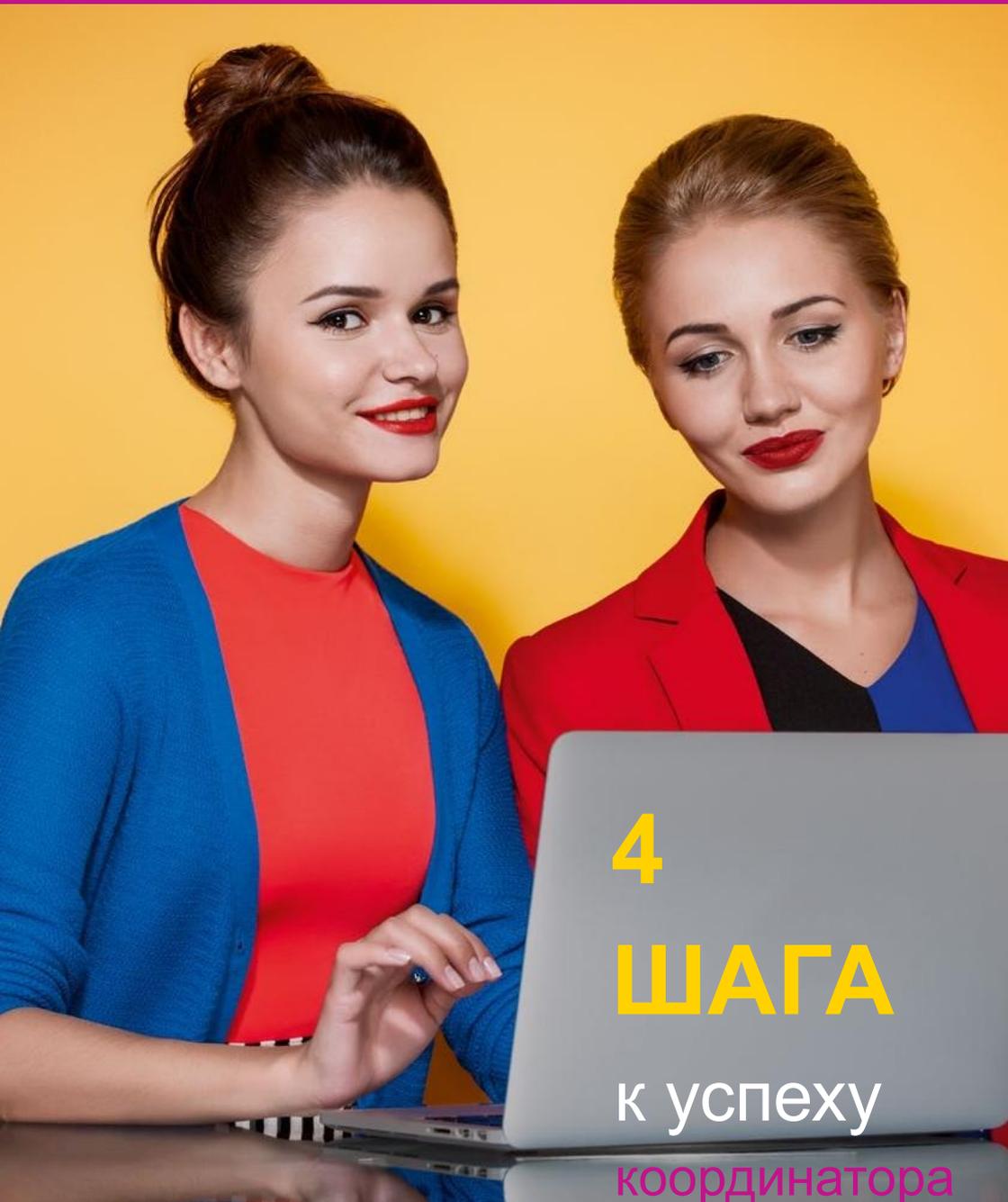


ПОСТРОЙ
СВОЙ
Красивый



4

ШАГА

к успеху

координатора

Возможности Avon открыты для каждого!



Мероприятия



вознаграждения



путешествия



призы



автомобиль

Выгодно

Ты всегда в плюсе и имеешь стабильный источник дохода – выплаты на банковскую карту 17 раз в году.*

125 000 ₴
гарантированный доход*

специальная программа для новых координаторов. Гарантированный доход в первый год сотрудничества.
**При условии выполнения правил программ Старт и Премиум Бонус.

БОНУСЫ
за рост и развитие

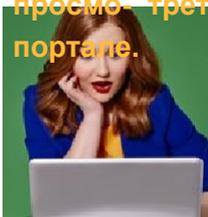
бонусы для координаторов. Дополнительный доход за достижение высоких результатов.

12%

до 12% от продаж группы и до 5% от продаж структуры. Твой доход растет вместе с ростом твоей команды.*

Профессионально

Ты всегда можешь получить профессиональное обучение, персональные консультации или просмотреть видео на онлайн-портале.



обучение онлайн и в классе. Все, что необходимо знать, чтобы достичь успехов.



опытный наставник. Лидер и Менеджер в любой момент поддержат советом.



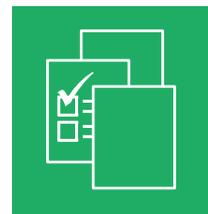
акции и мероприятия. Регулярные активности проводятся на каждой территории и помогают привлечь новых Представителей и Координаторов.

Просто

Ты всегда окружена заботой, ведь Avon поддерживает тебя с первых шагов и на всем протяжении сотрудничества.



информация. Горячая линия для Представителей и Координаторов даст ответ на интересные вопросы.



печатные материалы. Каталоги, буклеты и материалы для набора и обучения команды помогут развить свой бизнес.



личный кабинет в интернет-офисе. Успехи команды на экране твоего гаджета, как на ладони.

Увлекательно

Ты всегда в центре внимания! Avon отмечает и награждает лучших,

и открывает перед тобой новые перспективы.



развитие талантов. Достигай наилучших результатов и становись участником программы Элит Клуб. Обучение и специальные программы помогут тебе добиться успехов.



звездный клуб. Открывая для себя новые возможности, получай внушительные бонусы, отправляйся в путешествия и получай автомобиль вместе со Звездной программой!



яркие события. Становись участником событий, которые заряжают невероятной энергией, поражают размахом и запоминаются навсегда!

* на условиях заключенного договора возмездного оказания услуг.

Приветствуем на старте!

Выше уровень – больше доход!



Старт
Бонус

| | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|---|---|---|-------------|---------------|---------------------|---|------------|---------------|---------------------|----|---------------|---------------|----|----|---------------|--|
| <p>125 000 \$* при условии выполнения правил программ Старт и Премиум Бонус</p> <p>ПРЕМИУМ-БОНУС +25 000</p> <p>СТАРТ-БОНУС 100 000</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | 20 000 | |
| | | | | | | | | | | | | 4x8000 | Младший лидер | | | | |
| | | | | | | | | | 4x6000 | Ведущий координатор | | 150 000 \$ | | | | | |
| | | | | | 4x4000 | Старший координатор | | 100 000 \$ | | | | | | | | | |
| 4x2000 | | | | координатор | | 72 000 \$ | | | | | | | | | | | |
| Младший координатор | | | | 43 000 \$ | | | | | | | | | | | | | |
| 15 000 \$ | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 | 17 | |

* преМиум-бонус выплачивается в случае прохождения всех 17 уровней программы.

участие в старт-бонусе начинается с первого набранного представителя и действует в течение первых 17 кампаний.

бонусы выплачиваются каждую кампанию при выполнении условий квалификации. групповые продажи учитываются, включая структуру.

4 подробные правила программ старт и премиум бонус доступны на сайте avon.ru.

Система дохода*
Координатора

| уровень вознаграждения | доход (\$) ** |
|------------------------|----------------|
| «ВИЦЕ-ДИРЕКТОР» | 608 500 |
| «ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР» | 316 300 |
| «СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР» | 261 100 |
| «МЕНЕДЖЕР» | 155 400 |
| «ВЕДУЩИЙ ЛИДЕР» | 83 600 |
| «СТАРШИЙ ЛИДЕР» | 47 200 |
| «ЛИДЕР» | 25 100 |
| «МЛАДШИЙ ЛИДЕР» | 16 400 |
| «ВЕДУЩИЙ КООРДИНАТОР» | 8 700 |
| «СТАРШИЙ КООРДИНАТОР» | 4 300 |
| «КООРДИНАТОР» | 2 700 |
| «МЛАДШИЙ КООРДИНАТОР» | 1 600 |



На свое годовое вознаграждение я могу купить классный автомобиль и даже дом! А на мое среднемесячное вознаграждение я могу купить путевку за границу и отправиться туда всей семьей.

Светлана
Гончарова, старший
Менеджер Avon

* вознаграждение по договору возмездного оказания услуг.

** среднее вознаграждение на данном уровне в месяц в 2015 году.

Поздравляем, ты стала Координатором

Создавай команду мечты и добивайся своих целей!



3 необходимых навыка для твоего успеха

НАБИРАТЬ

представителей
разными
способами

ОБУЧАТЬ

представителей
регулярно размещать
заказы

УПРАВЛЯТЬ

своей
командо
й

Больше Представителей – выше доход!

Все начинается с выбора цели

Какой она будет? Решать тебе!

она может быть маленькой и приятной на ощупь, как модный смартфон. а может быть размером с машину. с компанией Avon это реально! Это подтвердили уже тысячи координаторов в россии. с чего начнем?



почему Эта Цель важна для тебя?



Всего 4 шага ведут тебя к



Перед тобой 4 способа поиска Представителей

используй их, Чтобы добиться успеха!

На пути к новым достижениям тебе поможет этот буклет и, конечно же, опытный наставник – твой Лидер или Менеджер, который будет направлять и поддерживать тебя!

шаг первый

| | | |
|---|---|----------------|
| 1 | Способы поиска Представителей | 10 |
| | Кто станет твоим первым Представителем? | 11 |
| | Как сделать первый звонок и ответить на вопросы? Твои первые шаги с новым Представителем. | 12-15 16-17 |
| | Планирование дохода и действий | |

шаг второй

| | | |
|---|---|--|
| 2 | Как получить рекомендации? 18 | Как провести третий контакт и увеличить число клиентов у Представителя? 19 |
| | Как обеспечить размещение второго заказа у Представителя? Твои следующие шаги с новыми Представителями. | 20 29-31 |
| | Планирование дохода и действий во второй кампании | |

шаг третий

| | | |
|---|--|-------------|
| 3 | Как привлекать Представителей на акции? | 21 |
| | Как обеспечить размещение третьего заказа у Представителя? Твои следующие шаги с новыми Представителями. | 22 29-31 |
| | Планирование дохода и действий в третьей кампании | |

шаг Четвертый

| | | |
|---|---|----------------------|
| 4 | Как управлять группой Представителей? Как набирать Представителей онлайн? | 23-24 25 26-27 |
| | Как увеличить свой доход через развитие команды? Где найти ответы на все вопросы? | 28 29-31 |
| | Твои следующие шаги с новыми Представителями. | |
| | Планирование дохода и действий в четвертой кампании | |



1. Расскажи знакомым

Твои родственники, друзья, близкие также, как и ты, захотят покупать косметику Avon со скидкой и получать подарки.



2. Бери рекомендации

В жизни ты часто спрашиваешь рекомендации у своих знакомых: в какую школу отдать ребенка, где купить новое модное платье и т.д. Твои знакомые наверняка знают тех, кому могут быть интересны возможности Avon.



3. участвуй в акциях

Лидеры и Территориальные Менеджеры регулярно организуют рекламные акции, чтобы рассказать о самых лучших продуктах и предложениях. Присоединяйся и ты!



4. Предлагай в социальных сетях

Каждый день ты просматриваешь новости друзей и делишься своими событиями. Расскажи всем о своем новом увлечении и приглашай в свою команду!

Как сделать первый звонок? Используй следующие фразы



1. Начни разговор

Привет! Удобно сейчас разговаривать? Как твои дела? Как прошел отпуск?

2. Узнай, что интересно собеседнику

- Ты регулярно заказываешь новинки из каталога Avon. Какой твой самый любимый продукт? Насколько тебе интересно сэкономить треть покупки и получить свой любимый продукт в качестве приза?
- Я знаю, что тебе нравится получать приятные подарки. Что ты больше всего любишь? А как ты относишься к подарку – например, аромату от Avon?
- Ты недавно говорила, что хотела бы откладывать средства на обучение ребенка. У меня есть предложение, как ты можешь это сделать. Интересно тебе узнать больше?

3. Расскажи о преимуществах

- Я тебе предлагаю стать покупателем Avon и экономить на всей заказанной продукции до 30%, кроме этого получать подарки.
- Сейчас я стала Координатором Avon и могу предоставить тебе возможность заказывать продукцию по каталогу со скидкой 30% и каждую кампанию получать подарок стоимостью более 500 ₺.
- Предлагаю возможность дополнительного дохода, до 30% от продаж косметики. Став покупателем Avon, ты сможешь получать продукцию со скидкой 30%, тем самым экономя свой семейный бюджет. Ты же хотела больше денег тратить на обучение и развитие. Насколько тебе интересно узнать об этом больше?

4. Ответь на вопросы

Если остались вопросы или сомнения, уверенно ответь на них. Тебе помогут примеры фраз

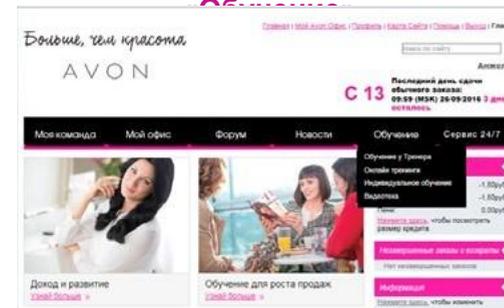
5. Расскажи о следующих шагах

Если заинтересовало мое предложение. Когда тебе будет удобно встретиться, чтобы я передала новый каталог и рассказала обо всем подробнее: завтра или послезавтра? Спасибо, что уделила время.

Смотри обучающие видео на нашем онлайн-портале

куда зайти?

для того чтобы посмотреть обучающие видео зайти на страницу координатора на avon.ru и перейти в раздел



где найти видео?

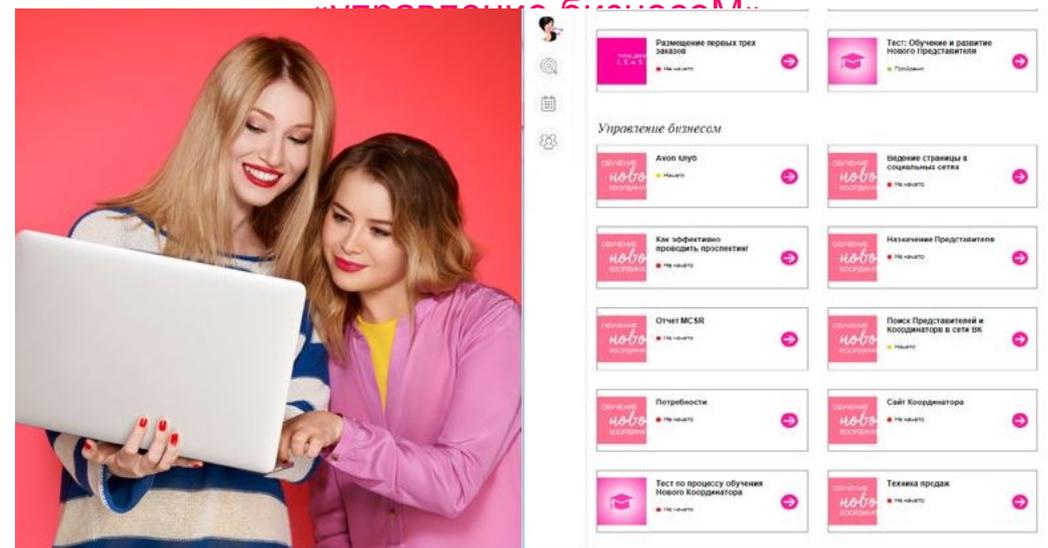
далее нажми вкладку на раздел «Перейди к полному списку тренингов».



после нажатия на кнопку «перейти к полному списку тренингов» вы перейдете на страницу

«Все доступные тренинги».

видео находятся в подразделе



Как ответить на вопросы?

используй вопросы как повод продолжить разговор

Боюсь у меня не получится, Представителей много

- Да, Представителей много. А у тебя много знакомых, которые захотят приобретать косметику по каталогу со скидкой, да еще и получать профессиональные консультации.
- Согласно, Представителей много и каждую кампанию присоединяются новые, потому что быть Представителем компании Avon выгодно. Стоит только начать, и у тебя все получится.
- Почему ты так думаешь? Я знаю, где найти покупателей и как предлагать им продукцию, и тебя тоже научу. Я всегда буду рядом, помогу советом. у тебя обязательно получится.

у меня нет времени...

- Понимаю, времени всегда мало. Я предлагаю это приятное занятие, которое времени много не занимает....
- Для этого занятия не нужно выделять отдельное время. Ты можешь общаться с покупателями, показывая каталог, параллельно с привычными делами.

Муж будет против....

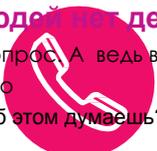
- Почему ты думаешь, что муж будет против?
- Заказывая косметику и аксессуары со скидкой, ты можешь экономить на покупках. уверена, муж этому противиться не будет.

я уже консультант в другой компании...

- Приятно встретить коллегу. Это прекрасно! Расскажи о своей компании подробнее. ты можешь предложить своим клиентам 2 каталога, и это даст тебе возможность получать в 2 раза больше.

Сейчас у людей нет денег....

- Это важный вопрос. А ведь в Avon можно иметь дополнительный доход и предлагать его другим. Что ты об этом думаешь?



теперь осталось только позвонить! с кого начнем? Используй список со страницы 11

смотри видео «Преодолевай возражения» на нашем онлайн-портале. узнай больше о том, как отвечать на вопросы

Рассказывай о преимуществах Avon красиво

используй наши Материалы:

Листовку «Легкий старт»



Листовку «Шпаргалка Координатора»



смотри видео «уровни скидок», «Avon Клуб».

делись этими знаниями со своими представителями.

«Как назначить Представителя», «Сайт Координатора». «Назначение и обучение нового Представителя»

используй эти видео, чтобы с легкостью назначить и обучить нового представителя.



У тебя появился новый Представитель. Что дальше?

зарегистрируй его на сайте и научи, как собрать первый заказ. в этом тебе поможет процесс обучения и развития нового представителя.



Этот процесс поможет тебе рассказать обо всех преимуществах и шагах сотрудничества с Avon

1 2 3 4 5



чтобы узнать больше о способах набора и процессе обучения и развития Представителей, приглашаем тебя на приветственный вебинар к Территориальному Менеджеру.

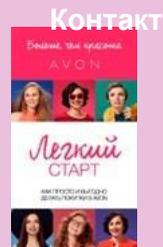
дата, время



спланируй свои действия на стр. 30-31

Представитель собрал первый заказ! Помоги его отправить

1 2 3 4 5



2 контакт. отправка первого заказа
Когд

перед отправкой первого заказа

а:
Заче

обеспечить размещение заказа нового представителя

м: О

- Помоги сформировать заказ
- Расскажи, как отправить заказ на сайте
- Предложи заказать инструменты продаж (каталоги, пробные образцы)

чем:
Помощь:

используй структуру 2 контакта из шпаргалки координатора.



спланируй свои действия на стр. 30-31



2 шаг

Как получить рекомендации?

получение рекомендаций – один из основных способов привлечения клиентов и набора представителей. главный его секрет – регулярность.

у кого спрашивать?

- Используй свой список знакомых со страницы 11.
- Позвони каждому из списка. Используй правильные фразы.
- Получи дополнительно от 45 - 75 имен.

обращайся ко всем, кого встречаешь!

у всех найдутся подруги, коллеги, знакомые - твои потенциальные покупатели и представители.

как спрашивать?

кто еще хочет приобрести косметику Avon со скидкой 30%?

кто из твоих друзей хочет всегда быть в курсе модных тенденций в мире моды и красоты?

кто еще заинтересован в возможности своего развития?

Дай мне имена и номера телефонов, чтобы я могла связаться с ними и предложить эти возможности.



как получить больше рекомендаций?

- Говори комплименты – твои знакомые не смогут устоять и обязательно сообщат имя своей подруги
- Задавай вопрос «Кому я могу предложить?...» всем, всегда и везде
- Предлагай призы за рекомендованного: пробники, баллы, продукцию
- Проводи «Дни рекомендаций» у себя в соцсетях



посмотри видео «секреты получения рекомендаций»

Позвони Представителю после первого



3 контакт. обучение нового представителя

Когда:

после получения первого заказа

а:

обеспечить увеличение числа покупателей у нового представителя

Зачем:

- Расскажи о документах к заказу
- Расскажи о способах оплаты
- Покажи способы увеличения числа покупателей для нового представителя
- Обсуди лучшие предложения каталога и пригласи пройти обучение

м: О

чем:

Помощь:

ь:

используй структуру 3 контакта из шпаргалки координатора и буклет «добро пожаловать в Avon»



спланируй свои действия на странице 30-31

Свяжись с Представителем перед отправкой второго заказа

Организуй Привлечение!

3 шаг



как выглядеть?

- Одежда Avon, чтобы привлечь внимание
- Планшет для удобства записи
- Удобная сумка для материалов

Что взять с собой?

- Каталоги
- Листовки «Легкий старт»
- Пробники
- Лист учета имен (Анкета)



улыбка и контакт глазами – лучший способ вовлечь в беседу на акции.

4 контакт. размещение второго заказа

Когда:

а:

Зачем:

О чем:

Помощь:

Б:

Перед отправкой второго заказа

Обеспечить размещение второго заказа Представителем

- Помогите сформировать заказ
- Напомните о получении приза во втором заказе
- Договоритесь о следующих шагах совместно с Представителем

Используйте структуру 4 контакта из Шпаргалки Координатора



спланируй свои действия на странице 30-31

как построить разговор?

1. установи контакт

Добрый день. Сегодня мы дарим комплименты всем красивым женщинам... Примите участие в выборе лучшего аромата? Мы проводим опрос, ответьте пожалуйста на несколько вопросов.

2. Выяви потребности в продукции

Что Вы уже пробовали из нашей продукции? Что больше всего понравилось? Хотите узнать больше о новинке каталога?

3. Представь выгоды сотрудничества

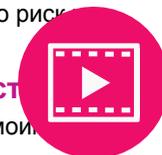
Предлагаем вам зарегистрироваться в Клубе Умных покупок. Покупать продукцию напрямую на сайте avon.ru... Покупать ваши любимые продукты со значительной скидкой.

4. Ответь на вопросы

Согласна, сложно выбирать по каталогу. Я помогу вам определиться с цветом и размером. Конечно, неприятно ошибиться в выборе, если посчитать сумму, то риск так уж велик.

5. Получи контактные данные (используй листовку Легкий старт)

Как с вами связаться, чтобы помочь оформить первый заказ? Вот каталог с моим телефо- ном. Как связаться с вами?



Позвони Представителю перед размещением третьего заказа

Где найти информацию о твоих результатах?

4 шаг



онлайн-инструмент координатора для управления бизнесом



Актуально

обновление информации по всем критериям уровня вознаграждения в режиме реального времени



Современно

адаптированный дизайн для доступ через смартфоны и планшеты



Эффективно

актуальная информация о показателях структуры и средства для коммуникации с командой



Оперативно

автоматические уведомления о достижениях, рисках и приоритетных задачах

5 контакт. размещение третьего заказа

Когда:

перед отправкой второго заказа

а:

обеспечить размещение третьего заказа за представителем

Зачем:

- Расскажи о лучших предложениях нового каталога
- Напомни о получении приза в третьем заказе
- Договорись о следующих шагах совместно с представителем

О чем:

использую структуру 5 контакта из шпаргалки координатора

Помощь:

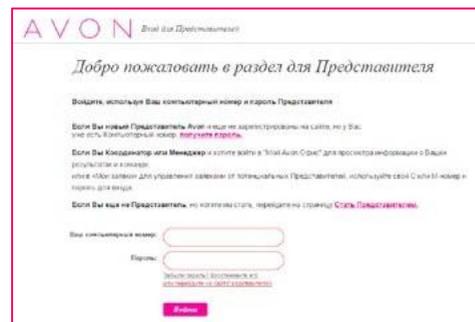
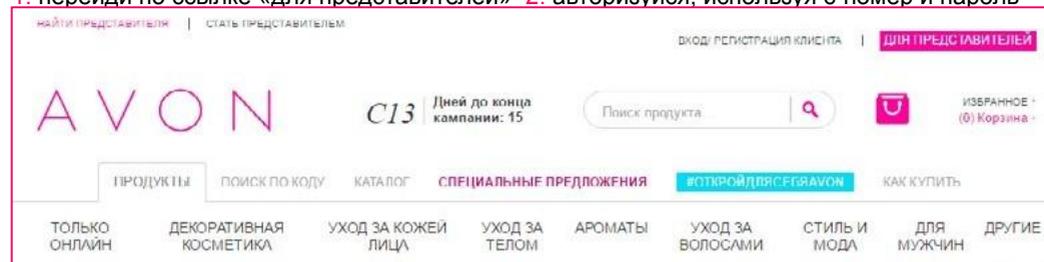
ь:

спланируй свои действия на странице 30-31



Доступ на сайт платформы Мой Avon Офис через вход на сайте avon.ru

1. перейди по ссылке «для представителей» 2. авторизуйся, используя с-номер и пароль



Как мотивировать размещать заказ каждую кампанию?

проводи Энергию контакта каждую кампанию!

будь на связи со своей командой и рассказывай им о самых интересных предложениях каталога. твоя энергия и эмоциональный контакт создает у представителя желание разместить заказ в текущей кампании. будь искренней и позитивной. расскажи представителю о самых важных причинах разместить заказ с учетом его потребностей.

Планируй звонки в течение кампании

1 неделя

- Новые LOA 1-4; LOA 5-6; Неактивные 3-12 кампаний
- Неактивные 1 и 2 кампании

2 неделя

- Активные в прошлой кампании: активизированные и удержанные в прошлой кампании
- Активные в прошлой кампании, неразместившие заказ на 1 неделе кампании, восстановленные в прошлой кампании

3 неделя

- Вежливый звонок всем неактивным по итогам 2 недель текущей кампании

Составь план звонка

1. новинки и лучшие предложения каталога
2. призы и программы
3. полезные инструменты
4. дальнейшие шаги

Используй дополнительные источники информации

приглашай представителей в друзья размещай видеоролики о продукции, виртуальный каталог, актуальные новости создавай группы, мероприятия, конкурсы и приглашай на них представителей ставь «лайки» и делай комплименты в публичных комментариях поздравляй с праздниками



Как привлечь новых Представителей онлайн?

интернет-проспектинг – источник космического набора.

Каждый находит свои способы привлечения покупателей и представителей. С чего начать продвижение своего красивого бизнеса в интернет-пространстве?

Используй интернет-ресурсы

- Онлайн-магазин
- Сайт
- Аккаунты в социальных сетях

Выбери канал продвижения

- Реклама в Яндекс.Директ и Google.AdWords
- Реклама в социальных сетях
- Доски объявлений

продвигай

Себя



- Твоя страница должна привлекать внимание (статусы, события, фото, статьи, юмор)
- Определи, чье внимание хочешь привлечь и наполни страницу интересным для них контентом
- Постоянно приглашай новых друзей

Продукт



- Выкладывай хорошие отзывы клиентов о продуктах
- Выкладывай видео о новинках, мастер-классы
- Делись ссылкой на свой онлайн-магазин, используй активные ссылки на свои ресурсы в подписи к электронным письмам

Возможность



- Создай свое сообщество и приглашай в него друзей
- Предлагай возможности новым друзьям
- Организуй конкурсы, размещай фото и видео, посты, ставь лайки, меняй статусы
- Используй все рекламные ресурсы (в том числе платные)

все секреты онлайн-поиска представителей в наших видео «ведение страниц в социальных сетях», «поиск представителей в социальных сетях»



Хочешь увеличить доход? Привлекай Координаторов!

координатором Может стать каждый, тебе лишь надо правильно построить разговор



| Мостик | предложение |
|--|---|
| Что бы ты купила на 15 000 ₴? | предлагаю тебе еще один способ получать доход с Avon – через год ты можешь получать 10-15 000 каждые 3 недели, при выполнении определенных условий |
| ты знаешь, что с Avon можно получить столько, сколько ты хочешь? интересно узнать как? | я сама уже сделала это и могу научить тебя. давай рассчитаем, когда ты сможешь исполнить свою мечту |
| ты говорила, что хотела бы покупать больше модной одежды и не всегда есть деньги, чтобы пойти в кафе с друзьями | с Avon легко получить дополнительные карманные деньги на расходы и модную одежду, не меняя образа жизни, параллельно с учебой |
| тебе интересно узнать, как получать доход себе в удовольствие, заниматься делом, которое интересно и понятно каждой женщине? | узнаешь больше о косметике, проходишь тренинги, применяешь знания, вдохновляешь команду и увеличиваешь доход |
| только представь, что ты можешь получить машину за усердие в своем бизнесе? | лидеры Avon, выполняя специальные условия программы звездный клуб, могут получить автомобиль |
| согласись, сейчас для каждого важно чувствовать уверенность в завтрашнем дне и иметь стабильный доход, а не считать, сколько осталось до зарплаты? | при выполнении условий договора возмездного оказания услуг ты получаешь доход каждые 3 недели независимо от экономической ситуации, в первый год сотрудничества действует программа гарантированного дохода |
| когда сидишь с ребенком в декрете, иногда хочется чего-нибудь для себя любимой, а у мужа на это не попросишь | Могу научить, как сидя в декрете получать доход себе на салон красоты или игрушки для малыша |

Развей сомнения потенциального Координатора

у Меня нет времени...

- На начальном этапе это не занимает много времени – 1-2 часа в день.
- Согласна, сейчас всем некогда. Наш процесс построен так, что многие вещи можно делать параллельно со своими обычными делами.
- Это только кажется. Со временем ты научишься распределять время так, чтобы все успевать.

у Меня не получится....

- Я тоже так раньше думала. А потом перестала сомневаться и начала действовать. У меня получилось, и у тебя получится.
- Почему ты так думаешь? Ведь в Avon целый портфель видео-уроков по набору новых Представителей, а я буду рядом и всегда помогу советом.
- Я понимаю твои сомнения. Всегда страшно начинать что-то новое. С поддержкой, какую получает новый Координатор с Avon, твоё начинание обязательно будет успешным.

я не найду столько представителей...

- Каждую кампанию десятки тысяч женщин становятся Представителями, потому что их находят Координаторы. Я тебе помогу, и ты найдешь.
- Я понимаю твою неуверенность. Тебе стоит только начать. С Avon я нашла и новых покупателей, и новых Представителей, и новых друзей.
- Почему ты так думаешь? Я знаю 10 способов, как найти Представителей, научу тебя для начала 4 из них. У тебя обязательно получится.



Где найти ответы на вопросы?

обучение
у территориального
Менеджера



Заходи в раздел отчеты на своей странице Координатора и узнавай последние результаты твоей группы

обучение
у тренера

YOUTUBE
И
группы в соцсетях

Сайт
координатора
(раздел «скачать»)



Платформа онлайн-обучения My Avon Training. Здесь ты найдешь весь пакет обучающих видео по продукции и бизнесу в разделе онлайн-тренингов

еще больше ответов в наших
обучающих видео на портале
онлайн-обучения



- «техника продаж»
- «выявляй потребности и предлагай выгоду»
- «преодолевай возражения»
- «набирай на акции»
- «бери рекомендации»
- «ведение страницы в социальных сетях»

- «сайт координатора»
- «как назначить представителя»
- «уровни скидок»
- «Avon клуб»
- «отчет MCSR»

на тренингах у дивизионного тренера:

- Продажа готового бизнеса
- Да. Пойми и убеди любого
- Вебинар Управление активностью

узнай расписание тренингов у твоего
Менеджера/Лидера

Запланируй свой доход на первые 4 кампании

| кампания | C01 | | C02 | | C03 | | C04 | |
|------------------------|---------|------|---------|------|---------|------|---------|------|
| план/Факт | план \$ | Факт |
| доход | 2 000 | | 2 000 | | 2 000 | | 2 000 | |
| набор | 5 | | 5 | | 5 | | 5 | |
| активные представители | 5 | | 10 | | 13 | | 17 | |
| групповые продажи | 15 000 | | 22 000 | | 28 500 | | 37 400 | |

советы опытных координаторов помогут тебе на первых порах!



Я рекомендую набирать новых Представителей всегда и помногу. А сотрудничество с Avon в качестве Координатора предлагать всем новым Представителям сразу на первой встрече, не повторяя ошибок тех координаторов, которые «дают время новичкам набраться опыта».

Елена Зварычева



Начинайте встречу с обсуждения целей нового Координатора. Поговорите открыто, к какому уровню дохода она стремится, и выстройте план действий. Лучше прописать его на бумаге. Человек, который имеет цель и знает, как ее реализовать, всегда будет искать возможности.

Инна Лайкова



При планировании начальных достижений нужно ставить конкретную цель, например, закрыть первый уровень и получить бонус. Для этого мы прописываем алгоритм действий, и у нас всегда есть несколько вариантов развития событий. Если не сработал план А, работает Б, и новый Координатор не боится задачи, так как верит в успех.

Ольга Бухольц



Никогда не решайте за других, рассказывайте обо всех возможностях Avon и прислушивайтесь к рекомендациям Лидера. Запланировали – обязательно выполните, даже если какое-то действие не даст результат, вы получите опыт и в следующий раз почувствуете, как поступить правильно.

Любовина



Прежде всего, нужно поставить конкретную задачу и расписать действия, которые позволяют ее выполнить. А дальше нужно верить в свои возможности и планомерно идти к поставленной цели.

Наталья Табурчак



Благодаря современному многообразию средств коммуникации стало значительно легче взаимодействовать с командой. Кроме личных встреч и звонков теперь доступны: виртуальные вебинарные комнаты, группы в Viber и WhatsApp, смс и e-mail сообщения.

Эльвира Шумова

Действуй и добьешься!

Составь план действий на первые 4 кампании с Avon

давай приступим к планированию!

1 кампания

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести 1 контакт с новым представителем | | | | | | | |

| 2 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести 1 контакт с новым представителем | | | | | | | |

| 3 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести 1 контакт с новым представителем | | | | | | | |

2 кампания

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| спросить 5 рекомендаций у представителей | | | | | | | |
| провести 4 контакт с представителями | | | | | | | |

| 2 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| спросить 5 рекомендаций у представителей | | | | | | | |
| провести 4 контакт с представителями | | | | | | | |

| 3 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| спросить 5 рекомендаций у представителей | | | | | | | |
| провести 4 контакт с представителями | | | | | | | |



каждую неделю смотри одно или несколько обучающих видео

Отметь действия, которые ты планируешь на каждой неделе

3 кампания

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| позвонить 5 знакомым и взять у них рекомендации | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести 3 контакт с представителем | | | | | | | |
| провести акцию и собрать 10 имен | | | | | | | |
| провести 4 контакт / провести 5 контакт | | | | | | | |

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести 3 контакт | | | | | | | |
| провести акцию и собрать 10 имен | | | | | | | |
| провести 4 контакт / провести 5 контакт | | | | | | | |

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/получить/оплатить личный заказ | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести 3 контакт | | | | | | | |
| провести акцию и собрать 10 имен | | | | | | | |
| провести 4 контакт / провести 5 контакт | | | | | | | |

4 кампания

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/оплатить/получить личный заказ | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести проспектинг в соцсетях и найти 5 представителей | | | | | | | |
| провести Энергию контакта со всеми представителями | | | | | | | |
| провести 3 контакт / провести 4 контакт / провести 5 контакт | | | | | | | |

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/оплатить/получить личный заказ | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести проспектинг в соцсетях и найти 5 представителей | | | | | | | |
| провести Энергию контакта со всеми представителями | | | | | | | |
| провести 3 контакт / провести 4 контакт / провести 5 контакт | | | | | | | |

| 1 неделя | пн | вт | ср | Чт | пт | сб | вс |
|--|----|----|----|----|----|----|----|
| отправить/оплатить/получить личный заказ | | | | | | | |
| отправить первые заказы с новыми представителями | | | | | | | |
| провести проспектинг в соцсетях и найти 5 представителей | | | | | | | |
| провести Энергию контакта со всеми представителями | | | | | | | |
| провести 3 контакт / провести 4 контакт / провести 5 контакт | | | | | | | |



не забудь пометить в расписании дни, в которые будешь это делать

СКАЖИ «ДА» НОВЫМ ВОЗМОЖНОСТЯМ!

Стань Лидером!

aVON – Это...



...любимое дело,
за которое
отлично
вознаграждают.

Светлана
гончарова



...компания, которая
дала мне свободу
выбора и открыла мир
новых возможностей.

наталья
Чулкова



...возможность
сделать жизнь
многих женщин
счастливее.

оксана
гулыманова



... источник не только до-
хода, но и личного
счастья. Avon заполняет
мой день, развивает
способности, навыки и
дисциплинирует.

татьяна
резина

важная инФормация

С-номер

регион..... дивизион территория.....

телефон лидера.....

телефон территориального Менеджера

ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ 8-495-792-3600

© ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани», 2016. ОГРН 1037708067320, г. Москва, ул. Усачева, д. 2, стр. 1

Настоящий буклет не содержит безусловных руководств к действию. Информация, представленная в буклете, носит рекомендательный характер и не является публичной офертой. Вознаграждение Координаторам предоставляется на условиях заключенного с ООО «Эйвон Бьюти Продактс Компани» договора возмездного оказания услуг.

Больше, чем красота

AVON

RU 0 5 B 1 4