Составил учитель географии ГБОУ лицей 533 Спицкая А.А.

(*приглашение к рассуждению*)

СКРЫТЫЕ И ЯВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ГЕОГРАФИЮ

ФАКТОРЫ «ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ»

- масштабы производства и потребления
- Степень открытости экономики
- Особенности экономико-географического положения

ИНДИКАТОРЫ ОТКРЫТОСТИ ЭКОНОМИКИ

- ВЭТО=Σэкспорт ($USA)\числ. Населения
- ВК=ВЭТО\ВВП
- К импортозависимость=Import($USA)\ВВП
- Эк=(Э\ВВП)*100% (открытость экономики)

ЭКСПОРТНАЯ КВОТА СТРАН МИРА

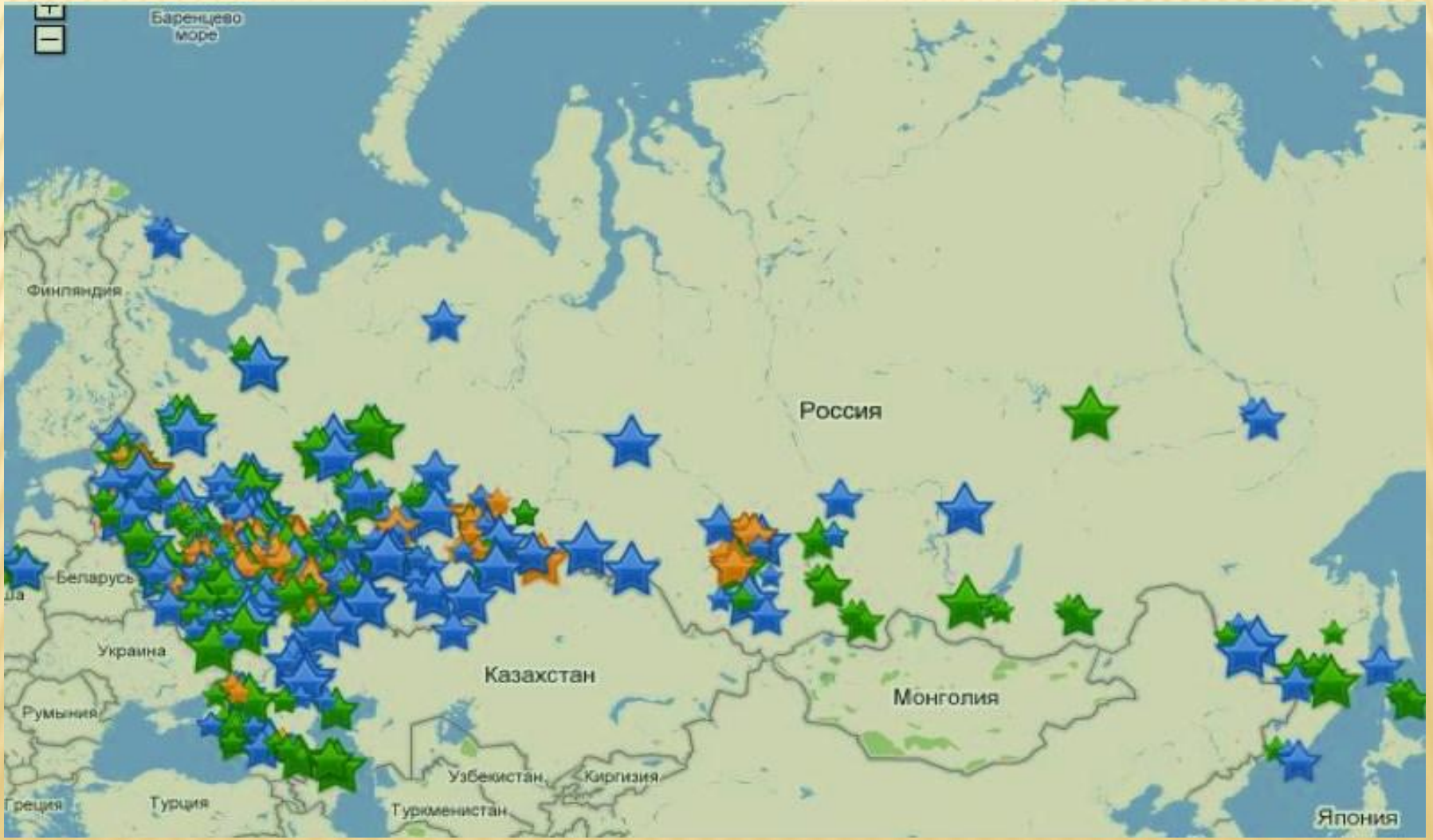
- Канада 36 Ирландия 78 США 9 США 9 Индия 9
- Венесуэла 28 Китай 17
- Россия 32 Эстония 66
- Украина 37 Люксембург 56
- ОАЭ 54

КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ОСОБОГО РЕЖИМА

Экономические территории особо режима хозяйствования

- Свободные
  - Товарно-денежного обмена
  - Оффшорные зоны
- Специальные
  - Экспортно-производственные
  - Промышленно – научные
- Особые
  - Технико-внедренческие
  - Туристко-реакриационные
  - Портовые
  - Смешанные

ВСЕ ТИПЫ КЛАСТЕРОВ, ВНЕСЕННЫЕ В СВОДНУЮ БАЗУ ДАННЫХ ПО КЛАСТЕРАМ



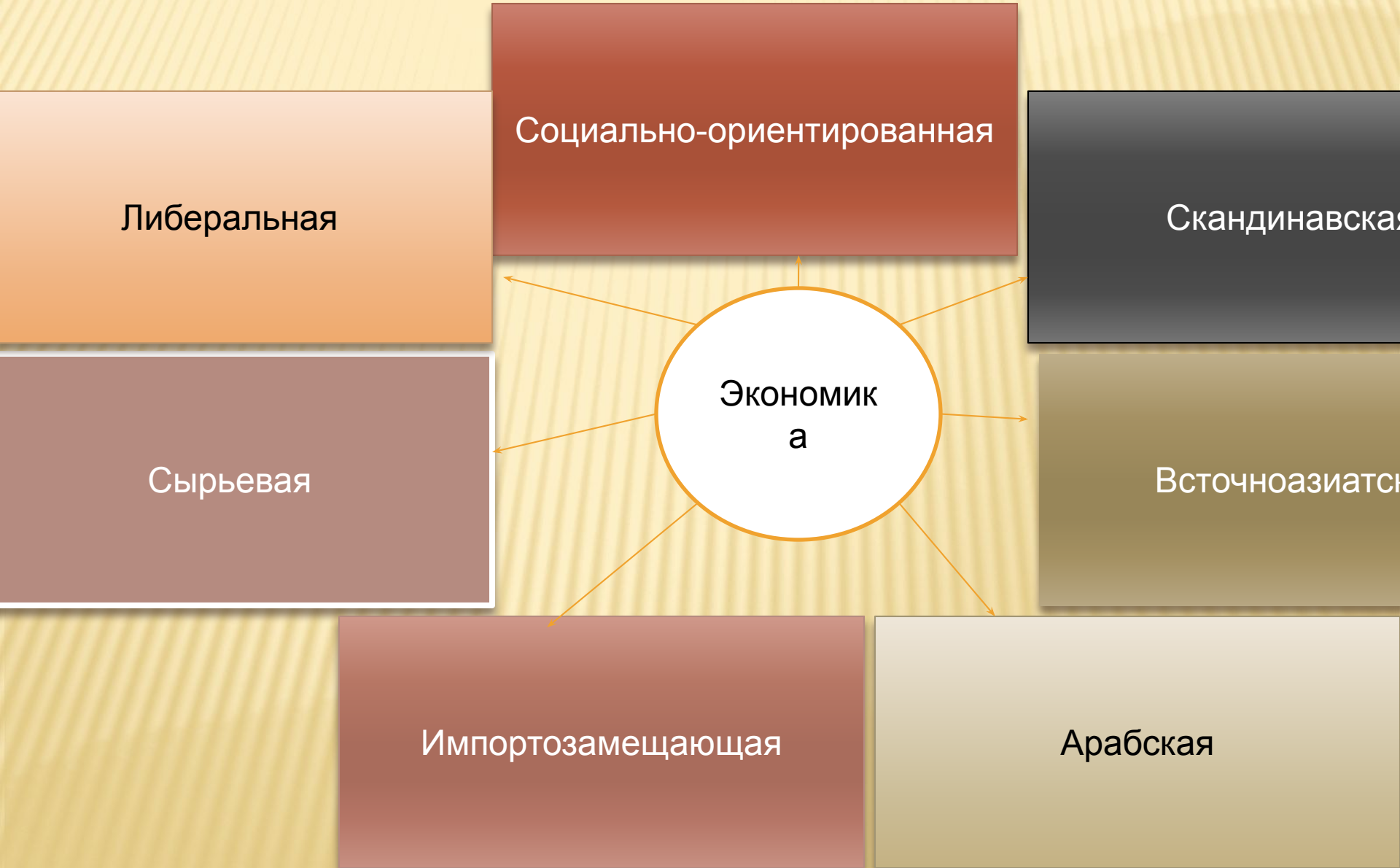
ФАКТОРЫ РАЗМЕЩЕНИЯ OFF-SHORE

- Пересечение путей
- Крупные торгово-экономические центры
- Территории инфраструктурного превосходства
- Узкая специализация

Отрасли международной специализации –

отрасли, в большей степени ориентированные на экспорт продукции и определяющие «лицо» страны в международном географическом разделении труда.

ТИПЫ МИРОВЫХ ЭКОНОМИК



Международно-специализируемая отрасль

Основной показатель уровня международной специали зации отрасли — коэффициент относительной экспортной специализации ($К_{оэс}$):

$$К_{ОЭС} = \frac{Э_с}{Э_м}$$

где $Э_с$ - удельный вес товара в экспорте страны;
$Э_м$ - удельный вес товара в мировом экспорте.

При $К_{оэс} > 1$: чем больше $К_{оэс}$, тем более явной является международная специализация данной отрасли.

При $К_{оэс} < 1$: чем ниже $К_{оэс}$, тем меньше оснований считать данную отрасль (товар) международноспециализируемой.

Международное производственоне кооперирование

Формы международной кооперации:

1. **Поставки в рамках лицензионных соглашений** с дальнейшей оплатой товарами, которые произведены;

2. **Снабжение комплектным оборудованием** с дальнейшей оплатой товарами, которые на нем произведены; **может включать обмен проектно-конструкторской документацией;**

3. **Подрядная кооперация;**

4. **Совместное производство;**

5. **Организация совместных предприятий;**

6. **Выполнение совместных проектов.**

НОВЫЕ ФОРМЫ МРТ: ПООПЕРАЦИОННОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

- **АУТСОРСИНГ** - передача части функций по обслуживанию деятельности своей компании другой организации, которая специализируется на данной сфере

- *Наиболее распространенные виды*: бухгалтерский, юридический, кадровый, логистический, транспортный аутсорсинг. эксплуатация объектов недвижимости, аутсорсинг персонала., IT-аутсорсинг.

- Рынок: 36-40% - Индия, около 20% - страны Латинской

АУТСТАФФИНГ

- привлечение компанией внештатного специалиста (фрилансера), который имеет соответствующие знания, профессиональные навыки и опыт на период выполнения соответствующего проекта
- вывод сотрудника за штат компании-заказчика и оформление его в штат компании-подрядчика, при этом он продолжает работать на прежнем месте и выполнять свои прежние обязанности, но обязанности работодателя по отношению к нему выполняет уже компания-подрядчик.