

ПЛАН ЛЕКЦИИ

- 1. Аттестация как кадровый процесс
- 2. Место аттестации персонала в системе УП
- 3. Цели аттестации
- 4. Правила проведения процедуры аттестации
- 5. Особенности проведения аттестации отдельных категорий работников и служащих
- 6. Типовые ошибки при проведении аттестационных процедур

ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА –

ЭТО РАЗВИТИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ СОТРУДНИКОВ С УЧЕТОМ ЦЕЛЕЙ СООТВЕТСТВУЮЩИХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ, КОТОРЫЕ В СВОЮ ОЧЕРЕДЬ ОПРЕДЕЛЯЮТСЯ СТРАТЕГИЕЙ КОМПАНИИ

ОБУЧЕНИЕ

ПЕДАГОГИКА

искусство и наука обучения детей

АНДРАГОГИКА

искусство и наука помощи взрослым в

Обучение - с точки зрения того, кто учится — процесс овладения способами деятельности под руководством преподавателя;

Обучение - с точки зрения того, кто учит — целенаправленно организованный и планомерно осуществляемый процесс передачи профессиональных знаний.

ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ВЗРОСЛЫХ

- осознанное отношение к процессу своего обучения;
- потребность в самостоятельности;
- потребность в осмысленности обучения (для решения важной проблемы и достижения конкретной цели);
- практическая направленность в отношении обучения, стремление к применению полученных знаний, умений и навыков;
- наличие жизненного опыта важного источника обучения;
- влияние на процесс обучения профессиональных, социальных, бытовых и временных факторов.



ВИДЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА



ВИДЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ



ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

- •Это обучение в ходе выполнения обычной работы в обычной рабочей ситуации на конкретном рабочем месте
- •Это обучение, которое проводится за пределами самой работы (конкретного рабочего места) и организуется внешними структурами

ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ

ДОСТОИНСТ ВА

- Гибкость
- Адаптивность
- Эффективность
- «Рецептурность»

НЕДОСТАТ КИ

- Контакт только с сотрудниками одной организации в процессе обучения
- Недостаточный импульс, получаемый сотрудниками из-за отсутствия обмены опытом

ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ Основными и наиболее распространенными методами обучения персонала на рабочем месте являются:

- "Сидя рядом с Нелли" (метод близнецов);
 - Учебное руководство;
 - Метод наставничества;
 - Делегирование полномочий;
 - Ротация;
 - Опытное обучение;



ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА ВНЕ РАБОЧЕГО МЕСТА

достоинст

- Возможность обмена информацией о проблемах и способах их решения между сотрудниками организаций;
- Готовность к открытому и честному обсуждению проблем в организации;
- Использование прогрессивного учебного оборудования;
- Высокая квалификация обущающего персонала:

НЕДОСТАТ

- Большие финансовые затраты;
- Полное или частичное несовпадение между потребностью в обучении персонала и фактическим содержанием учебного процесса;
- Наличие временного лага между возникновением потребности в обучении и ее удовлетворением;

ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА ВНЕ РАБОЧЕГО МЕСТА Основными и наиболее распространенными методами обучения персонала вне рабочего места являются:

- Метод моделирования;
 - Лекции;
 - Учебные ситуации;
 - Деловые игры;
 - Просмотр фильмов;
- Программное обучение;



ФОРМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА, ПОДРАЗДЕЛЯЮТСЯ НА:

•Основной критерий различия - степень активности, которую проявляют обучаемые. Н-р, лекция, на которой участник может отвлекаться на свои делам, в отличие от деловой игры, требующей активного участия.

•При индивидуальной форме обучения, предоставляется возможность полностью сфокусироваться на конкретных знаниях и навыках одного сотрудника; к плюсам группового обучения можно отнести то, что оно требует существенно меньше времени и финансовых затрат.

- 1. Лекция
- 2. Семинар
- 3. Видеобучение
- 4. Дистанционное обучение
- 5. Модульное обучение
- 6. Кейс-обучение
- 7. Тренинг
- 8. Деловая игра
- 9. Ролевая игра
- 10. Мозговой штурм
- 11. Наставничество
- 12. Сторителлинг
- 13. Обучение действием
- 14. Обучение в рабочих группах
- 15. Баскет-метод
- 16. Ротация
- 17. Shadowing

•Традиционный метод профессионального обучения. Средством изложения большого объема учебного материала в короткий срок.

•Форма учебно-практических занятий, где учащиеся обсуждают доклады и рефераты, выполненные ими под руководством преподавателя

Лекци



- Лектор полностью контролиру ет содержание и последовател ьность подачи материала;
- Возможность охвата большой аудитории;
- Относительно низкие финансо вые затраты;
- Низкая активность слушателе й;
- Высокие требования к мастерс тву лектора;
- При отсутствии учащегося на з анятиях ему бывает трудно во сстановить пропущенный мате риап;

Семина



- Большая активность участни ков, выработка общих решен ий или поиска новых идей;
- Большая активность слушате лей и двустороннюю коммуни кацию во время семинарских занятий.

Видеообучение

Познавательный видеоряд, сопровождаемый устными комментариями и др. данными. Изготавливается персонально в соответствие с пожеланиями руководства.

Дистанционное

Интернет обучение на основе современных информационных технологий удовлетворяет всем требованиям новой образовательной парадигмы постиндустриального общества.

Видеообучен



- Наспядность и доступность по дачи материала;
- Возможность самообучения и повторения;
- Многократное использование;
- Видео самая экономная форма обуче ния;
- Пассивность участников;
- Видеофильмы не позволяют у читывать различия в професси ональном опыте обучающихся;

Дистанционн 🚣



- Большое число сотрудников;
- Обучение на рабочем месте;
- Сотрудники меньше отрываю тся от своих обязанностей;
- Возможность выбора удобног о времени для обучения;
- Знания, приобретенные в про цессе обучения можно тут же применить на

практике в вашей компании;

Отсутствие возлействия

Модульное обучение

Способ организации учебного процесса на основе блочно-модульного представления учебной информации.

Обучение действием

Метод обучения для проведения организационных изменений. Формула: L=P+Q. Обучение (Learning) происходит за счет программных знаний (Programmed knowledge), приводящих к инсайтам (Questioning).

Модульное



Обучение



- образонка дисциплинарного курса на законченные части (модули и его элементы), имеющие самостоятельное значение.
 - Отсеивание материала, являющегося «лишним» для данного конкретного вида работ.
 - Максимальная

индивидуализация продвижения в обучении.

дей включенных сотрудников развиваются навыки принятия решений, уменьшается страх перед проблемами, повышается осознание ответственности за свои действия.

- Успех зависит от желания сотрудника взять на себя ответственность
- Заставить работника тратить свое время на решение рабочих задач, не включенных в его обязанности невозможно.

Модульное

Содержание обучения представляется в информационных блоках, усвоение которых осуществляется в соответствии с целью. Дидактическая цель формулируется для обучающегося и содержит в себе не только указание на объем изучаемого содержания, но и на

уровень его усвоения. Кроме того, каждый ученик получает от учителя советы в письменной форме, как рациональнее действовать, где найти нужный учебный материал и т л

Отличи

- Меняется форма общения учителя и <u>ученика</u>. Оно осуществляется через модули и плюс личное индивидуальное <u>общение</u>.
- Ученик работает максимум времени самостоятельно, учится самопланированию, самоорганизации, самоконтролю и самооценке.
- Наличие модулей с печатной основой позволяет учителю индивидуализировать работу с отдельными учениками

Обучение

Сотрудники собираются в группы по 3-6 человек несколько раз в неделю на протяжении всего периода действия методики и решают реальные проблемы организации вне своих текущих обязанностей. Перед каждым сотрудником ставится определенная задача, которую он должен выполнить, а стратегию, план и сроки общего решения

план и сроки общего решения проблемы продумывает вся группа в ходе обсуждений.

Характеристи

- **Сос**редоточенность на обучении через делание
- Групповая работа
- Адресация целям организации
- Роли участников ориентированы на решение задач.
- Принятие командных решений
- Формализация результатов (презентации, материалы)

Кейс-обучение

Метод case-study или метод конкретных ситуаций — метод активного проблемноситуационного анализа, основанный на обучении путем решения конкретных задач — ситуаций (решение кейсов).

Тренинг

Бизнес- тренинг- один из видов обучения. Основные инструменты получения знаний и навыков взаимодействие участников друг с другом, практика, анализ собственных действий.

Кейс-

- Въязление, итбор и решение проблем;
- Работа с информацией работа с предположениями и заключениями;
- Оценка альтернатив; принятие решений;
- Слушание и понимание других людей — навыки групповой работы.

Трени

- Болышое число сотрудников;
- Обучение на рабочем месте;
- Сотрудники меньше отрываю тся от своих обязанностей;
- Возможность выбора удобног о времени для обучения;
- Знания, приобретенные в про цессе обучения можно тут же применить на

практике в вашей компании;

Деловая игра

Имитация рабочего процесса, моделирование реальной ситуации. Перед участниками игры ставятся задачи, аналогичные тем, которые они решают в ежедневной профессиональной деятельности.

Мозговой штурм

Оперативный метод решения проблемы,при котором участникам обсуждения предлагают высказывать как можно большее количество вариантов решения. Из общего числа идей отбирают наиболее удачные.

Деловая



- Сокращения времени процесса;
- Работа групповым методом;
- Ориентация в нестандартных ситуациях;
- Концентрирование внимания на главных аспектах проблемы;
- Развитие взаимопонимания между участниками игры.
- Относительная сложность подготовки;
- Отсутствие формализованных критериев, позволяющих сделать более объективную оценку;
- Отсутствие четкого алгоритма

Мозговой



- Учащиеся участвуют на равных позициях;
- Наглядное изображение проблемы;
- Условия для развития познавательного интереса;
- При разделении класса на группы может возникнуть доминирование лидеров, в то время как остальные не будут включены в процесс;
- Возможно «зацикливание» на однотипных идеях;

•Обучение посредством предоставления в разных видах обучаемому модели действий и их корректировки посредством обратной связи.

•Комплексный методический прием обучения, в котором маленькая группа в форме игрового представления критически рассматривает важную для неё тему.

Ролевая

- Обрегание эмоционального опыта взаимодействия с другими людьми в профессионально значимых ситуациях;
- Установление связи между своим поведением и его последствиями на основе анализа своих переживаний;
- Умение пойти на риск

экспериментирования с новыми моделями поведения в аналогичных обстоятельствах;

Фазы ролевой

- фазамотивации;
- а) подготовительная фаза;
- b) фаза разогрева;
 - Фаза действия;
- а) фаза игры;
- b) проведение;
 - Фаза анализа;
- а) подведение итогов;
- b) фаза оценивания;
- с) последующее обсуждение; дискуссия и оценивание.

Наставничест

- Спедует различать:
- а) Наставничество
- b) Коучинг
- с) Менторство
 - Функции наставничества:
- а) Наставник внимательный помощник
- b) Наставник самурай

Правила

насстарайтечесоздав:

доверительные отношения с партнером.

- Эффективнее работать «тет-а-тет».
- Правильная мотивация.
- Научите его использовать все возможности для развития и роста.
- Эффективная система поддержки.

Сторителлинг

Под историей понимается сюжетно связанное повествование, являющееся выражением ценности компании. История это носитель и передатчик корпоративных знаний.

Баскет-метод

Метод обучения, который предполагает выполнение обучаемым роли сотрудника, которому нужно разобрать накопившиеся запросы, письма, служебные записки, факсы и пр. и по каждому принять решение.

Сторителл

- **Корпоративные конкурсы** историй на праздниках или отдельный конкурс на лучшую историю, рассказанную сотрудником.
- **Тренинги** (поочередные воспоминания сотрудников о приходе в компанию)
- **Play-back театр** (чем убедительнее и эффектнее

рассказана история – тем быстрее будет «считано» и распространится знание, в ней скрытое)

Типология

- **Описание как** лучших, так и неудачных примеров работы (так называемых best/worst practice)
- Истории, которые продвигают корпоративные ценности и принципы внутри компании
- Истории-персоналии

Процедура баскет-

- Обучаемому предоставляют материалы, по каждому из которых он должен принять решение в течение определенного срока;
- Финальная беседа обучаемого с тренером: обучаемый описывает механизм принятия решений, обосновывает их и тд;

Компетенци

- Принятие решений
- Анализ информации
- Прогнозирование результатов своей деятельности
- Коммуникация и навыки межличностного общения
- Знания корпоративных процедур

14. ОБУЧЕНИЕ В РАБОЧИХ ГРУППАХ



16. РОТАЦИЯ



актуализация базы

удирова Я СЛУЖБА

Shadowing

Перевод этого термина – «бытие тенью». Использовать такую форму обучения можно для всех уровней персонала. В роли «тени» сотрудник наблюдает и фиксирует рабочие моменты.

Budding

Основан на предоставлении информации или объективной обратной связи при выполнении задач, связанных с освоением новых навыков и выполнением профессиональных обязанностей.

МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

Shadowi



- Простота и экономичность;
- Убыстряется процесс адаптации сотрудника к новому виду деятельности;
- Компания улучшает свой имидж посредством демонстрацию своей активной позиции по развитию персонала;
- У сотрудника появляется возможность погрузиться в «реальную» обстановку.

- Этот метод можно использовать, если вы хотите переквалифицироваться на другую специальность;
- Данную форму обучения можно также использовать в процессе адаптации новых сотрудников;

МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

Buddin



- Возможность сотруднику получить объективную информацию о своей работе;
- Возможность сотрудника наметить точки личностного и профессионального роста, а также увидеть недостатки и исправить их;
- Создать интерактивное общение, улучшить навыки межличностного взаимодействи

• Hecmotpя на то, что метод «buddying» сравнительно недавно появился на российском рынке, он стал широко применяться в компаниях, где адаптация сотрудников предполагает закрепление «наставника»;

- •Выявление потребности в обучении
- •Постановка целей обучения
- •Определение содержания, форм и методов обучения
- •Подготовка тренеров
- •Подготовка к обучению
- •Проведение обучения
- •Оценка эффективности обучения
- •Обеспечение позитивного переноса

1

- Создание корпоративной системы компетенций описание профиля каждой должности.
- Профиль должности это индивидуально (под конкретную организацию и конкретную должность) смоделированный эталон знаний, навыков и умений (компетенций), а также личностных качеств, необходимых для достижения успеха в данной должности.

2

- Формулировка целей должна отвечать SMART-критериям: конкретность, измеримость, достижимость, реальность и ограниченность во времени.
- Чтобы увидеть определенный результат, учебные цели следует формулировать:
- а) как результаты обучения, выраженные в действиях участников;
- о) в таких действиях, которые преподаватель может надежно опознать.

3

- Обунение в процессе работы.
- Корпоративные системы дистанционного обучения.
- Специально организованные учебные мероприятия.

4

При выборе тренеровконсультантов мы руководствуемся следующими требованиями:

- Личная харизма;
- Коммуникативные компетенции;
- Практический опыт собственной работы по преподаваемой специальности;
- Методическая подготовка;
- Навыки преподавания;

5

Отправдя сотрудника учиться, руководитель должен быть уверен в том, что:

- Сотрудник знает формулировку целей обучения.
- Сотрудник готов воспринимать знания.
- Сотрудник знает, что, вернувшись на рабочее место, он обязан подготовить отчет об обучении.
- Сотрудник готов к проведению оценки результатов обучения.
- Сотрудник знает о том, какая результативность труда ожидается от него после

6

Процесс рбучения будет эффективным только при соблюдении естественного цикла приобретения опыта.

- Отработка на практике.
- Система контроля.
- Обратная связь.

7

В практике корпоративного обучения для оценки эффективности обычно используют модель Киркпатрика. Модель включает четыре уровня оценки результатов обучения:

- Реакция: понравилось ли обучение участникам.
- Усвоение: насколько качественно были усвоены соответствующие знания и умения.
- Поведение: изменилось ли в результате обучения поведение участников в рабочей

8

Вкладв обеспечение позитивного переноса полученных компетенций в повседневную работу обеспечивают три стороны:

- Преподаватель
- Обучаемый
- Организация

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБУЧЕНИЯ

ЧЕТЫРЕХУРОВНЕВАЯ МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ КИРКПАТРИКА

Пожалуй, самая известная модель оценки учебного процесса, которая впервые была представлена в серии статей в 1959 в the Journal of American Society of Training Directors. Данная серия была позднее скомпилирована и опубликована в виде статьи Techniques for Evaluating Training Programs в книге под редакцией Киркпатрика Evaluating Training Programs в 1975 году.

Tem не менее, четыре уровня модели Киркпатрика стали популярными только после выхода его книги Evaluating Training Programs в 1994 году. В наше время эти четыре уровня стали краеуголным камнем индустрии обучения.

В то время как большинство специалистов рассматривают эти четыре критерия оценки процесса обучения как «уровни», сам «Киркпатрик никогда не использовал данный термин, обычно он называл их шагами.

ЧЕТЫРЕХУРОВНЕВАЯ МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ КИРКПАТРИКА

- -Шаг N°1: Обратная связь или реакция (далее в тексте я буду называть первый уровень Обратная связь) (Reaction) Насколько учащимся понравился/не понравился учебный процесс?;
- - Шаг N°2: Обучение (Learning) Что они изучали? (степень усвоения знаний и навыков учащимися);
- -Шаг N°3: Поведение (Behavior) Что изменяется в рабочей деятельности обучаемого в результате процесса обучения? (способность применять приобретенные в учебе знания и навыки в работе);
- • Шаг N°4: Результаты (Results) Каковы осязаемые (материальные) результаты процесса обучения в терминах снижения затрат, улучшения качества работы, увеличения выпуска продукции, повышения эффективности и т.п.

•Оценочная анкета представляет собой определенный набор вопросов и описаний. Оценивающий анализирует наличие или отсутствие указанных черт у аттестуемого и отмечает подходящий вариант.

•Сотрудник оценивается своим руководителем, своими коллегами и своими подчиненными. Все заполняют одинаковые бланки и обработка производится с помощью компьютера, чтобы обеспечить анонимность.

,‰ ∆

ДЕЛАЕМ ВЫВОДЫ

- 1. Обучение как вид деятельности в рамках управления персоналом включает комплекс взаимосвязанных элементов: цели, задачи, методы, субъект и объект, результаты.
- 2. Обучение как кадровая технология представляет собой последовательность действий по организации образовательного процесса.
- 3. Выбор целей обучения зависит от потребностей организации и самого работника.
- 4. Стратегия обучения направлена на решение задачи обеспечения актуальных или перспективных потребностей в развитии необходимых компетенций.
- 5. 5. Методы обучения должны быть современными, учитывать возраст, опыт и способности работников к переносу знаний в практику деятельности

ВЫПОЛНЯЕМ

- 1. Составьте примерную программу (цели, задачи, перечень тем занятий, методы) обучения менеджеров по персоналу новой технологии кадровой работы
- 1. Подумайте, какую дополнительную программу обучения Вы хотели бы пройти сами? Напишите

ВЫПОЛНЯЕМ

Оцените Ваше обучение по какому-либо предмету.
Проанализируйте полученный результат с точки зрения Вашей удовлетворенности

	1	2	3	4	5	6	7	
довлетворенность								Неудовлетворенность
lеобходи м ость								Бесполезность
анимательность								Скука
ложность								Простота
рудность								Легкость
моциональность								Нудность
рганизованность								Беспорядочность
Ірактическая								«Академизм»
аправленность								
Інтересно								Неинтересно
ичностная риентированность								Обезличенность