



Авторская школа Светланы Бадаевой

# Оценка и развитие персонала в компании

# ООО «Ассоциация Бизнес Мастерства»



**На рынке кадрового менеджмента с 2003 года.**

## **Специализация:**

- Построение системы оценки и развития персонала в компании, передача технологий.
- Комплексная оценка персонала.
- Проведение семинаров и тренингов по продажам, переговорам, менеджменту, коммуникациям, управлению персоналом, командообразованию.

## **Среди наших клиентов:**

Газпром промгаз, ФСК РАО ЕЭС, Сбербанк, ООО «Интегра-Бурение», ЗАО Геологоразведочная компания «Северная экспедиция» и ООО «Томскбурнефтегаз», нк «Альянс», «Волготанкер», «Центринвест», Балашихинский кислородный завод, «Альянс Русский Текстиль», ОМК, Центральный банк России, Внешторгбанк, Сбербанк, Московская Международная Валютная, Московский Индустриальный Банк, Тюменский обувной завод, «АББ Индустр и Стройтехника», Выксунский metallurgical завод, Людиновокабель, «Спецремонт», «Linde GAS», «Техснабэкспорт», Евросеть, РОСНО, Национальная Логистическая Компания, «Атомэнергопроект», ТрансТелеком, «Лукойл» и другие

**Отзывы клиентов на сайте: [www.abmgroup.ru](http://www.abmgroup.ru)**

# **Автор и ведущая школы**

## **Бадаева Светлана Геннадьевна**



*Кандидат психологических наук, тренер-консультант,  
генеральный директор ООО «Ассоциация Бизнес  
Мастерства»*

2 высших образования: МИРЭА и Московский Государственный Университет,  
факультет психологии, по специальности психолог.

Курсы МВА ВШЭ 2001 – 2002 г

Сертифицированный специалист в области оценки и развития персонала  
(«Меркури», Германия 1999 г., «Университет Карнеги, США, 2003 г.)

Работала внутренним тренером в Сбербанке России с 1999 по 2001 год.

Автор и ведущий курсов повышения квалификации по специальности  
«менеджер по оценке и развитию» в Универсальном институте инновационных  
технологий, «Эффективный менеджмент», «Управление персоналом»,  
«Деловое взаимодействие и конфликтология» в ВШЭ.

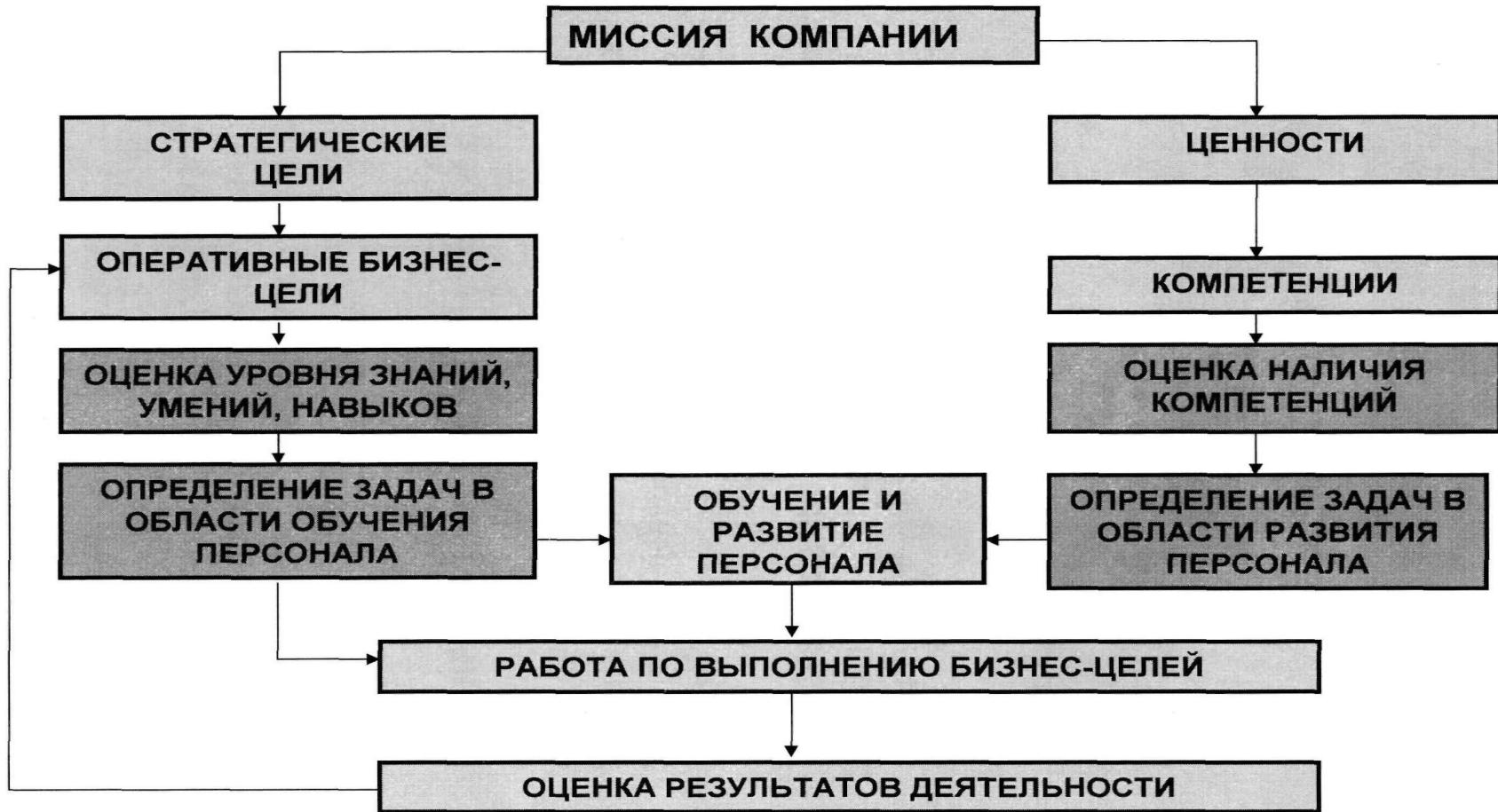
Опыт разработки и проведения бизнес-тренингов 12 лет.

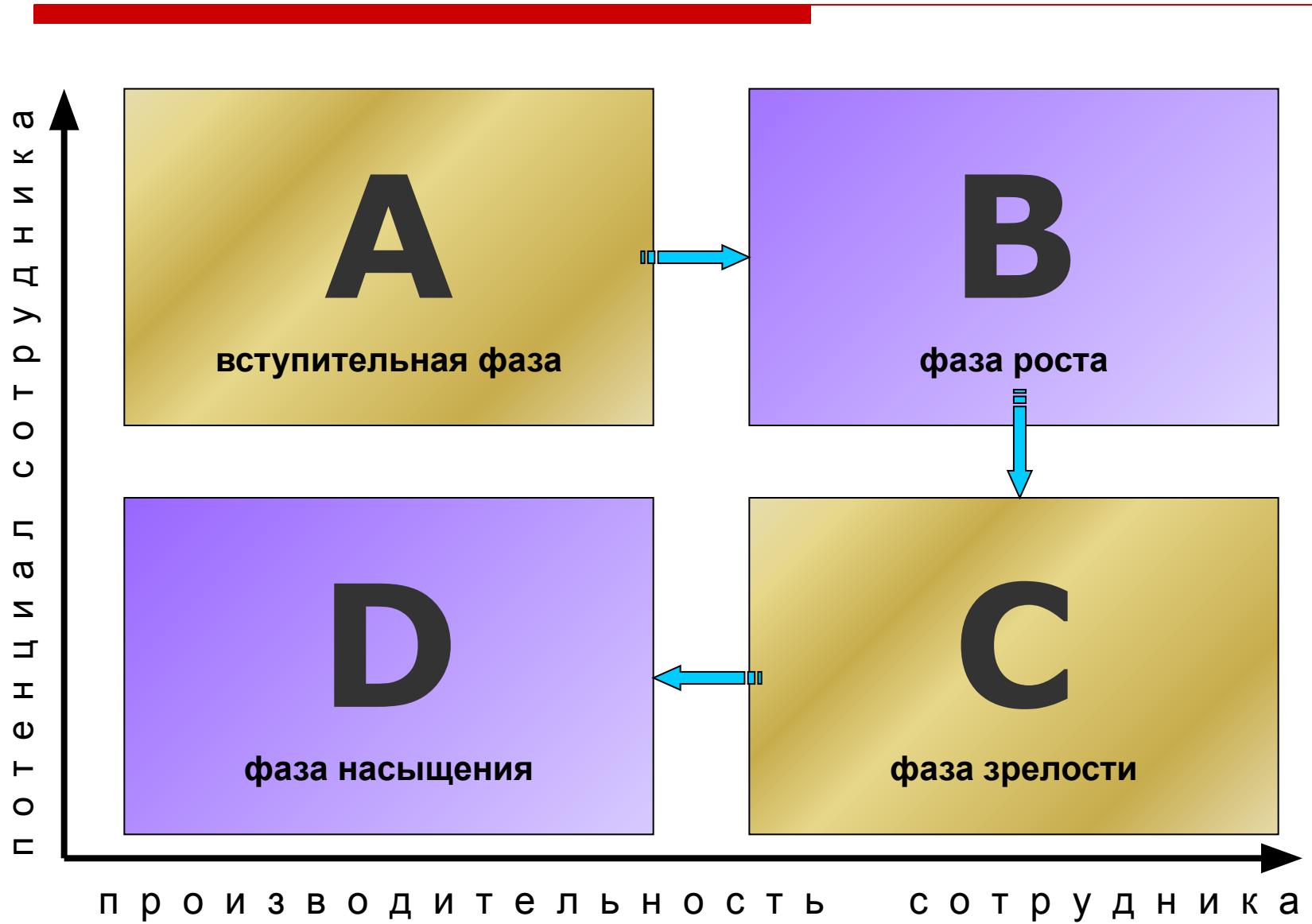
Обучено более 10 000 человек.

# Цель построения системы

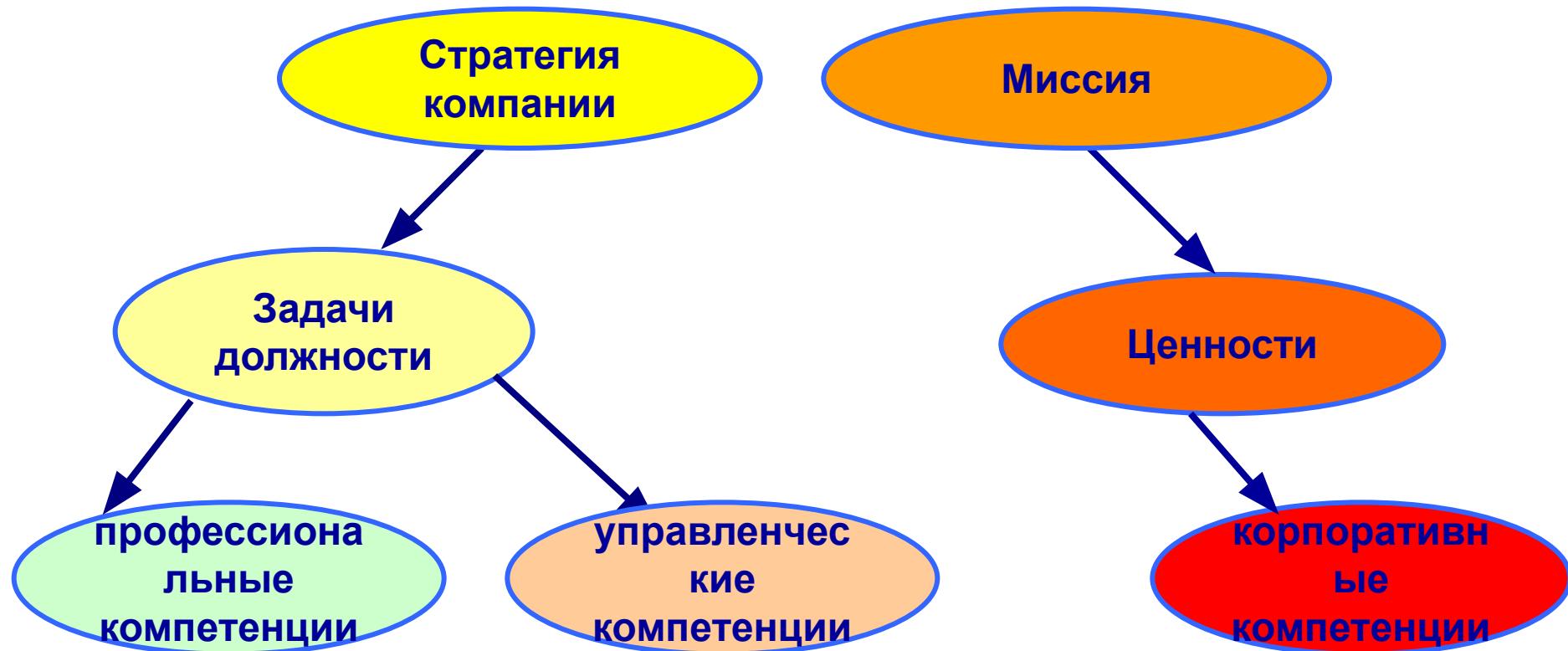
- Повышение качества менеджмента в компании
- Повышение уровня профессионализма сотрудников
- Удержание талантов, выделение и развитие кадрового резерва
- Снижение издержек на персонал
- Укрепление бренда компании, как работодателя

# Оценка и развитие персонала по компетенциям



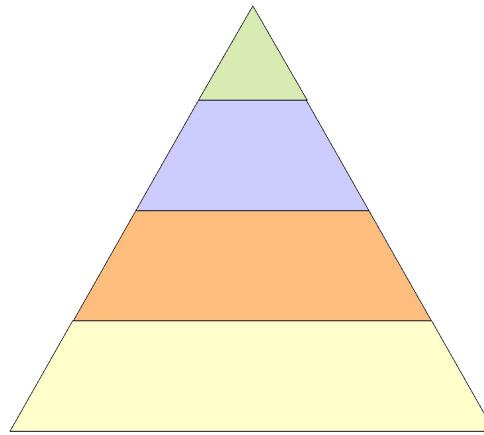


**Компетенция** – это набор знаний, навыков и личностных качеств, способствующих успешному решению определенной задачи, описанной в терминах наблюдаемого поведения



# Модель компетенций

---



Используется в качестве основы при:

- подборе новых сотрудников,
- формировании кадрового резерва и планировании карьеры,
- проведении оценочных и аттестационных мероприятий,
- формировании системы обучения всех сотрудников
- при высвобождении сотрудников

Задача 1

Задача 2

Задача 3

## Управленческие компетенции

### Пример для руководителей

- Лидерство
- Управление бизнес-процессами
- Руководство людьми
- Управление изменениями

# **Методы сбора информации для формирования системы работы с кадровым резервом**

---

- Изучение стратегии компании, нормативных документов
- Проведение интервью с топ-менеджерами
- Изучение должностных инструкций
- Опросы в форме анкетирования руководителей
- Фокус-группы

# Система оценок

- 0 – уровень не компетентности, проявляет недопустимое поведение;
- 1 – уровень ограниченной компетентности;
- 2 – базовый уровень, поведение, соответствующие требованиям должности;
- 3 – уровень мастерства, проявляет гибкость и креативность в работе, передает знания
- 4 – стратегический уровень, действует в расчете на долгосрочную перспективу.

# Корпоративные компетенции

Корпоративные компетенции – это **ценности компании**, описанные на языке общих правил и норм поведения в компании.

Корпоративная модель – **сквозная**, то есть охватывает всех сотрудников в компании. Каждый следующий уровень должен обладать навыками предыдущего.

# Пример системы компетенций

---

**Корпоративные**

**Менеджерские**

Ответственность

Ориентация на результат

Лояльность

Гибкость

Ориентация на развитие

Управленческий потенциал

Перспективное мышление

Эффективное администрирование

Влияние

# **Этапы формирования кадрового резерва**

---

- Барометрия (список потенциальных резервистов).
- Анализ личных данных (личное дело).
- Характеристика и рекомендация о включении в резерв непосредственного руководителя.
- Интервью по компетенциям.
- Экспертная оценка (по методу 360 градусов).
- Центр оценки.
- Обратная связь (собеседование).

# Эксперты



# Assessment Center



Ролевые игры

Деловые  
игры

Тесты

Письменные  
задания



# Фрагмент опросника по методу 360 градусов

## ОРИЕНТАЦИЯ НА РАЗВИТИЕ

# Цели обратной связи

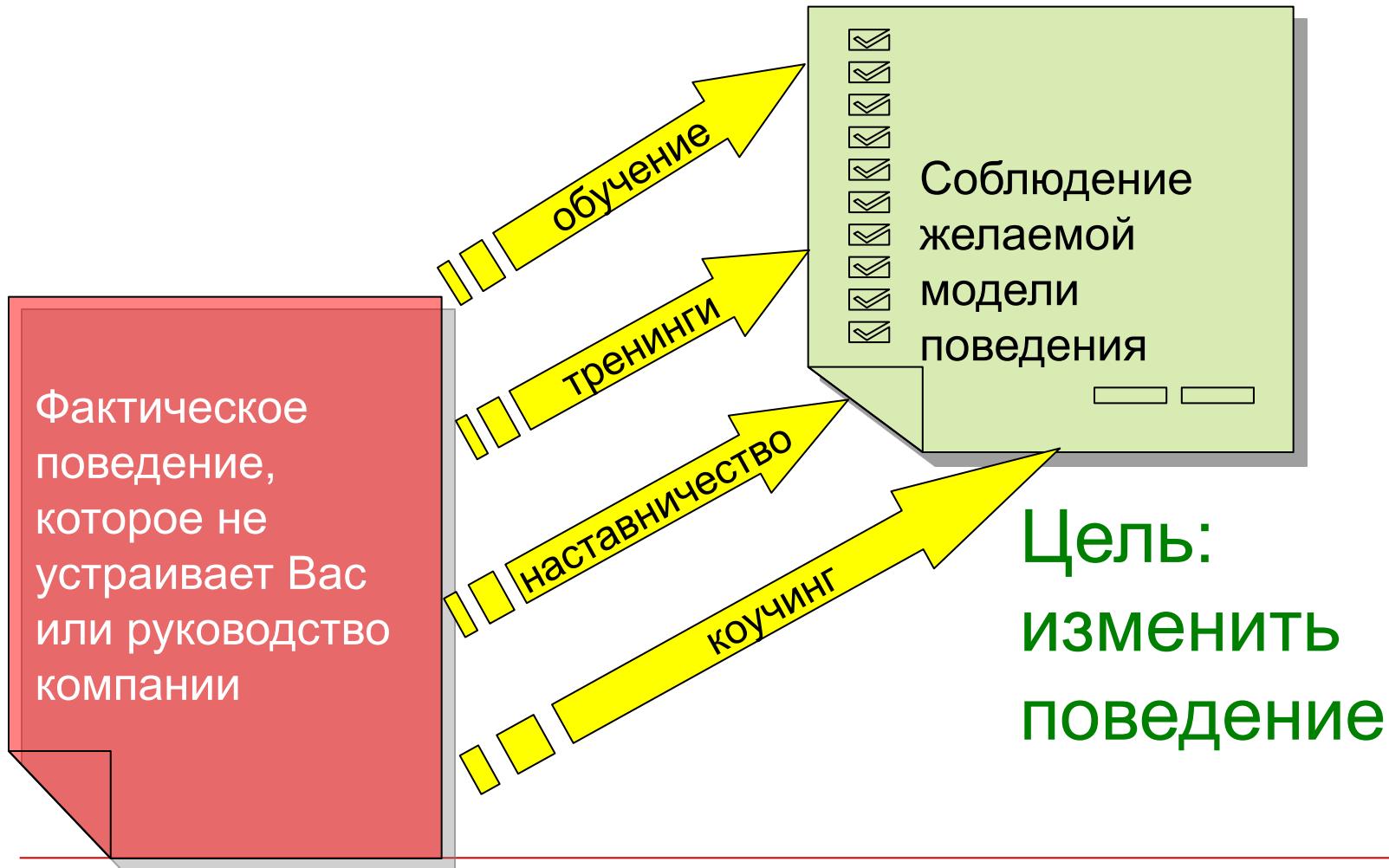
---

- 1) Обсуждение результатов оценки
- 2) Выбор инструментов развития из матрицы развивающих действий.
- 3)Формирование планов индивидуального развития.
- 4) Мотивация к повышению эффективности работы.

# Методы развития персонала

- Обратная связь по результатам оценки
- Тренинги, семинары, лекции, ЗДО
- Наставничество
- Стажировка
- Кадровый резерв, делегирование полномочий

# Фактическое поведение и желаемая модель поведения

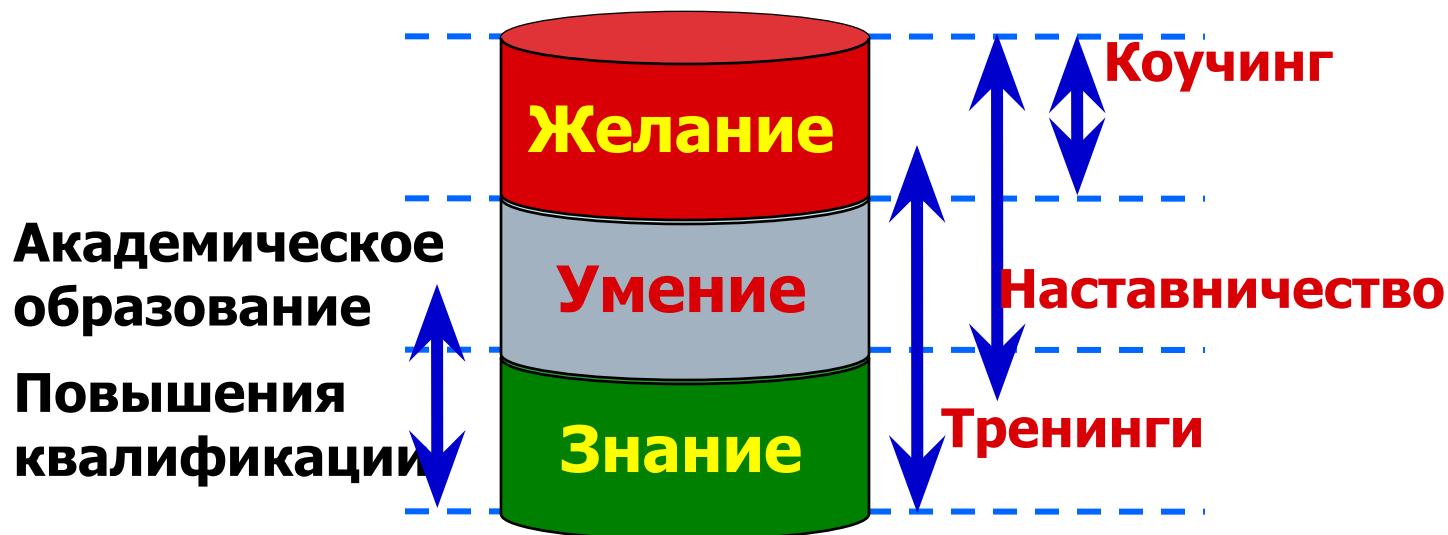


# Виды обучения сотрудников

ОБУЧЕНИЕ СОТРУДНИКА –

наделение сотрудника навыками, необходимыми для реализации желаемой модели.

**НАВЫК**



---

# Вебинары

---



# Как подготовить и провести вебинар

Трансляция - Карпова Наташа

Участники (71)

- Пенкова Катерина
- Плотникова Елена
- Карпова Наташа
- Bondarenko Alexander
- Gizels marisha
- Markoviene Margarita
- Алыпова Марина
- Андреев Александр
- Бесчастнова Людмила

Опросы и чаты

Чат

быть наказания за нарушения :)  
[17:40] Алла Будько: )))  
[17:41] Светлана Толкачева: люшер  
[17:41] Татьяна Кадинская: а что тебя отличает от других я задаю на знакомстве

Отправить

Презентация

## ЗНАКОМСТВО

- Самопрезентация**  
Пишем: имя, город, как давно в компании (или компания), эмблема (рисуем), девиз, что для вас значит...
- мотивированный персонал**



Управление Рисование Презентация Опросы Запись

0:41:24/1:18:41

# Цели и задачи сертификационного курса «мастерская ассессора»

---

- 1) Сформировать системный подход к оценке и развитию персонала в компании.
  - 2) Передать практические технологии оценки и развития.
  - 3) Обеспечить возможности для личностного и профессионального роста участников мастерской.
  - 4) Создание профессионального сообщества специалистов по оценке и развитию персонала.
-

# Программа мастерской ассессора

- 1 модуль:** Технология построения системы оценки и развития персонала в компании на основе системы компетенций.
- 2 модуль:** Передача технологии Assessment Center.
- 3 модуль:** Техники интервью, развивающая обратная связь.
- 4 модуль:** Тренинг для ведущих и наблюдателей Центра оценки.
- Защита диплома**

# **1 МОДУЛЬ: 2 ДНЯ**

---

## **Построение системы оценки и развития персонала на основе системы компетенций**

### **Научитесь:**

- 1)** Определять какие методы оценки нужно использовать в системе бизнес-процессов компании
- 2)** Строить модели профессиональных, управленческих и корпоративных компетенций, идеальные профили требований к должностям
- 3)** Разрабатывать и проводить диагностику «360 градусов»
- 4)** Формировать и защищать бюджет на оценку и развитие
- 5)** Вовлекать руководителей в построение системы оценки и развития персонала в компании

# Определение

---

- **Компетенция** – это набор знаний навыков и личностных качеств. Необходимых для профессиональной деятельности в Вашей компании

**Получите:**

- 1) *Библиотеку компетенций*
- 2) *Методику формирования кадрового резерва*
- 3) *Матрицу развивающих действий*

## 2 модуль: 3 дня

### Передача технологии Assessment Center

#### **Научитесь:**

- 1) Организовывать Центр Оценки
- 2) Подбирать и разрабатывать инструменты оценки:
  - анкеты, опросники
  - тесты(профессиональные, психометрические, проективные)
  - кейсы
  - ролевые игры, деловые игры
  - темы для дискуссий и презентаций
- 3) Формировать сценарий оценки
- 4) Анализировать данные и писать отчеты

# Определение

---

**Assessment Center** - это современная комплексная технология оценки персонала. Она включает в себя набор взаимодополняющих методик, позволяющих наиболее полно оценить компетентность сотрудника

*Получите:*

- 1) Методику и инструменты оценки продавцов
- 2) Методику и инструменты оценки руководителей
- 3) Формы отчетов
- 3) Индивидуальную развивающую обратную связь

Прочувствуйте роль эксперта и оцениваемого!

# Показатели эффективности

---

## оценки

- **Валидность**: насколько результаты оценки отражают объективную реальность
- **Надежность**: насколько результаты оценки будут устойчивы во времени

**80%**

**3 модуль: 2 дня**

---

## **Техники интервью**

**Научитесь:**

- 1) Выявлять специфические требования руководителей к подчиненным
- 2) Составлять и проводить интервью по компетенциям
- 3) Проводить уточняющее оценочное интервью
- 4) Определять признаки лжи
- 5) Выявлять мотивацию сотрудников
- 6) Мотивировать сотрудников
- 7) Проводить коуч-сессию по результатам оценки

# Определение

---

**Структурированное интервью** – это умение следовать этапам интервью для достижения желаемого результата

**Получите:**

- Психологические портреты идеальных сотрудников по должностям, методику выявления специфических компетенций**
- Гайд по компетенциям для оценки топ-менеджеров**
- Учебный видеофильм, как отбирать сотрудников при приеме на работу**
- Проектировщик DISC, который поможет быстро определить психотип кандидата**

## **4 МОДУЛЬ**

---

**Тренинг для ведущих и наблюдателей  
Центра оценки 1 день**

***Научитесь:***

- 1) Обучать внутренних наблюдателей**
- 2) Проводить тренинг оценки с эффектом командообразования**

# **Защита диплома**

---

## **Задание:**

- 1) сформировать модель компетенций
- 2) Разработать сценарий проведения оценки
- 3) Адаптировать инструменты для проведения оценки

## **Получите:**

**Государственное свидетельство  
Универсального института инновационных  
технологий кафедры «Менеджмент  
организации» специальность «менеджер по  
оценке и развитию» 216 часов**

- Спасибо за внимание!
- Ваши вопросы?

