

21 ИЮНЯ ПРИГЛАШАЕМ ВСЕХ!

День

□ открытых дверей

□ красоты

☐ новыхвозможностей





Возможности

- Возможность познакомиться
- Возможность узнать больше
- Возможность убедиться в надежности
- Получить ответы на все вопросы
- Услышать преимущества сотрудничества
- Принять окончательное решение о сотрудничестве

2017-05-19



Цели проведения

- Повысить уровень активности летом
- Увеличение рекрутирования
- Массовое знакомство населения с возможностями и продукцией Компании Орифлэйм



2017-05-19



Почему 21 июня?

- Шведский праздник Мидсоммар
- Теплая погода
- Период акции по приглашению и акции лояльности
- Новые промоматериалы
- Больше времени, чтобы встретиться и пригласить на мероприятие

А также:

 Весной и летом особенно возрастает желание нравиться

2017-05-19



Практические советы для Лидера при подготовке к Фестивалю Красоты

1. КАК ГОТОВИТЬСЯ К МЕРОПРИЯТИЮ?



Планерка директорской команды







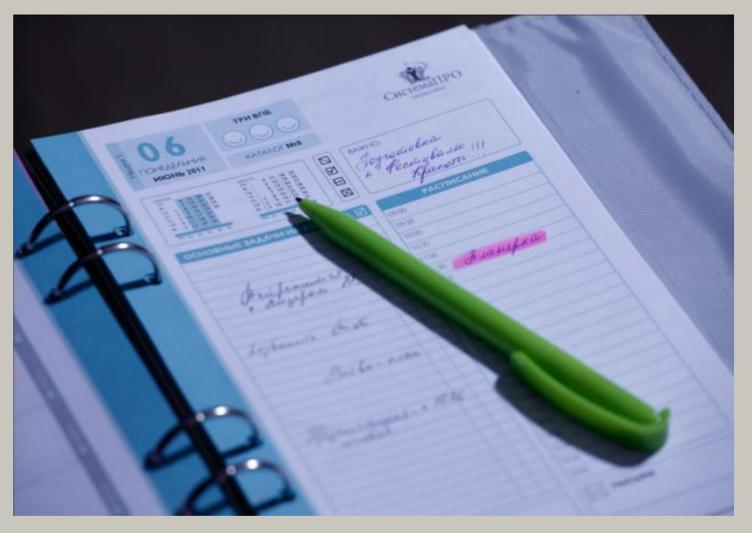
Распределение зон ответственности

Фестиваль Красоты





Назначьте контрольную встречу



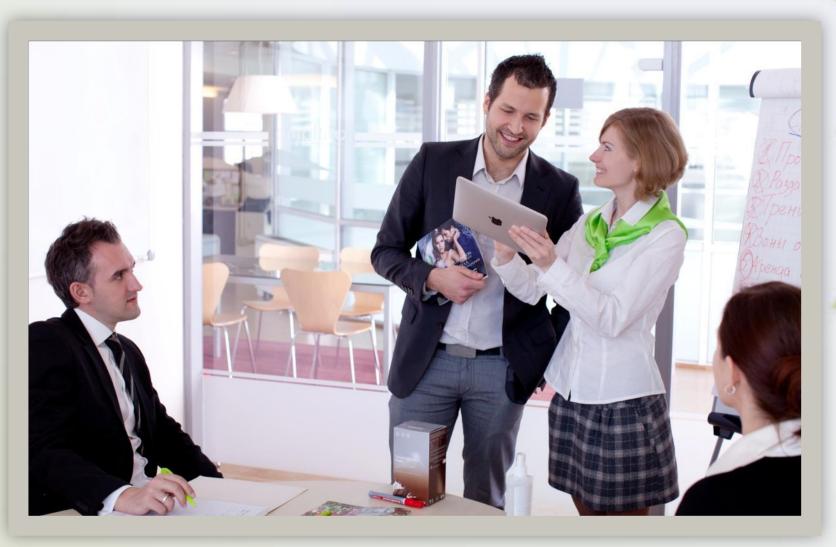


Контрольный список



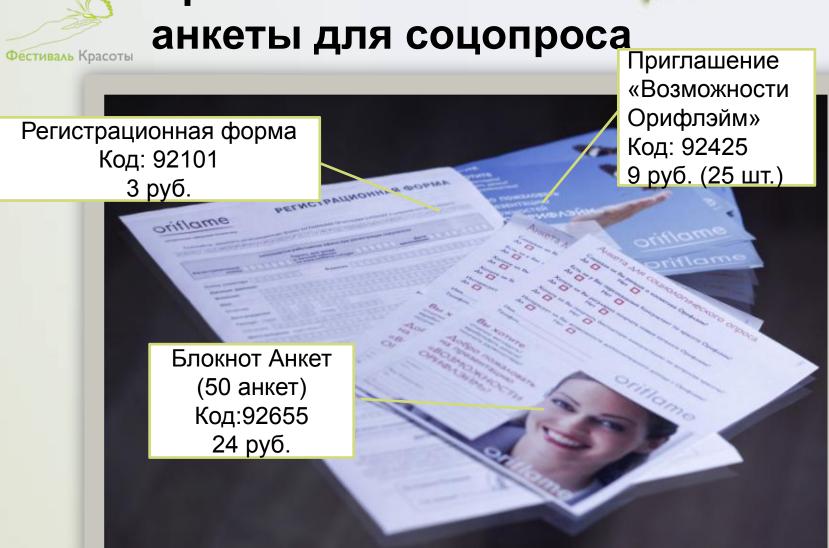


Тренинг по работе с холодным рынком





Приглашения и





Презентационные материалы





Рекомендованная униформа







Аренда помещения для проведения встреч







Раздаточные материалы





Подготовка промостойки







Легко раскладывается



2017-05-19

17



Она легкая!





Компактная в сложенном виде



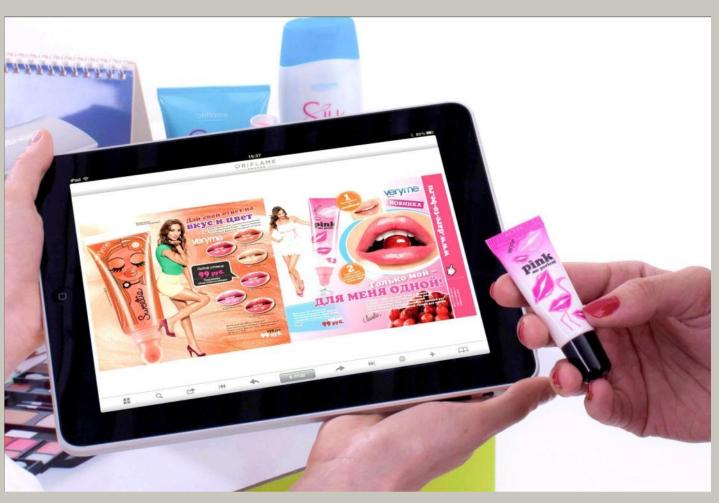


Легко раскладывается и складывается



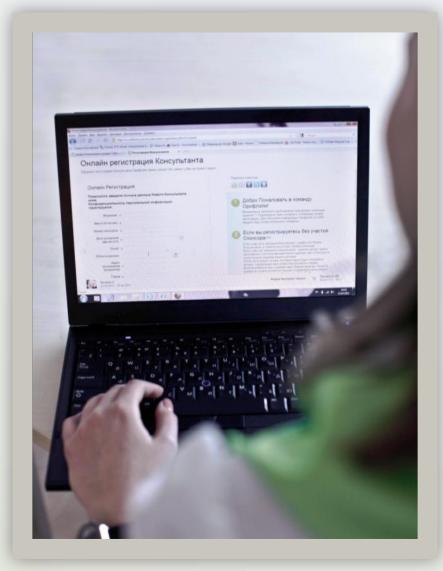


iPad и приложения





Компьютеры и Интернет







Обзвон

Фестиваль Красоты





Практические советы Лидерам во время Фестиваля красоты

ФЕСТИВАЛЬ КРАСОТЫ



Место встречи





Мотивационная встреча Лидера



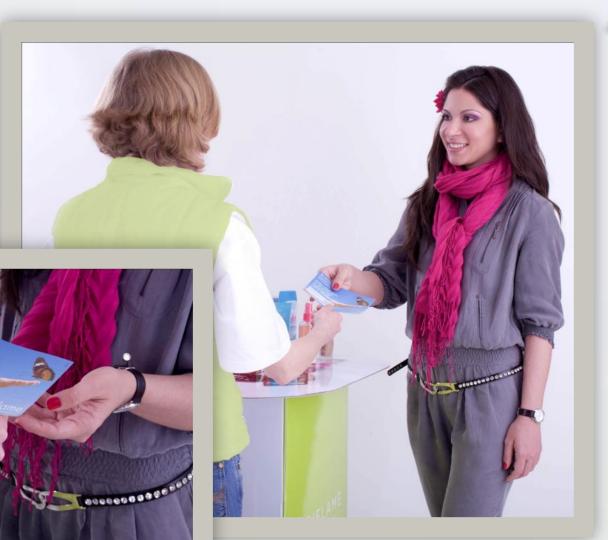


Разбивка лагеря





Приглашение





Раздача каталогов





Каталог в iPad





Предложение продукции





Тестирование продукции





Соцопрос и анкетирование





Онлайн регистрация





Рекомендации по проведению марафона

МАРАФОН



Что такое марафон?

- Эффективный способ рекрутирования
- Отличный способ мотивации консультантов к активной работе и достижениям (истории успеха нон-стоп)
- Лучший способ чествовать, награждать, поздравлять за достижения
- Эффективный способ коммуникации в структуре (информация о новинках, акциях и т.п.)
- Командообразование, сплочение и командный дух в группе



Формат:

- Похож на Встречу Возможностей Орифлэйм 3-го уровня
- Возможности Орифлэйм с помощью историй успеха консультантов вашей структуры
- Без обучающей составляющей



Место и время:

- Конференц-зал отеля, театр, кинотеатр, актовый зал учебных заведений, цирк и т.п. – большой зал
- 2-я половина дня, вечер Дня Фестиваля Красоты предпочтительно
- Выходной день, следующий за Фестивалем Красоты
- Продолжительность марафона не более 2.5 часов



Планерка: Подготовка к марафону

- Соберите своих КП и Ключевых Менеджеров на отдельную планерку, посвященную марафону
- Выберите Проектную Группу, выберите Менеджера проекта
- Роль Менеджера контроль за ходом подготовки (время, выполненные задачи)
- Распределите обязанности по подготовке марафона



Обязанности участников проекта

- Составление сметы
- Распределение и распространение билетов
- Анонс, коммуникация по структуре
- Аренда зала
- Технические приготовления (свет, звук, конфетти и т.п.)
- Цветы
- Организация парада успеха
- Оформление зала (шары, постеры, флаги)
- Подготовка сценария
- Подготовка ведущих, спикеров
- Подготовка пре-пати (выставка, викторины, мастер классы)



Примерный Сценарный План часть1

- Приветствие гостям, особый акцент на новичков и приглашенных
- Выступления консультантов (Лидеров) на тему блоков ВВО с помощью личной истории успеха
 - Моя мечта. Почему я выбрал Орифлэйм
 - Три способа изменить свою жизнь
 - Почему я люблю продукцию Орифлэйм (можно отдельно о вэлнэс)
 - Три способа зарабатывать деньги я выбираю...
 - Лестница Успеха в Орифлэйм где я сейчас и где я хочу быть
 - Получать удовольствие и путешествовать с Орифлэйм
 - Измени свою жизнь с Орифлэйм



Примерный Сценарный План часть2

- Приветствие и награждение Консультантов, вышедших на новые уровни.
- Чествование новых званий
- Награждение победителей рейтингов («Лучший продавец», «Лучший спонсор», «Лучший продавец Вэлнэс»).
- Приветствие Консультантов, прошедших Стартовую Программу.
 В фокусе: доход от участия в СП.
- Презентация новостей Орифлэйм, нацеленных на клиентов и новичком
- Напоминание о новинках и самых выгодных предложениях каталога и каталога вэлнэс
- Музыкальные, танцевальные номера
- Завершение парад успеха и призыв гостям присоединяться к Орифлэйм



День открытых дверей в СПО

план работы спо



День открытых дверей

- Мероприятие готовится командой СПО. Если есть возможность и необходимое количество участников, то за каждый блок отвечает Директор со своими менеджерами.
- Мероприятие рекомендуется проводить в виде 3-4-х повторяющихся блоков. В свою очередь, каждый из блоков делится на следующие активности
- Знакомство с компанией , продукцией- Возможности Орифлэйм
- Вэлнес- пауза
- Активность для детей
- Мастер-класс+ лекции
- Лотерея (викторина) для гостей



Подготовка мероприятия:

- Помещение СПО и/или улицу рекомендуется украсить гирляндами из воздушных шаров и флагом (флагами) с логотипом Орифлэйм. (Промоматериалы вы найдете в электронном каталоге Бизнес Аксессуаров в разделе «Мероприятия»)
- Сделать ёмкость для розыгрыша лотереи (варианты стеклянный круглый или квадратный аквариум с наклеенной «ошкой», оклеенная страничками каталога или зеленой бумагой картонная коробка)
- Подарки для лотереи (рекомендуются печатная или видеопродукция о Компании, пробники продукции, оригинально упакованный набор продукции для супер-приза.
- Аксессуары для фото-зоны (оригинальные, сделанные из «подручных средств» украшения, аксессуары шляпы, сумки, украшения из каталогов Орифлэйм, флажки, футболки из каталога бизнес- аксессуаров). Можно использовать также в конкурсе для мужчин(сделать 4 разных образа женщинам-участницам)
- Необходимое количество продукции для проведения мастер-класса (средства ухода, декоративная косметика, спонжи, повязки, перелина, т.д.)
- Подарки (поощрительные призы) для детского конкурса (чупа-чупсы, шоколадки, косметические детские средства Орифлэйм, аксессуары и т.п.)
- Подобрать фоновую музыку + фирменные музыкальные композиции Орифлэйм
- Буклеты «Возможности Орифлэйм» 92179
- Бумага, карандаши (мелки) для конкурса детского рисунка



Пример проведения блока:

• Начало в 10-00

10-00 Ведущий приветствует гостей, рассказывает о предстоящей программе, правилах лотереи, конкурсах "Спонсор дня", предстоящих мастер-классах. Работает фото-зона (ответственный выдает аксессуары для фотографирования) На экране ТВ (если есть) крутятся нон-стоп ролики о компании, играет фоновая музыка. Спонсоры «курируют» своих приглашенных. Ведущий дает слово Топ Лидеру для торжественного открытия мероприятия.

- 10-15 Знакомство с Компанией.
 - Возможности Орифлэйм + Возможности Вэлнес. Также в этот блок рекомендовано включить 30 золотых минут и 15 минут для новых консультантов. Продолжительность 1 час.
- 11-20 Начало мастер-класса на выбор Дневной классический макияж, возрастной, вечерни
 - Дневной классический макияж, возрастной, вечерний/праздничный макияж, макияж невесты, дискотечный макияж, т.д. Проводиться в общем помещении, за отдельным столом (столами).
- 11-30 Конкурс детского рисунка «Разноцветный мир с Орифлэйм».
- Ответственный объясняет детям правила, раздает бумагу и карандаши, следит за детьми на протяжении конкурса.
 - Проводиться в общем помещении, за отдельным столом (столами).
 - При желании/возможности может быть проведен конкурс рисунка на асфальте.
- 11-30 Вэлнес- пауза. За отдельным столиком лидеры рассказывают о важности Вэлнес, проводят дегустации и т.д.
 - Блоки постоянно повторяются. В вечернее время рекомендуется добавить лекции 15-20 мин для молодежи и мужчин. Проводят успешные лидеры.
- Финал рекомендуется закончить демонстрацией модного макияжа + подарки за конкурсы, викторины и т.д.

