

обществознание

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СФЕРА ЖИЗНИ ОБЩЕСТВА

Ресурсы - вспомогательные средства

- ⦿ Костюм: ткань, иголка, нитки и т.п.
- ⦿ Дом: дерево, цемент, техника и т.п.

Ресурсы в экономике *ограниченны*:
леса, источники воды, запасы
полезных ископаемых...

Рационально (поступать)- разумно, расчетливо

Человеческие потребности превосходят имеющиеся возможности.

- На что потратить имеющиеся средства?
- Какие потребности удовлетворить в первую очередь?
- Как распорядиться лучшим образом?

Проблема распределения ограниченных ресурсов – основная проблема экономики

Экономические блага – предметы удовлетворяющие ту или иную потребность человека

- ⦿ Продукты питания.
- ⦿ Одежда.
- ⦿ Автомобиль.
- ⦿ и др.

Соединение природы, человека и
техники

Факторы производства – основные группы ресурсов используемые в процессе производства

- Земля;
- Труд;
- Капитал;
- предпринимательские способности;
- Информация.

Земля - это природные ресурсы, используемые в производстве: собственно земля (пахотные земли, место размещения производственных объектов), полезные ископаемые, леса, вода и воздух, растительный и животный мир природы.

Труд – это участвующая в производстве рабочая сила, так называемый «человеческий капитал»: способности и умения, здоровье, образование, квалификация работников

Капитал - это созданные людьми средства производства: здания и сооружения, машины и инструменты, оборудование.

Предпринимательские способности – это совокупность энергичной деятельности предпринимателей, их организационно-хозяйственного новаторства (поиск и реализация новых идей, технологий, подходов) и готовности к риску при организации нового дела.

Информация – знания,
сведения, сообщения,
данные, используемые в
процессе анализа и
выработки экономических
решений, в управлении и т.
д

Главные вопросы экономики

Что надо производить? — какие товары и услуги должны быть предложены потребителю

Как производить? — какими способами получить необходимый результат.

Для кого производить? — кто сможет их приобрести.

Экономическая система
способ регулирования
деятельности произво-
дителей в условиях раз-
деления труда

Типы экономических систем

- Традиционная
- Централизованная (командная)
- Рыночная.

Традиционная экономика –
система, при которой основ-
ные экономические законы
решаются на основе обыча-
ев и традиций (все делать,
как раньше)

Централизованная экономика – система, при которой основные экономические вопросы решаются с помощью плана, устанавливаемого государством

Рыночная экономика –

это система, при которой основные экономические вопросы решаются на основе личных интересов свободных предпринимателей, стремящихся изготавливать товары, пользующиеся спросом на рынке и приносящие им прибыль.

Товар – продукт, произведенный свободным производителем для обмена

Деньги – это товар, посредством которого измеряется ценность других товаров, оплачивается покупка.

Рынок – это система экономических отношений, связанных с обменом, совокупность условий, благодаря которым продавцы и покупатели находят друг друга и могут осуществлять сделки

Конкуренция- соперничество, борьба за достижение лучших результатов в каком-либо деле.

- Снижение цен;
- Улучшение качества товаров;
- Поиск рациональных способов получения и использования ограниченных ресурсов для их изготовления.

Спрос – это желание и возможности потребителя купить конкретный товар или получить услугу в конкретное время и в конкретном месте.

Предложение -это желание и возможности продавцов продать конкретный товар в конкретное время и в конкретном месте.

Рыночное равновесие – ситуация на рынке, когда продавец может и хочет продать столько товара и по такой цене, сколько покупатель захочет и сможет купить за эту цену.

Равновесная цена – цена, по которой заключается сделка.

Главный принцип рынка – сделка должна быть выгодной и продавцу и покупателю.

«Невидимая рука рынка»

(по А.Смиту)- положение, когда все участники рынка стремятся обеспечить повышение благосостояния всех по мере того, как каждый продавец и каждый покупатель стремятся удовлетворить личный интерес в отношении своего благосостояния

Налоги – это определенная сумма денег, которую каждому производителю товара, получателю дохода, владельцу того или иного имущества необходимо уплатить государству

Прямые налоги – налоги, взимаемые непосредственно с какого-то дохода или имущества в установленном размере

Косвенные налоги – налоги на продажи товаров и услуг (в виде надбавок к цене определенных товаров и достаются государству), а также таможенная пошлина.

Куда идут налоги?

- Оборона страны
- Образование
- Здравоохранение
- Наука
- Охрана окружающей среды

Бюджет – специальный финансовый план, сводящий воедино доходы и расходы будущего.

Государственный бюджет – сводный план сбора доходов государства и использовании полученных средств на покрытие всех видов государственных расходов.

Статьи дохода – источники поступления средств бюджета

Статьи расхода – то, на что тратятся средства бюджета

Основной источник доходов бюджета – налоги.

Государственный внешний долг – выплаты, производимые иностранным гражданам, фирмам, государствам, по долгам государства, сделанным ранее

Государственный внутренний долг – взятое у населения своей страны, например, в виде государственных займов.

Дефицит бюджета- ситуация,
когда статьи расходов
превышают статьи доходов.

Профицит бюджета- ситуация,
когда статьи доходов
превышают статьи расходов.

Как справиться с дефицитом бюджета?

- ⦿ Сокращение бюджетных расходов;
- ⦿ Изыскание источников дополнительных расходов;
- ⦿ Одалживание денег у граждан, банков, организаций других государств

Облигация – документ, удостоверяющий факт получения денег в долг, гарантирующий срок его возвращения и выплату владельцу облигации определенной суммы за использование одолженных денег.