно умственную работу. Для большинства современных профессий характерны ускоренный темп, резкое увеличение объема информации, дефицит времени для принятия решений, возрастание социальной значимости этих решений и личной ответственности.

Мир слишком большой, чтобы удовлетворить потребность любого человека, но слишком мал, чтобы удовлетворить людскую жадность.
(М.Ганди)

Виды потребностей:

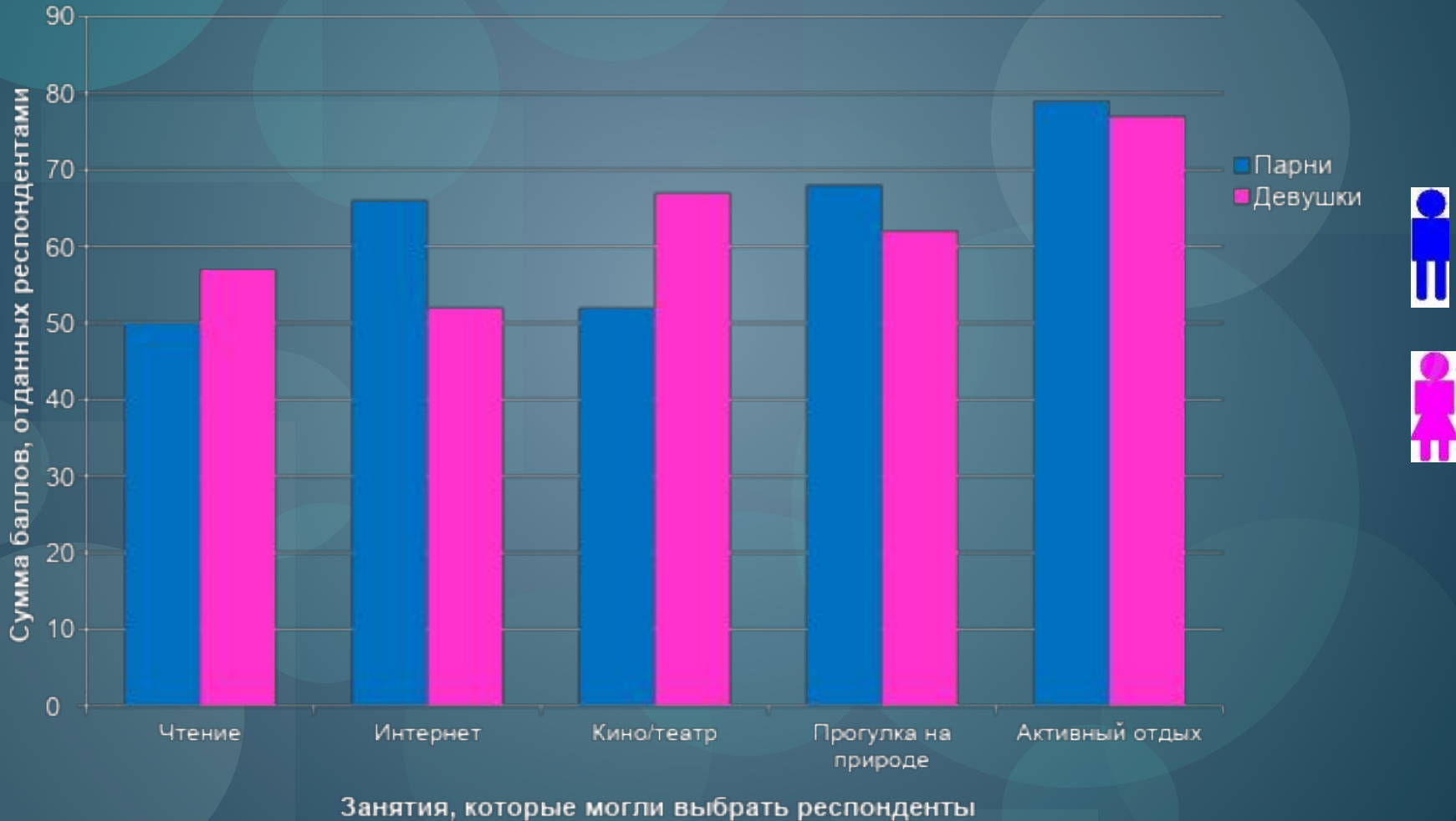
Критерии	Виды
По степени первоочерёдности удовлетворения:	• первичные • вторичные
По форме:	• материальные • духовные
По субъекту:	• индивидуальные • коллективные • общественные
По направленности (сфере удовлетворения):	• личные • производственные
По положению в иерархической системе (возможности реализации):	• абсолютные • действительные • потенциальные • реальные • фактические
По соотношению выгоды и расходов:	• рациональные • нерациональные

Потребности человека представленные в виде пирамиды Маслоу:



Не бывает ничего зря. Любая деятельность хоть чего-то да стоит, даже если не буквально...
(Эклунд Клас)

Определение духовных потребностей студентов путём проведения опроса:



Размер так называемых необходимых потребностей, равно как и способы их удовлетворения, сами представляют собой продукт истории и зависят в большой мере от культурного уровня страны...
(Карл Маркс)

Зависимость потребностей

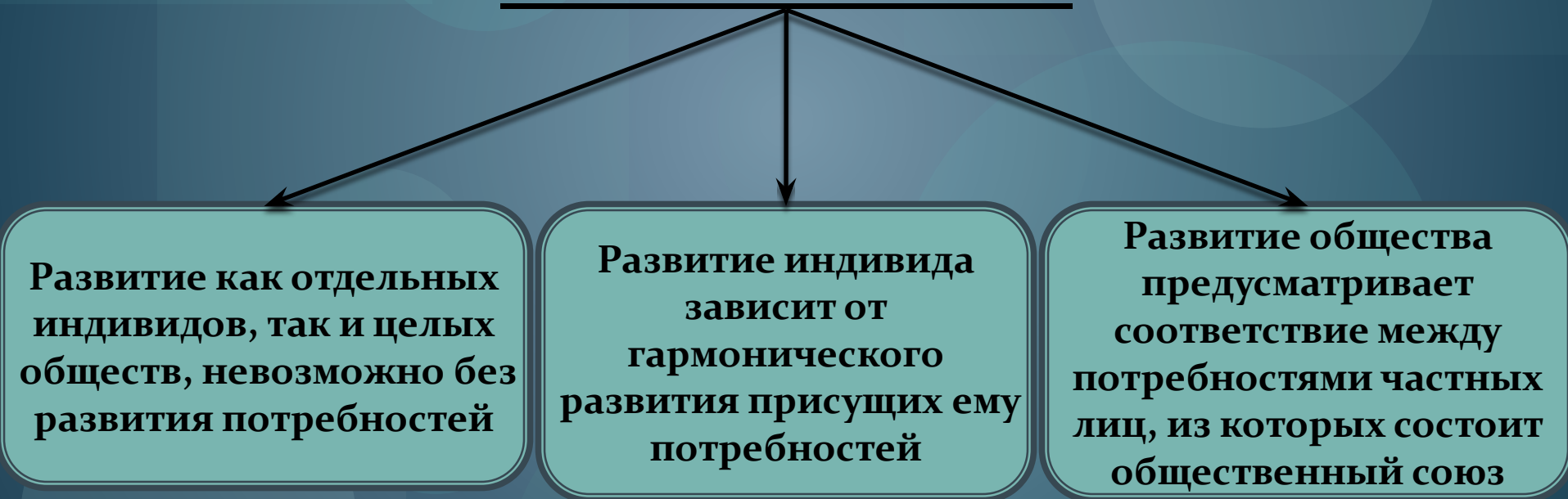


Если человека все устраивает, то он полный идиот. Здорового человека в нормальной памяти не может всегда и все устраивать.
(В.В. Путин)

Экономический закон возрастания потребностей

- важнейшим признаком потребностей является их динамический, непостоянный характер.

Положения закона



Настанет время, когда наши потомки будут удивляться, что мы не знали таких очевидных вещей.
(Л.А. Сенека)

Ресурсы

Исчерпаемые

Неисчерпаемые

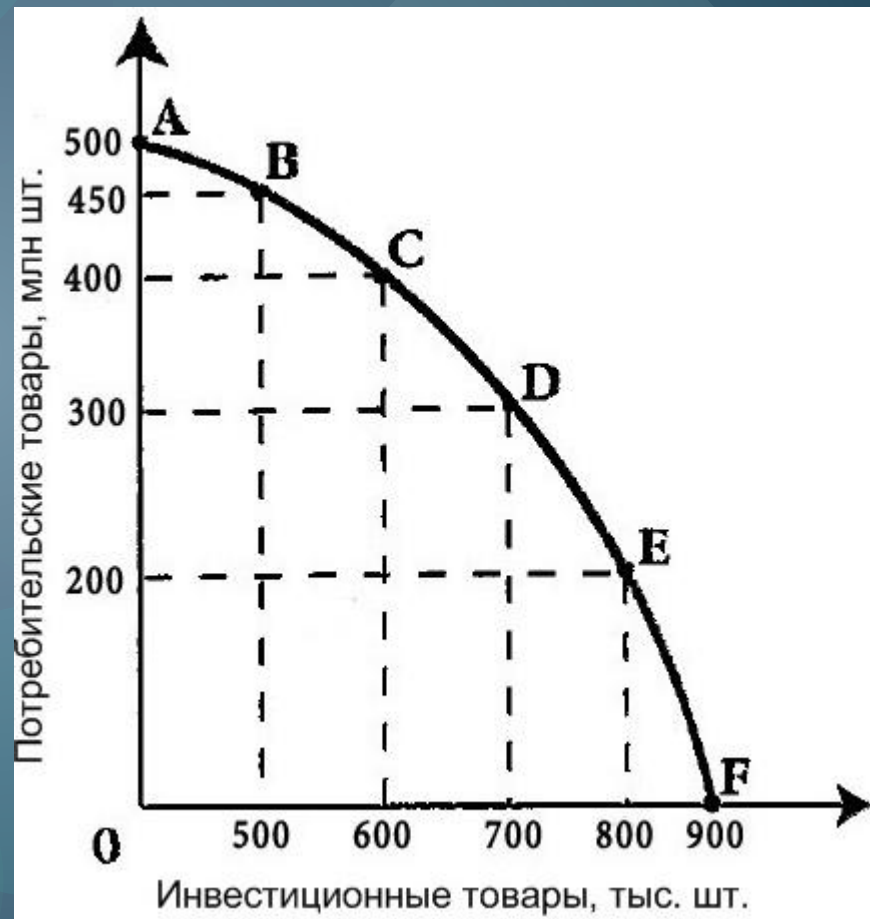
Возобновляемые

Невозобновляемые



Производственные возможности

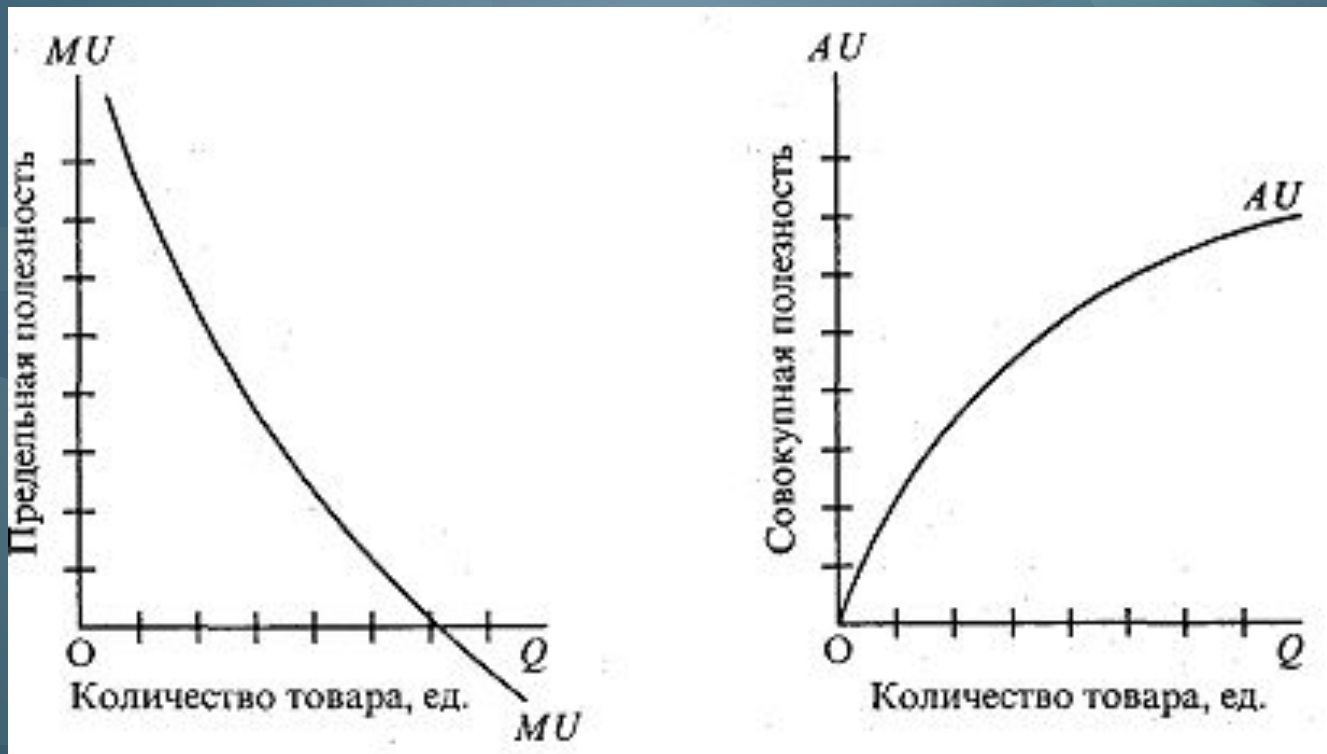
Кривая производственных возможностей – геометрическое место точек совмещения количественных значений двух благ, которые могут быть произведены при использовании всех наличных ресурсов и полной занятости. Она показывает совокупность всех точек или решений, в пределах которых следует выбирать оптимальный вариант.



Мы считаем вещи красивыми, так же как и полезными, где-то в прямой зависимости от того, насколько велика их цена.
Т. Веблен

Закон убывающей предельной полезности

утверждает, что в непрерывном акте потребления предельная полезность блага от каждой дополнительной единицы товара начинает уменьшаться, а общая польза при этом возрастает.



Заблуждаются не потому, что не знают, а потому, что думают, что знают.
(Жан-Жак Руссо)

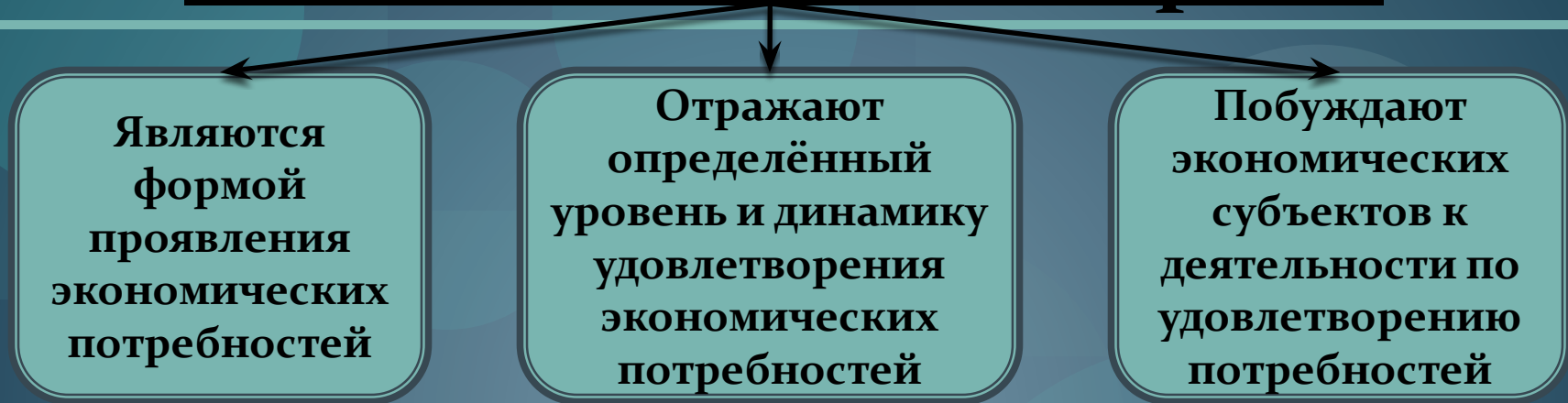
Использование закона

Закон убывающей предельной полезности (первый закон Госсена) обладает следующими ограничениями:

- Сравнить можно товар с однородными единицами и потребляемые одним потребителем. Например, нельзя рассматривать яблоки и бананы.
- Не должно быть никаких изменений во вкусах, привычках, обычаях, предпочтениях и доходах потребителя.
- В потреблении продукта должна быть продолжительность. Все единицы продукта должны быть потреблены в одно определённое время.
- Цены на продукт или на его заместители должны оставаться одинаковыми. Потребитель может отказаться от покупки товара или увеличить покупки лишь в силу изменения цены, а не потому, что произошло изменение оценки полезности товара.

Ни один индивид ... не будет думать об общественных интересах... Он будет стремиться лишь к своей личной выгоде, и в этом случае, как и во многих других, им будет руководить невидимая рука, которая приводит его к цели, не имеющей ничего общего с его намерениями.
(А. Смит)

Экономические интересы



Критерии	Виды
По временным признакам:	• текущие • перспективные
По степени осознания:	• действующие • мнимые
В зависимости от возможностей реализации:	• реальные • утопические

Как только поступок человека наносит вред интересам других людей,
общество сразу же, не раздумывая, имеет право вмешаться.
(Джон Стюарт Миль)

Взаимосвязь потребностей и интересов



Определения понятий, использованных в работе

- Производство (англ. manufacture, франц. la fabrication) - процесс активного преобразования людьми природных ресурсов с целью создания необходимых материальных условий для своего существования.
- Потребность (англ. necessity, франц. le besoin) - проявление необходимости определённых благ, желание овладеть ими, ощущение недостатка, если желание остаётся неудовлетворённым.
- Экономический закон (англ. law of economics, франц. la loi d'économie) - это проявление устойчивых отношений между людьми, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления.
- Ресурс (англ. resources, франц. la ressource) - количественная мера возможности выполнения какой-либо деятельности; условия, позволяющие с помощью определённых преобразований получить желаемый результат.
- Полезность (англ. utility, франц. l'utilité) - способность блага или товара удовлетворять какую-нибудь человеческую потребность.
- Экономические интересы (англ. interest of economics, франц. les intérêts d'économie) – осознанные экономические потребности, которые проявляются в поставленных целях, конкретных задачах и действиях, направленных на их достижения.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!