

МОЯ ПРОФЕССИЯ

ПРОДАВЕЦ



❖ Кто не умеет улыбаться ,
не должен заниматься
торговлей

(китайская пословица)



НЕМНОЖКО ИЗ ИСТОРИИ...

❖ Торговля как явление возникла ещё при племенном строе, и вначале имела вид натурального обмена: один вид товара обменивался на другой. Деньги как эквивалент товаров появились несколько позже. Одним из важных этапов развития торговли было появление купцов, которые путешествовали по разным городам и странам, доставляя редкие и необычные товары и способствуя развитию разных наук и дипломатических отношений. Именно купцы первыми начали учитывать товар и классифицировать его.









Бежецк 1986г.(фото из к\ф "Обида"

ОБЛАСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ

❖магазины (продовольственные, непродовольственные);
специализированные магазины (спортивные, хозяйственные и т.
д.); универмаги; супермаркеты; салоны-магазины; торгово-
оптовые склады; рынки; торговые ряды; торговые точки.





www.foto-planeta.com







ТРЕБОВАНИЯ К УМЕНИЯМ - ДОЛЖЕН УМЕТЬ



1.Подсчитывать стоимость покупки , получать деньги , пробивать чек , выдавать сдачу , погасить чек ; 2.Работать на современных контрольно/кассовых машинах , весовом оборудовании и т.





3. Контролировать своевременное пополнение запаса товаров и сроки реализации продуктов; 4. Участвовать в получении и подготовке товаров к продаже; 5. Размещать и выкладывать товары; 6. Оформлять витрины; 7. Изучать спрос покупателей;



ТРЕБОВАНИЯ К ЗНАНИЯМ - ДОЛЖЕН ЗНАТЬ:

- ❖ 1. Ассортимент , классификацию , характеристику , назначение , розничные цены товаров данной группы; 2. Основные виды сырья , идущего на изготовление товаров;
- ❖ 3. Показатели качества



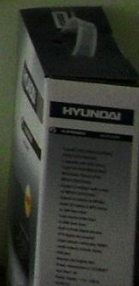
ЗДЕСЬ ПОЛУЧАЮТ ЗНАНИЯ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ
НАЧАЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
ПО ПРОФЕССИИ ПРОДАВЕЦ





РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЭТАП
СЕРОССИЙСКОЙ ОЛИМПИАДЫ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МАСТЕРСТВА
СРЕДИ ОБУЧАЮЩИХСЯ
БООУ НПО ТВЕРСКОЙ ОБЛАСТИ
ПО ПРОФЕССИИ
«ПРОДАВЕЦ, КОНТРОЛЕР-КАССИР»

5 апреля 2012года



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОФЕССИИ



- ❖ Востребованность на рынках труда региональных и российских;
- ❖ Широкий обзор знаний не только профессиональных, но и родного и иностранного языка, культуры поведения, речи, санитарно – гигиенических правил и норм; Востребованность на рынках труда региональных и российских;
- ❖ Широкий обзор знаний не только профессиональных, но и родного и иностранного языка, культуры поведения, речи, санитарно – гигиенических правил и норм;
- ❖ Профессия продавца подразделяется на несколько специальностей. Есть продавцы непродовольственных товаров (одежды, обуви, мебели, книг, электроаппаратуры и т. д.) и продавцы продовольственных товаров (овощей, фруктов, кондитерских изделий и т. д.), контролер – кассир.





СПАСИБО

ВНИМАНИЕ

ЗА

