Частное предприятие МАСМИ БИ: о компании



Fresh thinking. Clear advice.

О компании



MASMI BY. MASMI RESEARCH GROUP

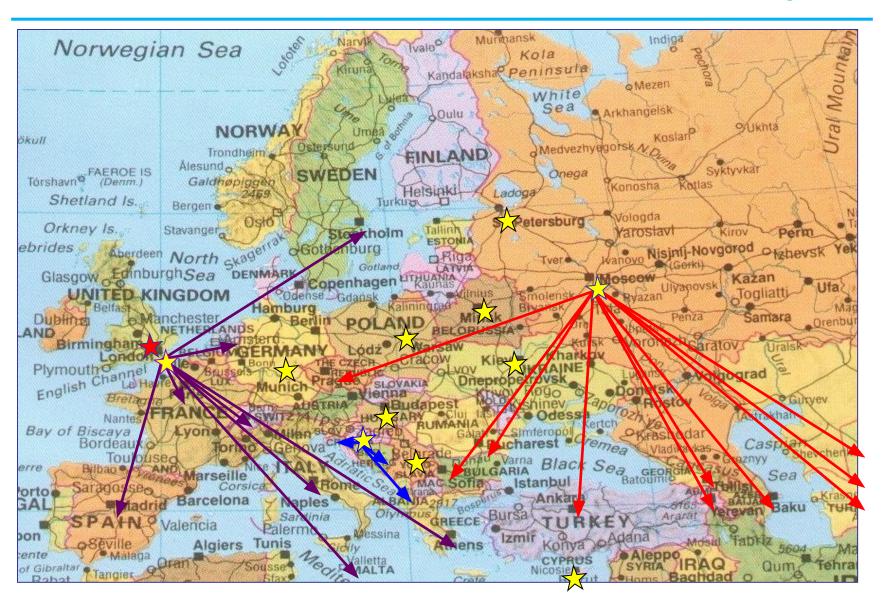


- Частное предприятие MASMI BY
 — международное
 агентство социальных и маркетинговых исследований,
 специализирующееся в области маркетинговых и медиа
 исследований.
- Команда MASMI BY (Беларусь) работает на белорусском рынке маркетинговых исследований с 1999 года. С 2004 года входит в международную исследовательскую сеть MASMI Research Group.
- MASMI BY является единственной в Беларуси компанией, вступившей в Advertising Research Foundation, и первым членом ESOMAR в Беларуси (Европейское общество маркетинговых исследований и изучения общественного мнения).

MASMI RESEARCH GROUP



Fresh thinking. Clear advice.



MASMI Fresh thinking. Clear advice.

MASMI в Беларуси



ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ ОПРОСОВ:

- На уровне областных городов
- На уровне городов с населением 100тыс. +
- На уровне городов с населением 50 тыс. 100 тыс.
- На уровне городов с населением до 50 тыс.
- Сельское население

• Общее количество супервайзеров в РБ 40

• Общее количество интервьюеров 400

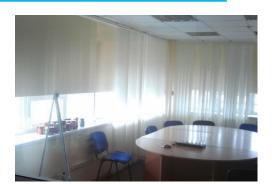
• Центр координации и контроля работы Минск супервайзеров и интервьюеров



Технические возможности

- Собственная **Фокус-групповая** комната, оборудованная зеркалом, видео-камерой и микрофоном, что дает Клиенту возможность наблюдать за группой в реальном времени.
- Собственная САТІ-студия (9 рабочих мест).
- Мобильные телефоны, используемые в САТІстудии и для координации и контроля работы супервайзеров и интервьюеров.
- супервайзеров и интервьюеров.

 Для исследований Mystery shopping компания имеет в наличии достаточное количество цифровых носителей с функцией аудиозаписи и воспроизведения, а также программное обеспечение для представления результатов исследования в режиме он-лайн.





Контроль качества



Виды контроля:

- 100% ая проверка правильности заполнения анкет
- 25-100% ый телефонный контроль
- 10-15%-ый контроль посредством повторного визита
- 25-100% -ое прослушивание записей телефонных интервью и таинственных посещений
- 25-ый контроль корректности ввода анкет

Our clients in Belarus



Fresh thinking. Clear advice.













CAPAROL



















velcom

















DANONE

SANTA BREMOR

90net

■ БЕЛАРУСБАНК

Всегда рядом!















Quantitative research



Our quantitative research



BRAND POSITION RESEARCH AND RECOMMENFATIONS FOR ITS STRENGTHENING:

- Brand value research (exclusive conception **BrandView**)
- Segmentation of consumers
- Brand image research
- Loyalty research customers/employees (exclusive conceptions CustomerView и EmployeeView)
- Consumer settings and preferences research (U&A research)
- Pricing research: PSM, BPTO, Conjoint analysis и др.

The main goal of research in these approaches – getting information for improvement the brand strategy and its development tactic.

Our quantitative research



RESEARCH IN THE APPROACH «PRODUCT DEVELOPMENT & :«INNOVATION

- Taste test (**Product improvement analysis**)
- Product concept testing (ConceptView)
- Product package testing (Pack View)
- Brand name research
- Research for product line development (optimum choice of amount of
- tastes and package volume)
 The main goal of research in these approaches defining the stage of
- Product developmes MURS on Black, the joing sales for new products.

Our quantitative research



Advertising Research:

- Advertising pre-testing (including Eye tracking)
- PEvaluation of advertising campaign effectiveness

Trade Research (audit):

- Retail audit
- Wholesale audit

Evaluation of Service Quality:

Mystery Shopping (visits and calls)

Omnibus

ОМНИБУС



Омнибус – это исследование, в котором принимают участие несколько компаний, а анкета состоит из нескольких частей на разные темы.

Каждый участник оплачивает только свою часть анкеты, что дает возможность экономить маркетинговый бюджет. В свою очередь, по качеству Омнибус не уступает целевому маркетинговому исследованию.



Тип вопроса	Стоимость вопроса
Закрытый, с вариантами ответов не более 10	150 EUR + НДС
Закрытый, с вариантами ответов более 10	190 EUR + НДС
Открытый	210 EUR + НДС
Табличный вопрос (стоимость 1 строки)	30 EUR + НДС

Примечание: При телефонном методе стоимость одного вопроса ниже на 5-10\$.

Методология и	исследования	Омнибус
---------------	--------------	---------

Территория исследования – города РБ.

Выборка – пропорциональностратифицированная, маршрутная.

Размер выборки – 1000 интервью.

Единица выборки — мужчина/женщина в возрасте от 18 до 64 лет, проживающие в городе опроса.

Метод сбора информации — личное/телефонное интервью по месту жительства респондента

Качественные исследования: фокусгруппы

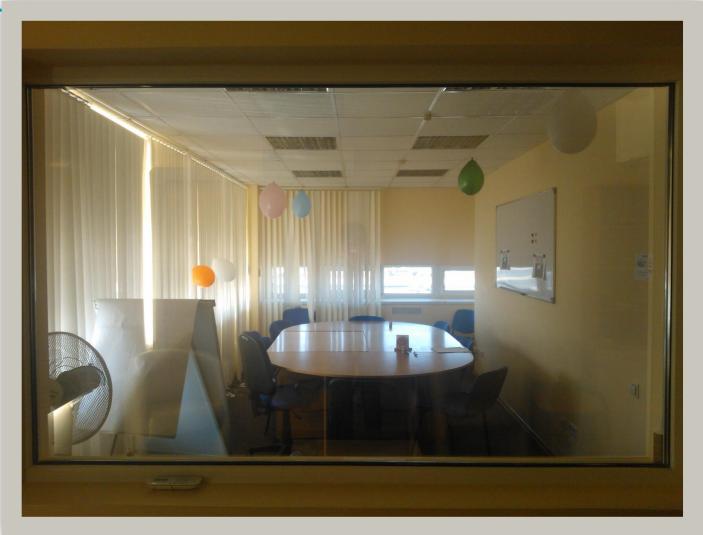


Фокус-группная комната



Fresh thinking. Clear advice.

Вид из клиентской комнаты



Наша компания имеет специально оборудованное помещение с односторонним зеркалом для проведения фокус-групповых дискуссий



Фокус-группная комната

Клиентская комната





Наша компания имеет богатый опыт в проведении качественных исследований для ведущих мировых и региональных компаний.

Выбирая качественные методы, мы можем помочь в решении следующих задач:

- 1. Разработка нового продукта.
- 2.Сегментация потребителей.
- 3. Позиционирование продукта/компании/бренда.
- 4.Исследования привычек и потребления. Получение базовой информации от ЦА о потреблении товаров или услуг. Выделение стилей потребления для дальнейшего количественного замера.
- 5.Оценка упаковки.
- 6.Изучение отношения к товару/услуге.
- 7.Оценка рекламы/эскизов.
- 8. Оценивание действий по продвижению товаров.
- 9. Генерация идей. Определение новых потребительских ниш.
- 10. Исследование отношения и мотивации персонала.



При использовании качественной методологии наша компания опирается на общепризнанные международные техники в проведении фокусгрупповых дискуссий и глубинных интервью.

Мы активно используем проективные методики, а также методики анализа визуальных данных для повышения качества получаемой информации.





Клиенты



























Техники и методики:

Направленные ассоциации/принудительные связи. Методика заключается в выборе из ограниченного набора изображений то изображение, которое в максимальной степени ассоциируется изучаемым товаром/услугой/брендом. Чаще качестве всего изображений используются изображения машин, цветов, Методика предназначена животных. ДЛЯ изучения восприятия марок/брендов.











Техники и методики:

2. Персонификация. Присвоение товару/бренду человеческих качеств и внешности. Дает более полное представление о товаре/бренде. Может быть вербальной и невербальной. При невербальной персонификации модератор просит респондентов выбрать из предложенных изображений людей тех, кто наиболее соответствует представлениям о типичном потребителе исследуемой продукции.

Например, для изучения средств интимной женской гигиены нами были использованы следующие изображения. Персонификация позволяет оценить восприятие марок.







Техники и методики:

3. Рисунки «Bubbles». Простейший вариант «Bubbles» — рисунок, изображающий ситуацию с участием людей или продуктов и отражающий аспект той темы, которая обсуждается в группе.

Техника **Bubbles** была применена при изучении причин текучести кадров в одной строительной организации. Респондентам были представлены рисунки, которые они должны были дополнить. При помощи данной техники мы смогли выделить возможные инструменты удержания сотрудников. Данная техника предназначена **для получения информации на вопросы/темы, которые могут быть не осознанны самими респондентами или в ситуации снижения честности при ответах (интимные)**

вопросы, вопросы цены и т.д.).

Я работаю строителем в компании «N» уже 5 лет, потому что... Мне нравится работать в одной и той же организации, потому что...





Техники и методики:

- **4. Коллаж.** Респондентам раздают иллюстрированные журналы и просят выбрать иллюстрации, которые соответствуют представлениям об исследуемом объекте.
- Коллаж позволяет понять, как воспринимают респонденты товар или услугу. Например, представленный коллаж отражает видение респонденток идеальных спа услуг. По их мнению, спа услуги это не просто косметические услуги, связанные с водой. Это образ жизни, это комплексность и целостность в услугах, это особая атмосфера и ритуалика.

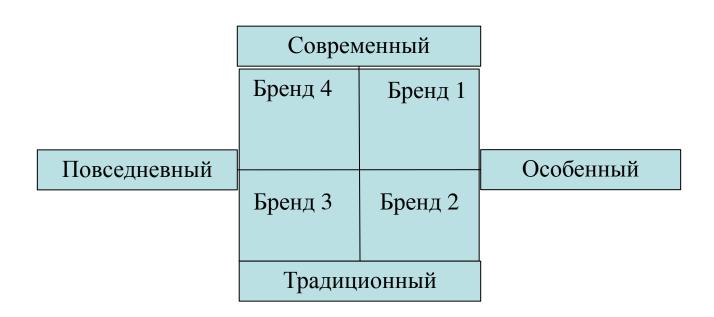


- Использование коллажей наиболее оптимально разработке при рекламных роликов, этикеток, слоганов, так как позволяет взглянуть на услуги/товар/бренд глазами респондента. Коллаж отражением является подсознательных мотивов и желаний.
- В данном случае основным мотивом пользования спа услугами является желание быть успешной как в профессиональной среде, так и в личной жизни.



Техники и методики:

5. «**Брэнд Мэппинг**». Применятся для определения позиции ключевого брэнда по отношению к конкурентам и для выяснения его преимуществ и недостатков.





Спасибо за внимание!

Международное Агентство Социальных и Маркетинговых Исследований

MASMI

г. Минск, пр. Партизанский, 6а, оф.1013

Тел.:+375 17 298 43 70, 298-33-31/32

Факс: 298-33-33 www.masmi.com

Марина Ефименко Заместитель директора компании МАСМИ

M.Efimenko@masmi.by