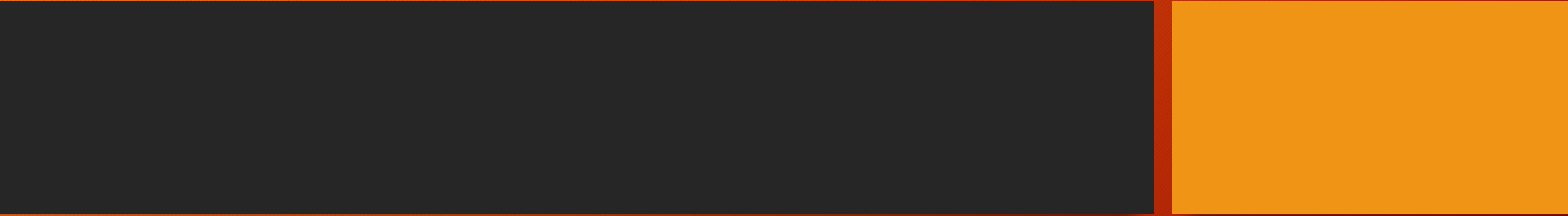


Презентация автосервиса «BOOST UP»



Представляю вашему вниманию автосервис
нового поколения состоящий из самого
современного оборудования и современных
технологий обслуживания

План

1. Зарождение идеи
2. Принципы работы современного сервиса
3. Причины инвестировать в проект
4. Подсчет приблизительной прибыли
5. Подведение итогов

Зарождение идеи

Ежегодно выпускается миллионы автомобилей. Для того чтобы каждая машина нашла своего покупателя автомобильные компании вынуждены постоянно совершенствовать конструкцию автомобиля. Появляются современные модели, разрабатываются и внедряются новые системы автомобиля. Поэтому появилась острая необходимость создать сервис в котором есть все необходимом оборудование для починки и диагностики современных систем автомобиля.

Принципы работы современного сервиса

1. Обязательность предложения. В глобальном масштабе компании, производящие высококачественные товары, но плохо обеспечивающие их сопутствующими услугами, ставят себя в очень невыгодное положение.
2. Необязательность использования. Фирма не должна навязывать клиенту сервис.
3. Эластичность сервиса. Пакет сервисных мероприятий фирмы может быть достаточно широк: от минимально необходимых до максимально целесообразных.
4. Удобство сервиса. Сервис должен предоставляться в том месте, в такое время и в такой форме, которые устраивают покупателя.
5. Техническая адекватность сервиса. Современные предприятия все в большей мере оснащаются новейшей техникой, резко усложняющей технологию изготовления изделия. И если технический уровень оборудования и технологии сервиса не будет адекватен производственному, трудно рассчитывать на необходимое качество сервиса. Также данный принцип требует разработки и внедрения особого типа технологии и оборудования для сервисных центров.

Причины инвестировать в проект

Предоставим Вам систему автоматизации автосервиса современный и технологичный автосервис - это залог успеха. Наша система автоматизации поможет Вам контролировать работу станции на каждом этапе и экономить ваше время на рутинных задачах.

Оказываем поддержку на всех этапах поможем выбрать место под автосервис, рассчитаем экономическую модель, разработает проект вашего автосервиса, предоставим список оборудования и инструментов, также предоставим систему автоматизации. На каждом этапе с вами будет работать персональный менеджер.

Подсчет прибыли автосервиса

Вы будете зарабатывать - от 288.000 рублей в месяц!

«Выручка с одного автосервиса в месяц - 1 800-4 250 тыс. руб,

Рентабельность - 16-20,4%, Прибыль в месяц - 288-867 тыс. руб.»

Подведение итогов

Рынок современных машин постоянно растет!

На данный момент рынок современных автосервисов в России не насыщен. Нужно пользоваться моментом пока небольшое количество участников и попытаться забрать большую долю рынка по обслуживанию современных машин.