

**Тема № 3 Профессиональное речевое
управление подчиненными**

**Занятие № 5 Подготовка
убеждающего
выступления**

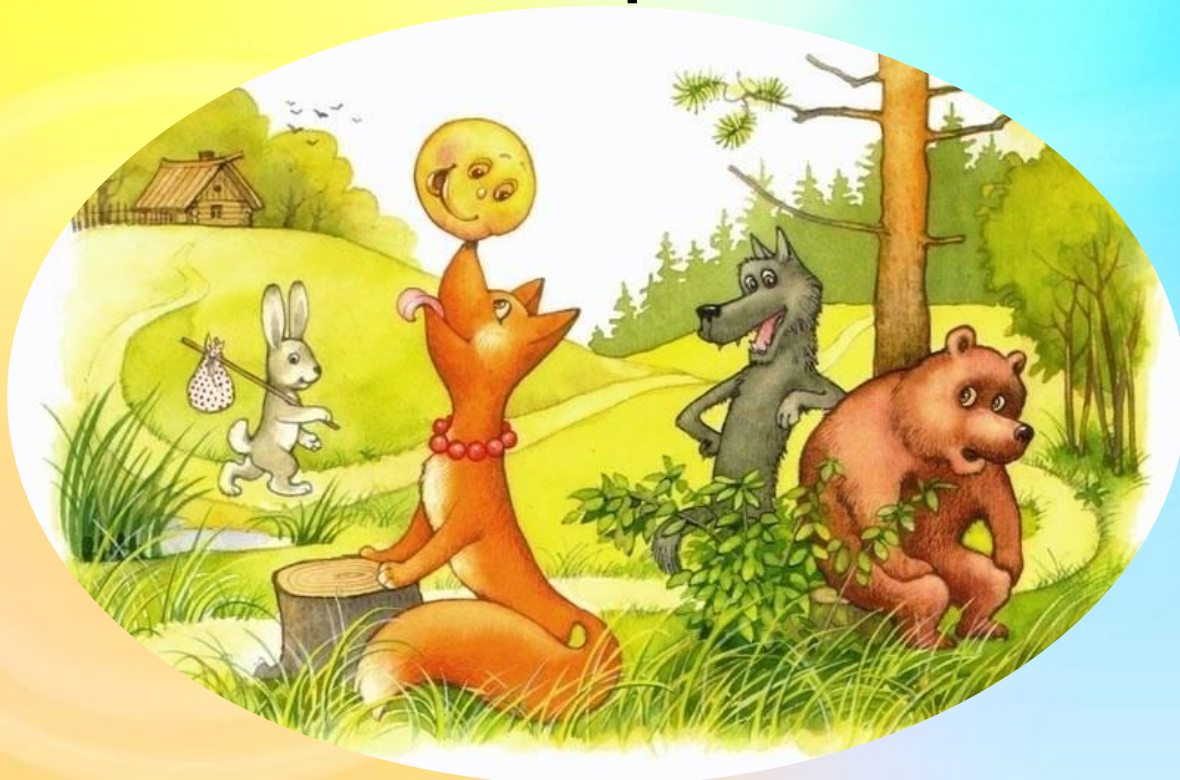
Учебные вопросы

**1 Общие правила подготовки
убеждающий выступлений**

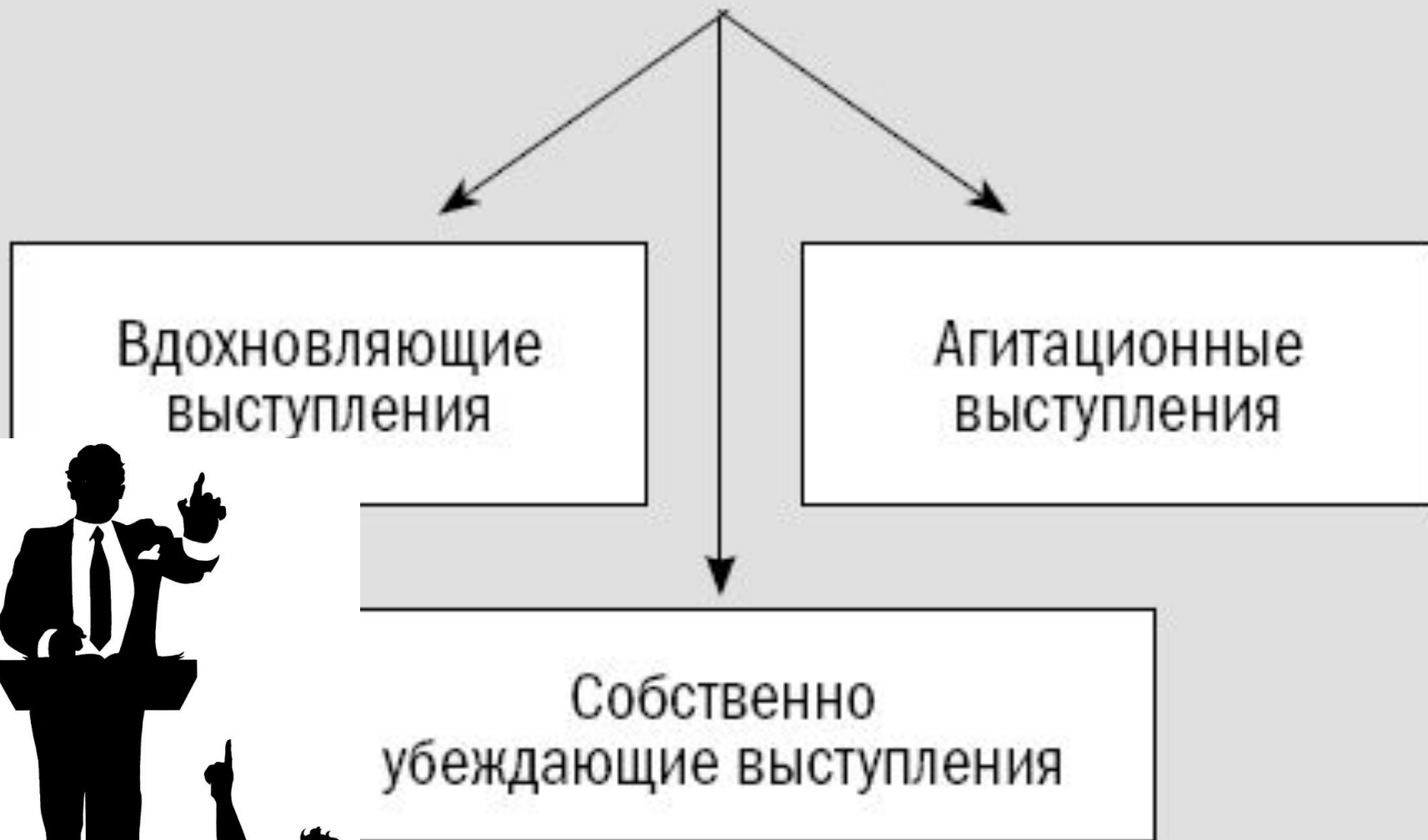
2 Аргументы и их виды

**3 Правила и способы
аргументации**

Основная цель убеждающей речи -
воздействуя на взгляды
людей, **убедить** их в правильности
того или иного мнения, той или иной
точки зрения.



Виды убеждающих выступлений



Воодушевляющее выступление



Агитационное



ОСТАНОВИТЬ АГРЕССОРА!

АРГУМЕНТЫ И ФАКТЫ

Структура убеждающей речи



Сильными



Argumentnsk



Argumentnsk

Аргументы
могут быть

Незначитель
ными



Argumentnsk

Вескими

Виды

Сильные

а

Слабые

**Несостоятельны
ые**

Аргументы к делу

Аргументы к человеку

Аргументы к пользе

**Аргументы ссылки на
здравый смысл**

**Аргументы ссылки на
признанные авторитеты**



**Федор
Николаевич
Плевако
(1842-1908 гг.)**



Системы аргументации

Нисходящая

Восходящая

Односторонняя

Двусторонняя

Индуктивная

Дедуктивная

Опровергающая

Поддерживающая

Спасибо за внимание!

