

Экономическая теория, модуль 1

Лекция 1. 5/09/2011

Структура дисциплины.

Предмет и метод экономической теории.

Основные этапы развития
экономической науки.

Жилина Лилия Николаевна, доцент кафедры мировой экономики и экономической теории

Ауд.1506, тел. 240-41-93

liliya.zhilina@vvsu.ru



Экономическая теория.

Модуль 1 (1 семестр), экзамен.

Модуль 2 (2 семестр), экзамен.

Цели дисциплины: формирование общекультурных и профессиональных компетенций, связанных с закономерностями поведения экономических субъектов в рыночных условиях; овладение универсальным инструментарием для принятия обоснованных решений относительно осуществления индивидуального (с точки зрения экономического агента) выбора в условиях ограниченности ресурсов.

Структура дисциплины: модуль 1 Микроэкономика

Введение в экономическую теорию

- Тема 1. Предмет и метод экономической теории.
- Тема 2. Закономерности экономической организации общества. Потребности и ресурсы.
- Тема 3. Производственные возможности общества.
- Тема 4. Формы экономического хозяйства и типы экономических систем. Отношения собственности.
- Тема 5. Механизмы рыночного регулирования экономики.

Микроэкономика

- Тема 6. Теория спроса и предложения. Равновесие на рынке.
- Тема 7. Эластичность спроса и предложения.
- Тема 8. Теория потребительского поведения.
- Тема 9. Теория производства и издержек.
- Тема 10. Теория фирмы. Экономическая эффективность.
- Тема 11. Конкуренция и ее виды. Рынок совершенной конкуренции. Поведение фирмы на рынке совершенной конкуренции.
- Тема 12. Рынок несовершенной конкуренции. Поведение фирмы на рынке несовершенной конкуренции.

Рынки факторов производства и факторные доходы

- Тема 13. Спрос и предложение на рынке факторов производства.
- Тема 14. Рынок капитала и ссудный процент.
- Тема 15. Рынок труда и заработная плата.
- Тема 16. Рынок земли и рента.



Структура дисциплины: модуль 2 Макроэкономика

Введение в макроэкономiku

- Тема 1. Предмет и метод макроэкономического анализа.
- Тема 2. Общественное воспроизводство. Структура национальной экономики.

Макроэкономические показатели и макроэкономическое равновесие

- Тема 3. Макроэкономические показатели. Система национальных счетов.
- Тема 4. Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП.
- Тема 5. Совокупный спрос и совокупное предложение. Макроэкономическое равновесие: модель AD-AS
- Тема 6. Потребление, сбережения в национальной экономике.
- Тема 7. Инвестиции. Мультипликатор инвестиций и его эффект.
- Тема 8. Деньги, их функции. Денежный рынок. Денежный мультипликатор. Макроэкономическое равновесие: модель IS-LM.

Макроэкономические проблемы

- Тема 9. Экономический рост. Цикличность экономического развития.
- Тема 10. Безработица.
- Тема 11. Инфляция. Взаимосвязь инфляции и безработицы.

Макроэкономическая политика государства

- Тема 12. Роль государства в экономике: преимущества и провалы. Инструменты государственного регулирования.
- Тема 13. Налогово-бюджетная политика.
- Тема 14. Кредитно-денежная политика. Банковская система.
- Тема 15. Социальная политика.
- Тема 16. Рынок ценных бумаг. Фондовый рынок.
- Тема 17. Регулирование международных экономических отношений.



Что формирует дисциплина

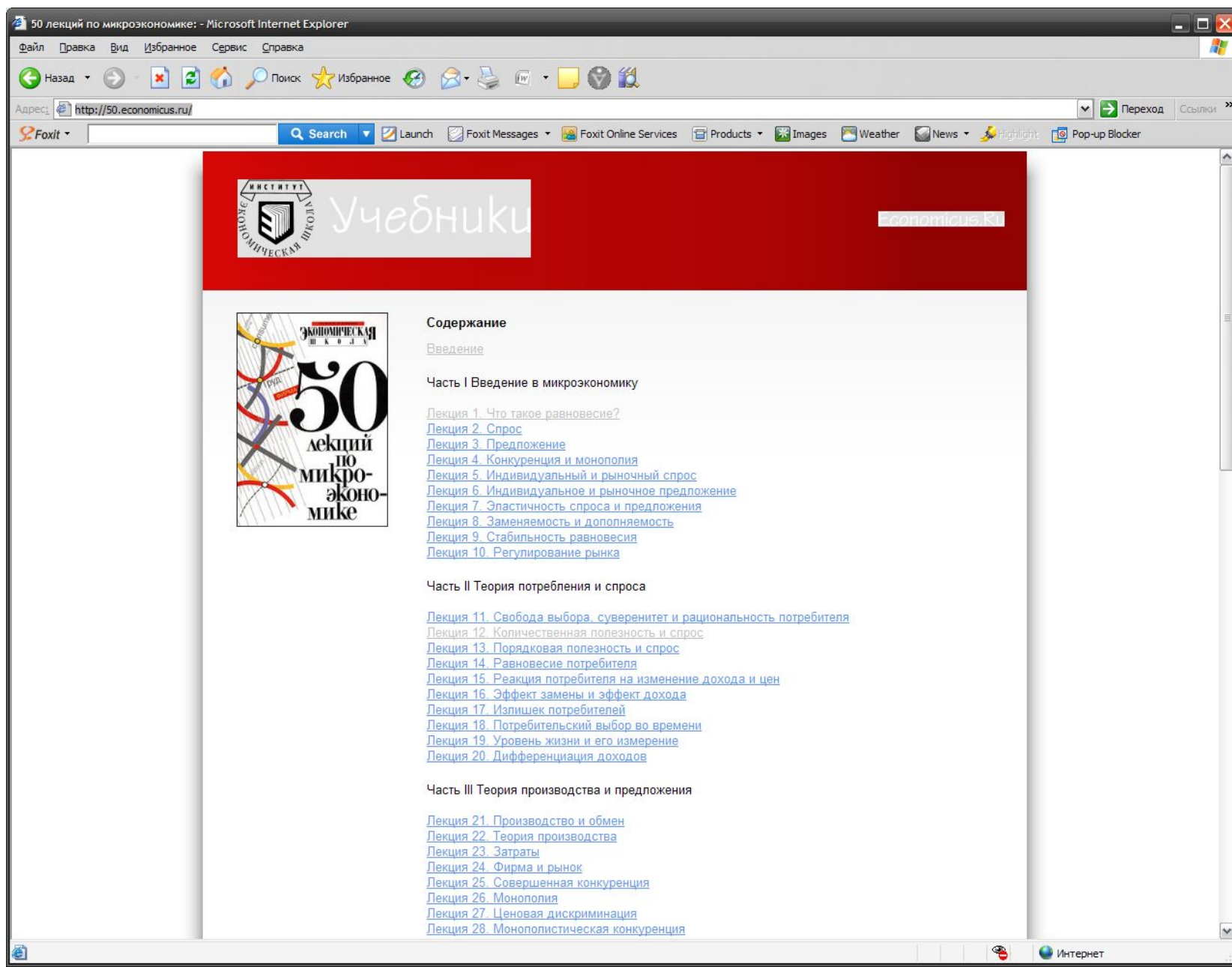
Знания:	- закономерностей функционирования современной экономики на микроуровне;
	- основных понятий и моделей неоклассической и институциональной микроэкономической теории, макроэкономики и мировой экономики;
	- основных социально-экономических показателей и принципов их расчета.
Умения:	- применять экономические термины, законы и теории;
	- рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы экономические и социально-экономические показатели;
	- использовать источники экономической, социальной, управленческой информации.
Владения:	- экономической терминологией, лексикой и основными экономическими категориями;
	- экономическими методами анализа поведения потребителей, производителей, собственников ресурсов и государства;
	- современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных.



Рекомендуемая литература

- **Курс экономической теории** : учеб. / под ред. М. Н. Чепурина, Е. А. Киселёвой. – 6-е изд. – Киров : АСА, 2005. – 832 с.
- **Экономическая теория (политэкономия)** : учеб. / под ред. В. И. Видяпина, Г. П. Журавлёвой. – 4-е изд. – М. : ИНФРА-М, 2007. – 640 с.
- **Экономическая теория** : учеб. пособие / под ред. А. Г. Грязновой, В. М. Соколинского. – 2-е изд. – М. : КНОРУС, 2005. – 464 с.
- **Экономика**. 4-е изд., перераб. и доп, Под ред. Булатова А.С. – М.: Экономистъ, **2008**.
- **Экономическая теория. Практикум**. Под ред. Е.В.Горбенковой. – Изд. ВГУЭС, **2011**.
- **Микроэкономика: практический подход (Managerial Economics)**: учебник для студентов вузов / [авт. кол. : А. Г. Грязнов и др.] ; под ред. А. Г. Грязновой, А. Ю. Юданова ; Фин. ун-т при Правительстве РФ. - 6-е изд., стер. - М. : КНОРУС, **2011**. - 704 с.
- **Макроэкономика**: учебное пособие для студ. вузов / [авт. : А. В. Бондарь, В. А. Воробьев, Л. Н. Новикова и др.]. - 2-е изд. - Минск : БГЭУ, **2009**. - 415 с.
- **Экономическая теория**: учебник для студентов вузов / М. А. Сажина, Г. Г. Чибриков ; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : ФОРУМ : ИНФРА-М, **2011**. - 608 с. : ил. - (Классический университетский учебник).
- **Экономическая теория: ключевые вопросы**: учебное пособие [для студентов вузов и ссузов] / Г. М. Лукасьян. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : ИНФРА-М, **2010**. - 224 с.
- **Экономическая теория (политэкономия)**: учебник для студентов вузов / [авт. кол. : Г. Ю. Гагарина, В. И. Гришин, В. В. Громыко и др.] ; под общ. ред. Г. П. Журавлевой. - 5-е изд. - М. : ИНФРА-М, **2011**.
- **Экономическая теория (политэкономия)**: учебник для студентов вузов / [авт. кол. : Г. Ю. Гагарина, В. И. Гришин, В. В. Громыко и др.] ; под общ. ред. Г. П. Журавлевой. - 5-е изд. - М. : ИНФРА-М, **2011**. - 864 с.
- **Экономическая теория**: учебник для студентов вузов / [авт. кол. : В. В. Богданов, Т. Г. Бродская, В. В. Громыко и др. ; под общ. ред. А. И. Добрынина, Г. П. Журавлевой]. - 2-е изд. - М. : ИНФРА-М, **2011**. - 747 с.

<http://50.economicus.ru/>



Тема 1. Предмет и метод экономической теории. Основные этапы развития экономической науки.

1.1 Предмет, функции и структура
экономической науки.

1.2 Методы исследования экономических
явлений.

1.3 Основные этапы становления и развития
экономической науки.

Управление хозяйством - oikonomia (греч.)

- Экономика возникла из практики людей.
- Экономика - это любая деятельность людей, связанная с обеспечением материальных условий жизни.
- Пол Самуэльсон: "...Экономика как наука длительное время развивалась в отрыве от проблем экономики как объекта исследования. Действительно, только в последней трети нашего века, уже в период моей научной деятельности, экономическая теория начала активно претендовать на то, чтобы приносить пользу бизнесмену-практику и государственному чиновнику" (Нобелевская лекция, 1972)



Два основных направления экономической науки:

- экономическая теория – политическая экономия с охватом финансовых наук;
- конкретные экономические науки (учение об организации и экономике производства), например, экономика целой отрасли национального хозяйства или сферу финансов; или экономика на стыке с другими дисциплинами (экономическая география, экономическая психология и т.д.).

- **Экономическая теория** – общественная наука, которая изучает поведение людей и групп в производстве, распределении, обмене и потреблении благ в целях удовлетворения потребностей при ограниченных ресурсах.
- **Объект исследования** – экономические явления;
- **Субъект исследования** – человек, группа людей, государство;
- **Предмет исследования** – жизнедеятельность людей и проблемы эффективного хозяйствования.
- **Основная задача** – показать взаимообусловленность и взаимосвязь экономических явлений и событий.

Разделы экономической теории

- **Микроэкономика** – экономику хозяйствующих субъектов (потребителей, фирм) и их взаимодействий.
- **Макроэкономика** – экономику страны в целом, ее экономических закономерностей для принятия политических решений (экономический рост, занятость, инфляция, доходы и расходы бюджета).
- **Мезоэкономика** – экономику подсистем национальной экономики или целого комплекса отраслей, регионов.
- **Мегаэкономика** – мировая экономика.

Структура экономической теории

Общая теория
изучает
основные
понятия и
категории
экономической
науки.

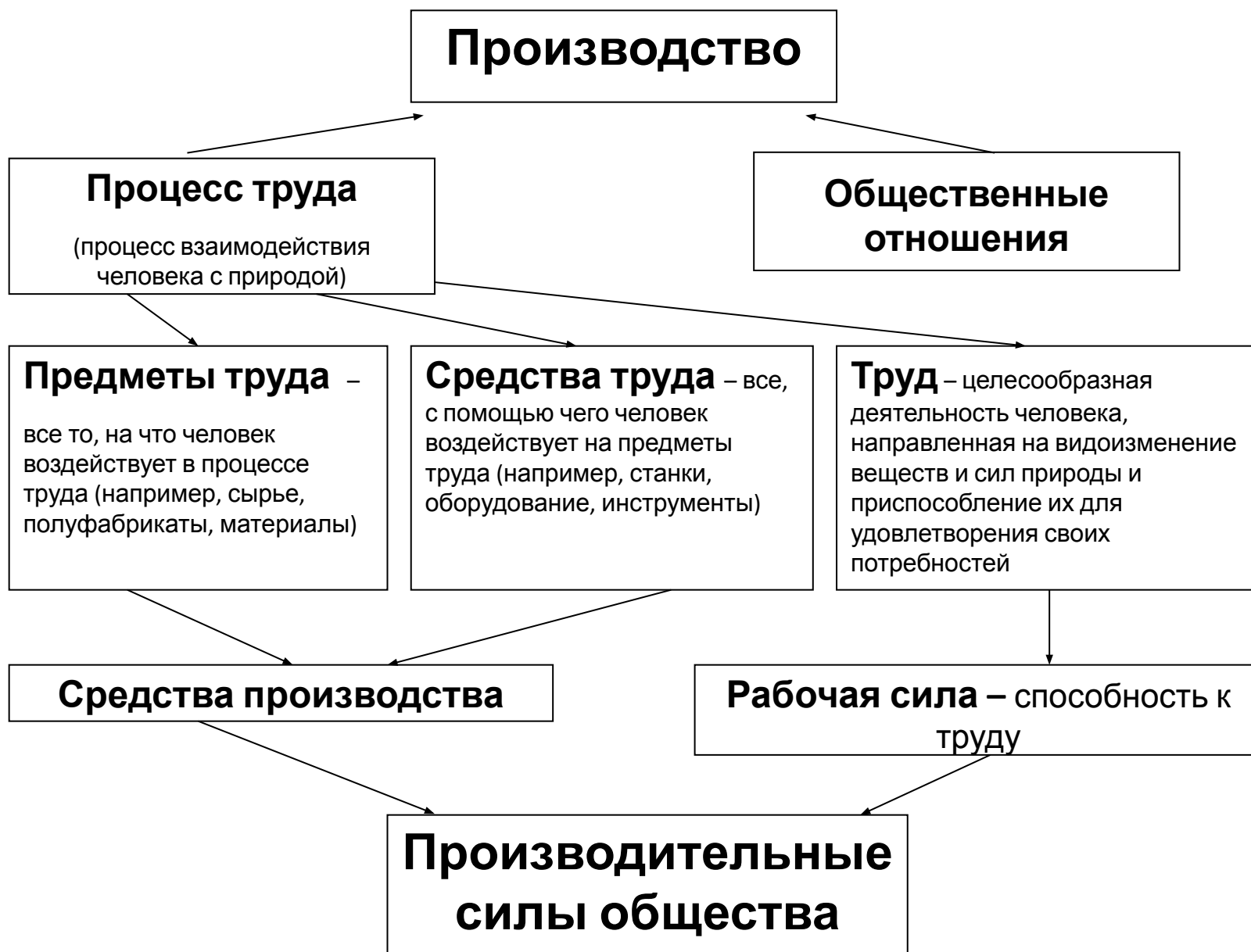
Микроэкономика
исследует
поведение
отдельных
производителей,
экономические
закономерности
формирования
предприниматель-
ского капитала и
конкурентной
среды.

Макроэкономика
исследует
функционирова-
ние
национальной
экономической
системы на
основе
формирующихся
микропропорций.

Мировая экономика
изучает
экономические
отношения в
мировом
сообществе.

- Макроэкономические и микроэкономические процессы тесно взаимосвязаны, часто их трудно разделить. От того, насколько полно они учитываются при анализе экономики, во многом зависит результативность предложений и рекомендаций экономистов.
- Экономика взаимодействует с правовыми науками, социологией, экономической психологией, физиологией труда и т. д.
- Экономическая наука является ядром экономической политики, если эта политика стремится быть научно обоснованной.

- **Общественное производство** – необходимое условие существования общества, в результате которого создается общественный продукт. Любое производство есть производство ради потребления.
- **Воспроизводство** – непрерывно возобновляющийся процесс. Включает четыре последовательных фазы: производство, распределение, обмен и потребление.
- **Простое воспроизводство** – процесс, при котором воспроизводство возобновляется в неизменных размерах.
- **Расширенное воспроизводство** – возобновление производства в увеличивающихся размерах.
- **Производственных отношения** – взаимосвязанные и взаимозависимые экономические отношения в каждой фазе общественного производства.
- **Методология экономической теории** – совокупность способов и приемов познания экономических явлений и процессов.



Методология и методы

- **Методология** экономической теории – общий подход к изучению экономических явлений, единое понимание действительности, единая философская основа.
- **Методы** – совокупность приемов исследования в науке и воспроизведения их в системе экономических категорий и законов.
- Основные методы исследования в экономике приложимы и к ее отраслевой направленности. Среди них выделяют **общенаучные и частные**.

Методологические подходы и методы

- **Методологические подходы:**
- **Субъективистский.** В основе экономического анализа – хозяйствующий субъект и его поведение на основе потребности и полезности.
- **Позитивистский.** Признает в качестве главного источника знания конкретные эмпирические науки.
- **Рационалистический.** Основан на выделении рациональных законов цивилизации и исследования экономической системы в целом.
- **Структуралистический.** Акцент на выявлении структуры системы, ее внутреннего строения и отношений между элементами.
- **Диалектический:** на основе объективного анализа глубинных причинно-следственных связей в их развитии.
- **Синтетические** подходы.
- **Методы:** позитивный, нормативный, научная абстракция, индукция и дедукция, анализ и синтез.....

Общенаучные методы

- **Диалектика** –целостный метод, органическая система категорий и законов. Каждое из явлений и система в целом анализируются в процессе самодвижения от низшего к высшему, от старого к новому. Противоречие выступает как внутренний источник и основной принцип движения. Само развитие понимается как переход количественных изменений в качественные и обратно, как единство и борьба противоположностей, как отрицание отрицания.
- **Материалистический подход:** главный действующий субъект исторического процесса – занятый производственной деятельностью общественный человек; структурообразующий элемент - способ производства материальных и духовных благ, определяющий юридическую и политическую надстройку, формы общественного сознания.
- **Метод абстракции** предполагает отвлечение исследователя от всего второстепенного в исследуемом явлении, чтобы полнее сосредоточиться на сущностных характеристиках. Таким образом, возникают абстрактные понятия: производство вообще, товар, потребности и т. д. При помощи абстрактного мышления происходит раскрытие сущностных экономических явлений, что влечет за собой появление логических понятий. Логические понятия, отражающие наиболее существенные стороны экономической жизни общества, называются экономическими категориями.
- **Сочетание исторического и логического.** Используя исторический метод, экономическая теория исследует хозяйственные процессы в той последовательности, в какой они возникали и развивались. Логическое исследование не всегда зеркально отражает историческое развитие процесса. Историческое описание всегда перегружено несущественными подробностями, которые не влияют на логику развития процесса. Поэтому из всей совокупности явлений и процессов необходимо выделить наиболее простые явления, возникающие раньше других и являющиеся основой для возникновения более сложных. Например, логической основой для зарождения рыночных отношений является простой обмен.



Частные методы

- **Наблюдение и сбор фактов.**
- **Анализ** – мысленное разложение изучаемого явления на составные части и исследование каждой из этих частей отдельно.
- Недостатки анализа в образовании понятий в какой-то мере снимаются с помощью **синтеза (сложения)**. Анализ и синтез – взаимодополняющие друг друга методы.
- **Нормативный и позитивный анализ.** Позитивный анализ – объяснение и прогнозирование экономических явлений, а нормативный предлагает ответы на вопрос, как должно быть.
- **Метод индукции и дедукции.** Путем индукции обеспечивается переход от изучения единичных фактов к общим положениям и выводам. Дедукция дает возможность из общих выводов сделать частные заключения. Оба метода применяются в логическом единстве.
- **Сравнение** – метод, определяющий сходство или различие явлений и процессов. Оно широко используется при систематизации и классификации понятий.
- **Аналогия** – это метод познания, основанный на переносе одного или ряда свойств с известного явления на неизвестное.

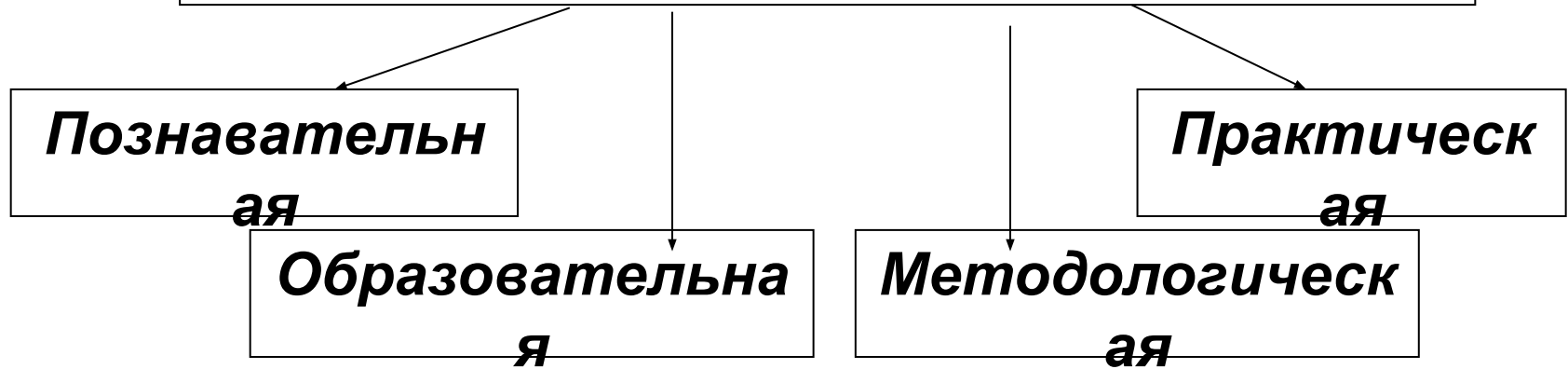
Частные методы

- Проблема – четко сформулированный вопрос или комплекс вопросов, возникший в процессе познания. Постановка проблемы возможна до начала исследования, в ходе исследования и при его завершении. Если проблемы сформулированы до начала исследования, такие проблемы называются явными, если нет – то неявными.
- Под **доказательством** в формальной логике понимается обоснование истинности одной мысли с помощью других. Формальная логика предлагает универсальную структуру доказательства. Она состоит из тезиса, оснований доказательства (аргументов) и способа доказательства (демонстрации). Существуют различные виды доказательств. В зависимости от целей выделяют доказательства истинности и ложности (опровержение); в зависимости от способа доказательства – прямые и косвенные, теоретические и эмпирические.
- **Математические методы** позволяют выявить количественную сторону явлений.
- В экономических исследованиях часто используются **статистические методы**, отражающие экономические явления в цифровых значениях.
- Особую роль играет **метод экономико-математического моделирования**. Этот метод получил широкое распространение в XX в. Модель – это формализованное описание экономического процесса или явления, структура которого определяется его объективными свойствами и субъективным целевым характером исследования. Создание модели связано с потерей части информации.
- При этом в моделях используются определенные **допущения**. Допустим, что цена на мебель выросла, а на все остальные товары, сырье и ресурсы осталась прежней... В таком случае данная ситуация приведет к росту прибылей производителей только мебельной отрасли. Однако в реальном мире такая «чистота» эксперимента недостижима. Поэтому экономисты, изучающие рынок мебели принимают за возможность наличия **«прочих равных условий»**.

Три основные вопроса экономики

<i>Что</i> производить?	Какие из возможных товаров и услуг должны быть произведены в данном экономическом пространстве?
<i>Как</i> производить?	При какой комбинации производственных ресурсов, с использованием какой технологии должны быть произведены выбранные из возможных вариантов товары и услуги?
<i>Для кого</i> производить?	Кто будет покупать выбранные товары и оплачивать, извлекая из них пользу

Функции экономической теории



- **Экономисты анализируют хозяйственную жизнь, выявляют ее закономерности и обобщают их.** Многие явления в экономике носят устойчивый характер и непрерывно повторяются.
- **Экономические законы** выражают существенные, устойчивые, постоянно повторяющиеся необходимые связи и взаимозависимости экономических явлений.



Формы общественного хозяйства

Натуральное

Для собственного потребления.
Результатом является натуральный продукт.
Замкнутая система отношений.
Ручной универсальный труд.

Товарное производство

Для удовлетворения общественных потребностей.
Результатом является товар.
Открытая система отношений.
Общественное разделение труда.

Условия возникновения товарного производства

- А. Общественное разделение труда. Каждый производитель специализируется на производстве определенных товаров и услуг, которые меняет на продукты других производителей.
- Б. Хозяйственное обособление товаропроизводителей. Наличие собственности на средства производства и результаты труда.

Основные понятия темы

Экономика, экономическая теория, обмен, распределение, потребление, производство, предметы труда, средства труда, средства производства, рабочая сила, производительные силы, производственные отношения, труд, эффективность, экономический рост (экстенсивный, интенсивный), Парето-эффективность, воспроизводство (простое и расширенное), общественное производство, экономическая система, рыночная экономика, традиционная экономика, административно-командная экономика, переходная экономика, натуральное хозяйство, товарное производство, товар, потребительная стоимость, стоимость, закон стоимости.

Контрольные вопросы

- Что является предметом экономической теории?
- В чем проявляется объективный характер экономических законов и в чем отличие их от законов природы?
- Что такое научная абстракция?
- Каковы методы изучения экономических процессов?
- Как решаются проблемы определения объема и состава производимой продукции и распределения ресурсов между отраслями в странах с административно-командной экономикой и в странах с рыночной экономикой?

Контрольные вопросы

- Пол Антони Самуэльсон, автор широко известного учебника «Экономикс. Вводный курс», утверждает, что «в экономическую теорию не следовало бы включать:
 - экономику ведения домашнего хозяйства...
 - теорию управления предприятием...
 - прикладные знания о том, как заработать миллион долларов или составить финансовый план... »Согласны ли вы с лауреатом Нобелевской премии? Не противоречит ли наше представление о предмете экономической теории его утверждению?
- В чем различие позитивных и нормативных утверждений?
- Каковы взаимоотношения между экономической теорией и политикой?

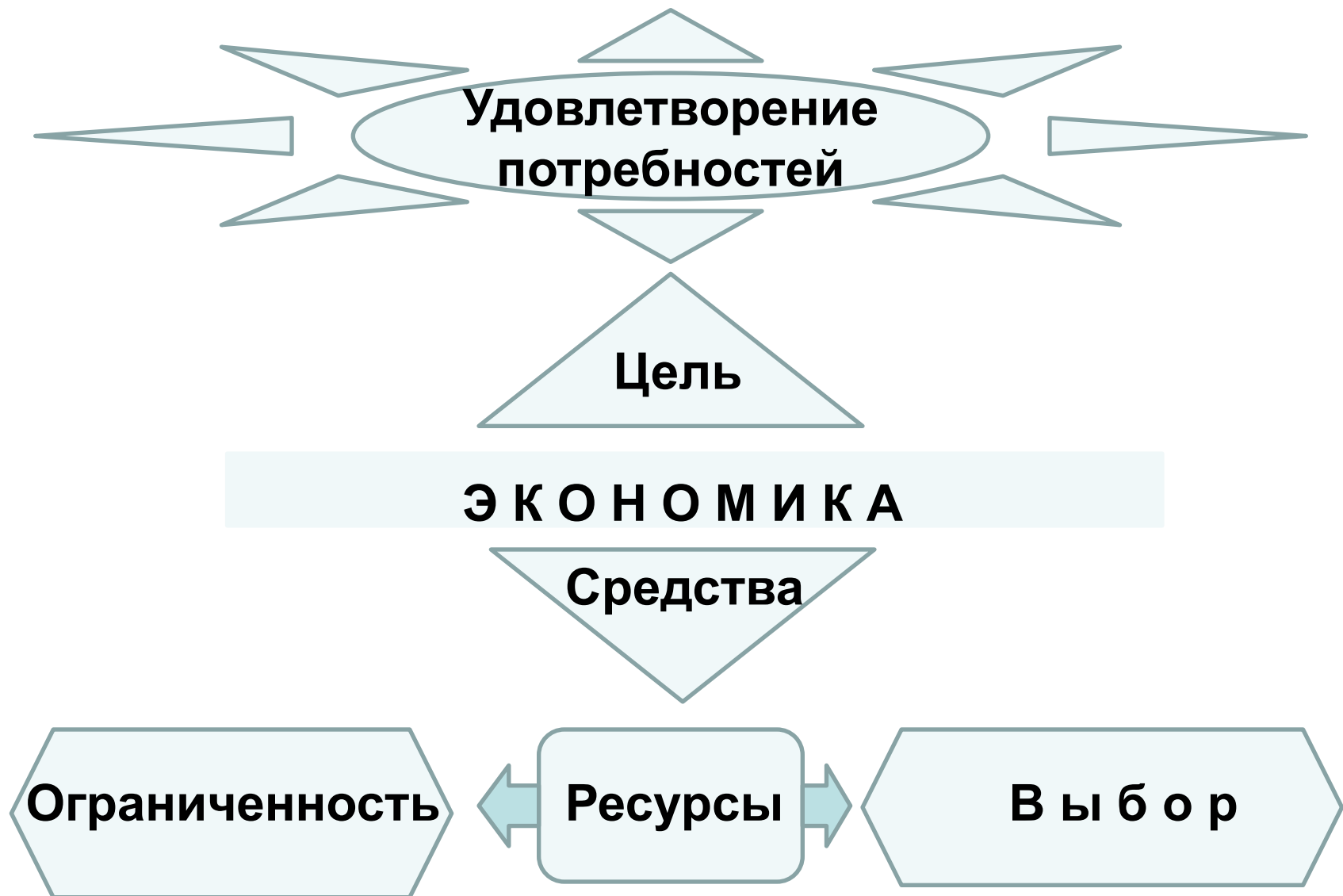
Лекция 2. 12/09/2011

Закономерности экономической организации общества. Потребности и ресурсы.

- Экономические потребности: сущность, виды.
- Производство экономических благ: ресурсы, факторы, тенденции.
- Производственные возможности.
- Проблема экономического выбора.
- Альтернативная стоимость производства.
- Кривая производственных возможностей.

- **Предмет ЭТ** – наиболее полное удовлетворение человеческих потребностей (**цель**) при наиболее эффективном использовании ограниченных экономических ресурсов (**средство**).
- **Проблемы экономики:**
 1. **Соотношение цели экономики и средств её достижения.**
 2. **Ограниченность ресурсов** по отношению к растущим потребностям.
 3. **Проблема выбора.** Поиск наиболее эффективного применения ресурса при помощи минимизации альтернативных издержек.

Проблемы экономики



Пирамида потребностей Маслоу

Потребность – нужда в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности, развития личности и общества.

Абрахам Маслоу
Мотивация и личность,
1943



Ограниченность и редкость

- **Закон возвышения потребностей** (количественно и качественно).
- **Блага** – средства, с помощью которых удовлетворяются потребности. **Экономические блага** – предметы (товары или услуги), которые могут удовлетворить человеческие потребности.
- **Товар, услуга** – для купли-продажи на рынке.
- **Экономические ресурсы** общества, необходимые для производства экономических благ, **ограниченны и редки**.
- **Экономические ресурсы** – совокупность тех природных, социальных и духовных сил, которые могут быть использованы для производства **экономических благ**.

Относительность ограниченности

- Невозможность одновременного и полного удовлетворения всех потребностей всех людей.
- Ограниченность ведет к необходимости экономить ресурсы, повышать эффективность их использования, устанавливать принципы распределения потребительских товаров и услуг («каждому - по потребностям»?).
- Все ли блага ограничены?
- Ограниченные (экономические) и свободные блага.
- Ближайшим следствием ограниченности ресурсов является конкуренция за их использование.
- Это конкуренция между альтернативными целям использования ресурсов.

Гипотеза о рациональном поведении людей

- Рациональное поведение - это поведение, направленное на достижение максимума результатов при имеющихся ограничениях.
- Предполагается, что индивиды максимизируют удовлетворение своих потребностей (полезность), предприятия - прибыль, государство - общественное благосостояние.
- Экономистов интересует лишь то, как люди реализуют свои субъективно понимаемые интересы, и что из этого может получиться.
- Отсюда в процессе выбора: Что? Как? Для кого?

Понятие экономической системы

- **Экономическая система** – это совокупность всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся в нем отношений собственности и хозяйственного механизма.

Признаки классификации экономических систем

- по форме собственности на средства производства;
- по способу, посредством которого координируется и управляется экономическая деятельность.
- **Каждая экономическая система регулирует конкуренцию за ресурсы по-своему (например, эффективное использование и платежеспособный спрос).**

Типы экономических систем

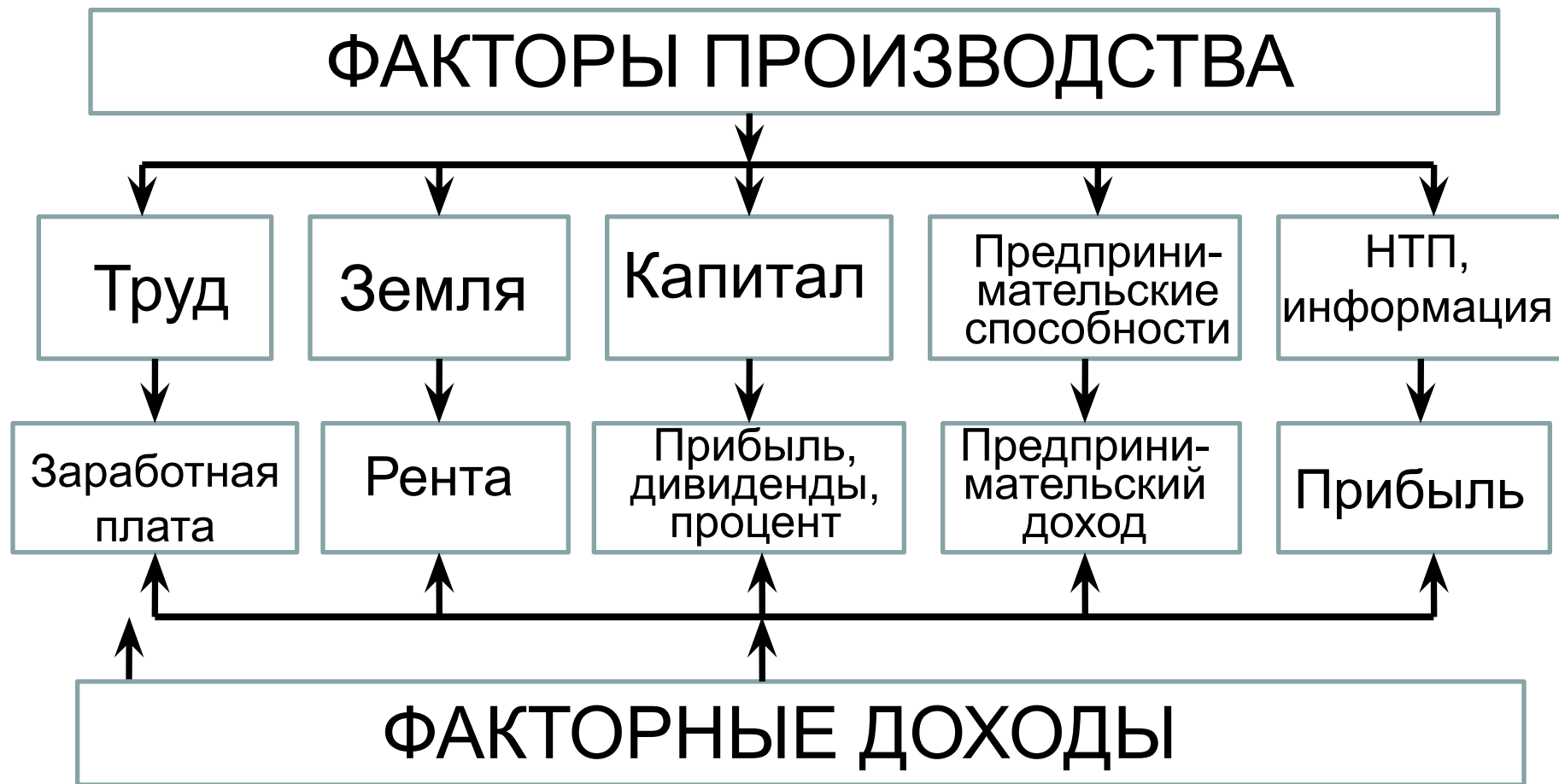
- **Традиционная.** Примитивные технологии, организация и управление экономической жизнью на основе решений совета старейшин, предписаний вождей и т. п.
- **Административно-командная.** Преобладание государственной собственности на все ресурсы, сильной монополизация и бюрократизация экономики, централизованное директивное планирование.
- **Рыночная экономика** (*капитализм эпохи свободной конкуренции*). Частная собственность на ресурсы, использование системы рынков и цен для координации экономической деятельности и управления ею, невмешательство государства в экономическую жизнь общества.
- **Смешанная.** Многообразие форм собственности, активное государственное регулирование экономики.
- **Переходная.** Экономика в состоянии изменений, перехода от одного состояния в другое как в пределах одного типа хозяйства, так и от одного к другому типу хозяйства.



Виды экономических ресурсов

- **Природные ресурсы** — потенциально пригодные для применения в производстве естественные силы и вещества.
- **Материальные ресурсы** — средства производства, которые сами являются результатом производства.
- **Финансовые ресурсы** — денежные средства, которые общество в состоянии выделить на организацию производства.
- **Трудовые ресурсы** — труд и предпринимательская способность населения в трудоспособном возрасте.

Факторы производства и ДОХОДЫ ОТ НИХ



Тенденции развития производства

- **Концентрация.** Укрупнение предприятий. Удешевление, массовый характер.
- **Деконцентрация.** Разукрупнение. Оперативное реагирование, экономия на управленческих расходах.
- **Вертикальная интеграция.** Сосредоточение всего цикла операций.
- **Вертикальная дезинтеграция.** Рассредоточение.
- **Диверсификация.** Расширения номенклатуры производимой предприятиями продукции.
- **Специализация.** Сокращение номенклатуры.



Основные задачи экономической организации производства

Производственные возможности – наибольший объем производства, который каждое общество способно достичь при наилучшем использовании всех факторов производства.

- 1. Определить и обеспечить максимальную экономическую эффективность производства.**
- 2. Выбрать оптимальный вариант развития производства. Выбор покупателя, производителя, инвестора.**

В каждом из случаев имеет место проблема экономического (оптимального) выбора.

Экономическая эффективность

- **Экономическая эффективность (Э)** – отношение результатов хозяйствования, объема изготовленных экономических благ к затратам ресурсов производства:

$$\text{Э} = \text{Объем благ} / \text{Затраты ресурсов}$$

- Экономическая эффективность охватывает проблему **«затраты–выпуск»**.
- Большое количество экономических благ, получаемых от данного объема затрат, означает **повышение эффективности**, а меньший объем указывает на снижение эффективности.

Парето-эффективность

- **Экономическая эффективность** хозяйственной системы (**Парето – эффективность**) – состояние, при котором невозможно увеличить степень удовлетворения потребностей хотя бы одного человека, не ухудшая при этом положение другого члена общества.
- Важнейшей характеристикой общественного производства при любых хозяйственных системах является категория **экономического роста**.
- **Экономический рост** – это количественное и качественное совершенствование общественного продукта за определенный промежуток времени.

Типы экономического роста

Экстенсивный

Увеличение общественного продукта происходит за счет количественного увеличения факторов производства (вовлечение в производство дополнительных ресурсов труда, капитала, земли).

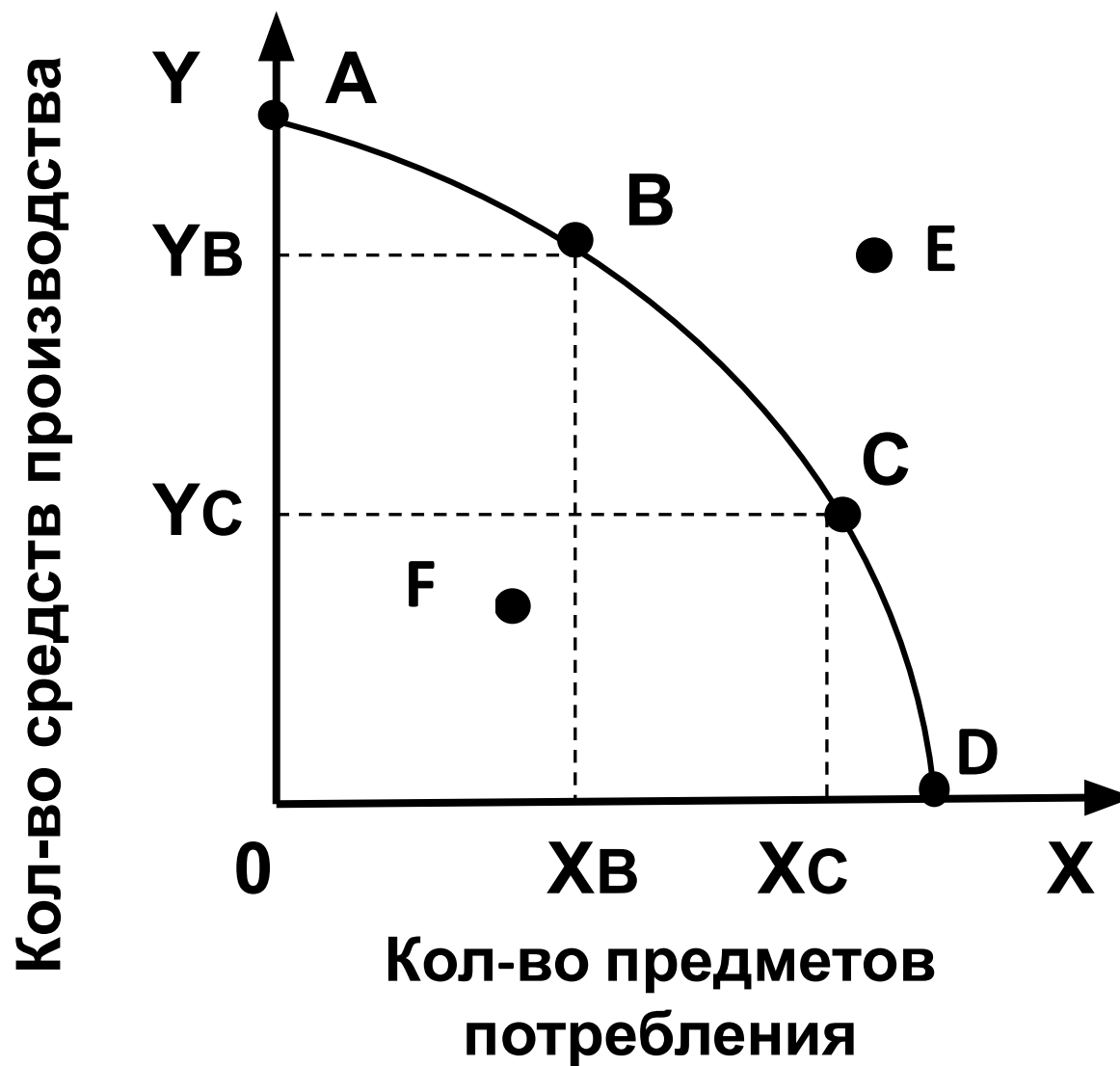
Интенсивный

Увеличение общественного продукта происходит за счет качественного совершенствования факторов производства (совершенствование технологий, качества, рабочей силы, средств производства).

Альтернативная стоимость (альтернативные затраты)

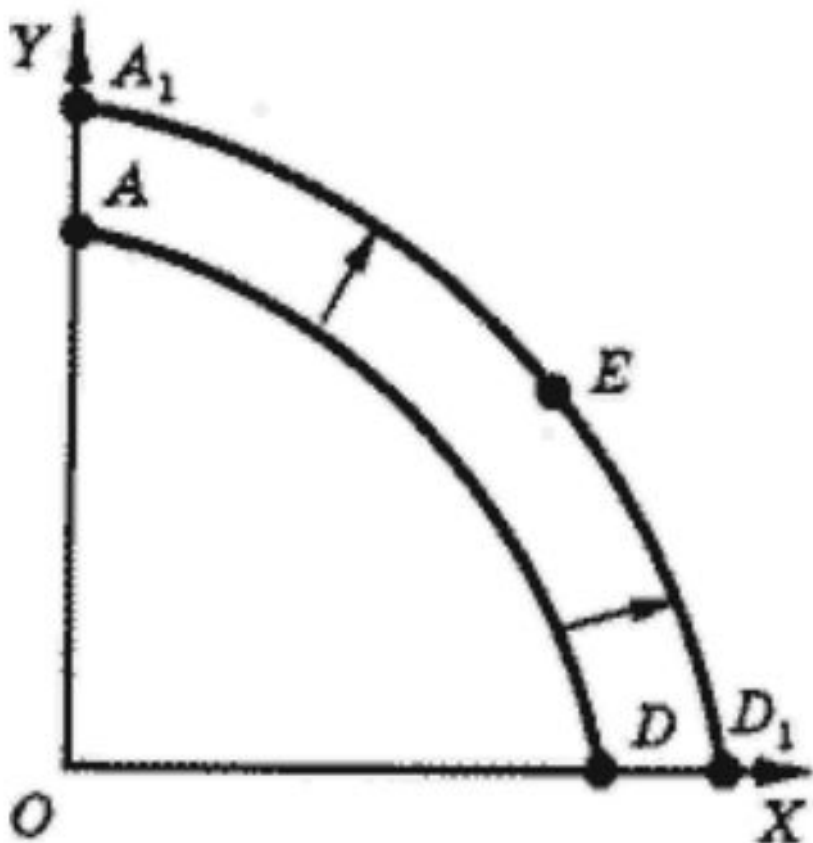
- **Альтернативная стоимость** (блага, ресурса и т. п.) – ценность наилучшего из альтернативных вариантов, от которых пришлось отказаться при экономическом (оптимальном) выборе. Ценность упущенных возможностей – стоимость одного блага, выраженная в некотором количестве другого блага, от которого пришлось отказаться для получения первого блага.
- **Кривая производственных возможностей (КПВ)** – линия в осях координат, по которым откладываются количество производимых хозяйством благ. Каждая точка этой кривой соответствует комбинации двух благ, которые могут быть произведены хозяйством при условии полного использования имеющихся в его распоряжении ресурсов.

Граница производственных возможностей

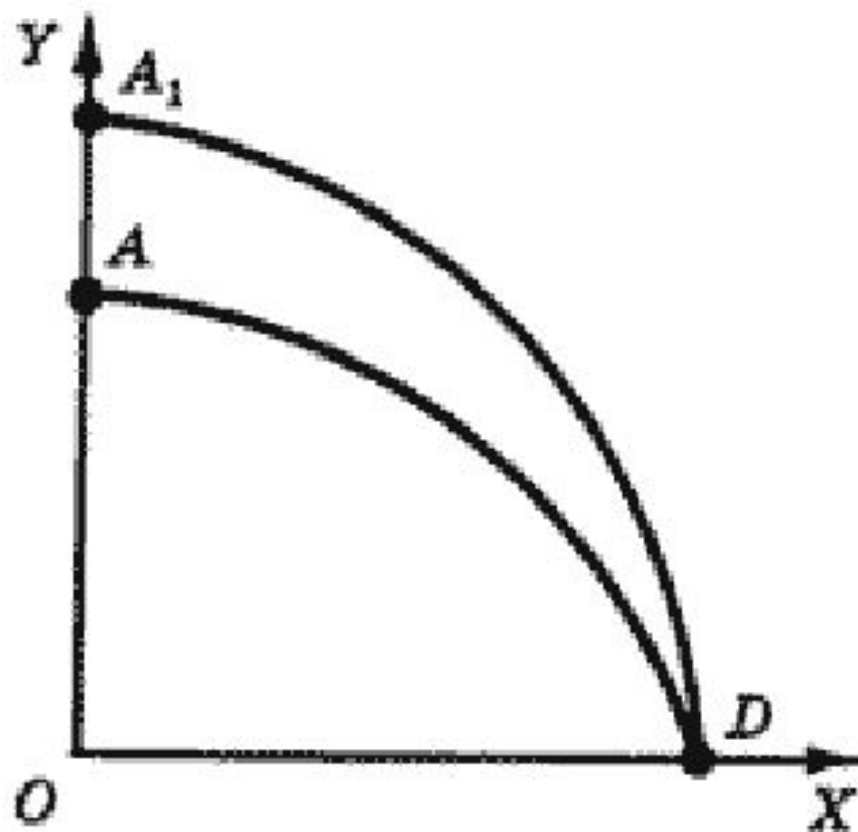


- Ограниченность ресурсов производства может быть преодолена при условии роста *производительности труда*, т. е. увеличения выпуска разнообразных потребительских благ в единицу времени из имеющихся ограниченных ресурсов.
- Национальная экономика при абсолютном использовании ресурсов не может увеличивать производство какого-либо блага, не поступившись другим благом.
- Функционирование экономики на границе своих производственных возможностей свидетельствует об ее эффективности.

Изменение графиков производственных возможностей



Равномерное расширение

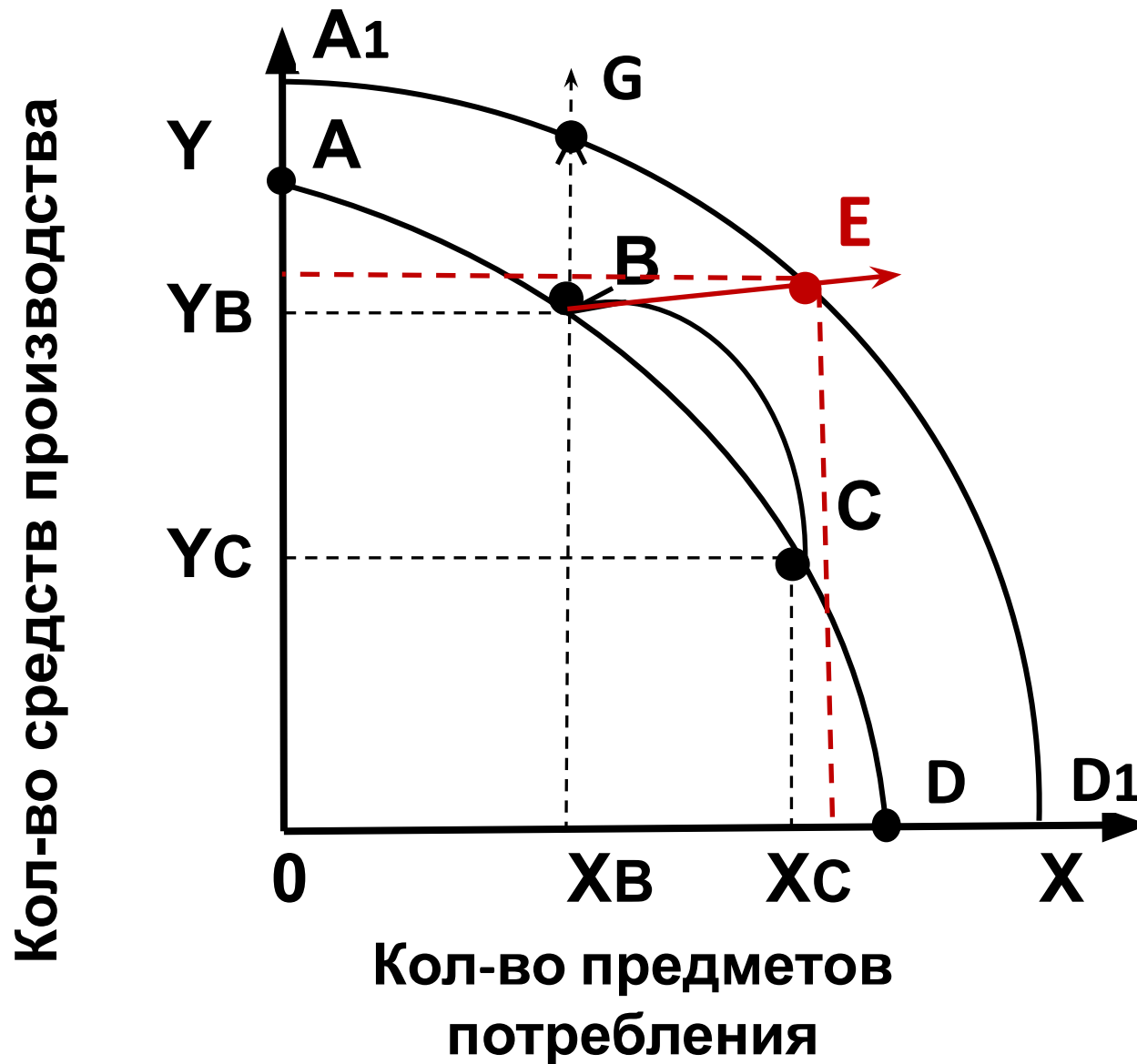


Расширение за счет
средств производства



ВГУЭС

Индустриализация и переход на новые производственные возможности



Основные понятия темы

- Потребность; экономические блага; товар; услуга; производство; экономические ресурсы; факторы производства; производственные возможности; экономическая эффективность производства; альтернативная стоимость; кривая производственных возможностей; производительность труда; концентрация производства; деконцентрация производства; вертикальная интеграция производства; вертикальная дезинтеграция производства; диверсификация.

Контрольные вопросы

- Что такое экономические потребности и блага?
- Какие виды экономических ресурсов вы знаете?
- Что понимается под ограниченностью ресурсов?
- Чем ресурсы производства отличаются от факторов производства?
- Какие факторы производства влияют на расширение производственной деятельности?
- Каковы основные задачи экономической организации производства?
- Как вы понимаете проблему оптимального выбора?
- В чем сущность понятия «альтернативная стоимость»?
- Что показывают точки на кривой производственных возможностей?
- Какова роль разделения труда в развитии НТП?
- Какой тип производства предпочтителен на современном этапе экономического развития?
- Какие тенденции развития производства присущи, по вашему мнению, крупному бизнесу?
- Какие тенденции развития производства присущи, по вашему мнению, малому бизнесу?

Лекция 3. 19/09/2011

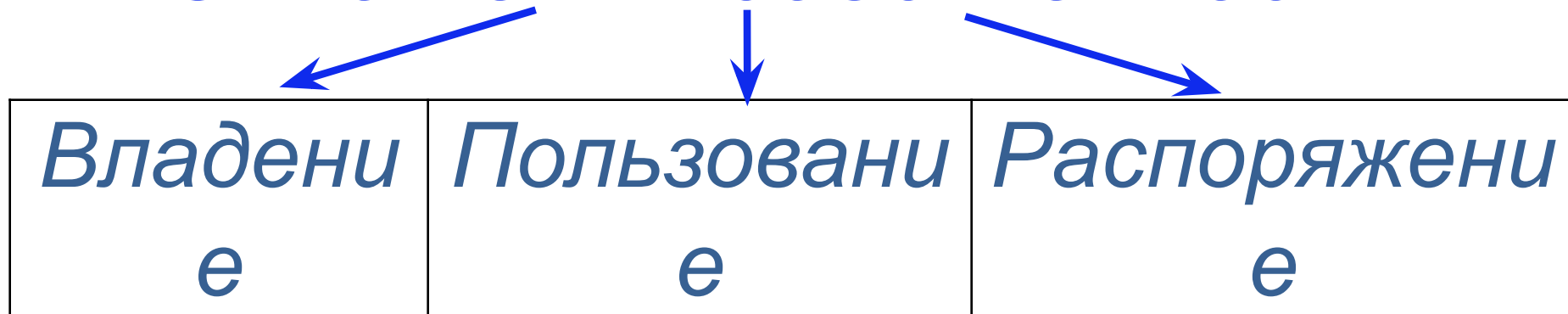
Собственность и предпринимательство

- Развитие научных представлений о собственности.
- Типы и формы собственности.
- Сущность и формы предпринимательства.

Определения собственности

- Вещь или предмет, принадлежащий кому-либо.
- Отношение человека к вещи, закрепленное в определенных правовых нормах (юридическая трактовка).
- Отношение между людьми по поводу присвоения определенных вещей.

Отношения собственности



Отношение между различными субъектами по поводу присвоения экономических ресурсов и потребительских благ (материальных и нематериальных) и их хозяйственного использования.

- Присвоение экономических ресурсов первично по отношению к присвоению потребительских благ.
- Расслоение на богатых и бедных вытекает из разного отношения людей к экономическим ресурсам.
- Отношения собственности регулируются конституцией, законами и подзаконными правовыми актами.

Теория прав собственности:

Рональд Коуз, Армен Алчиан, Харолд Демсец

- Работы: Проблема социальных издержек, 1960 (Коуз); Производство, информационные издержки и экономическая организация, 1972 (Алчиан, Демсец).
- Смыкание юридического и экономического аспекта собственности.
- Не ресурс сам по себе является собственностью, а **пучок или доля прав** по использованию ресурса.
- **Права собственности** как санкционированные обществом поведенческие отношения между людьми, которые проявляются в связи с существованием благ и касаются их использования.

11 элементов полного пучка прав

База для набора необходимых и достаточных комбинаций прав для эффективного решения экономических проблем в каждом конкретном случае. Набор влияет на экономическое положение (статус) субъектов отношений собственности.

- 1) право владения (исключительного физического контроля над благами);
- 2) право использования (применения полезных свойств имущества для себя);
- 3) право управления (решения, кто и как будет обслуживать использование благ);
- 4) право на доход (обладание результатами от использования благ);
- 5) право суверена (отчуждения, потребления, изменения или уничтожения блага);

11 элементов полного пучка прав

- 6) право на безопасность (защиту от экспроприации благ и от вреда со стороны внешней среды);
- 7) право на передачу благ в наследство;
- 8) право на бессрочность обладания благом;
- 9) запрет на использование блага способом, наносящим вред внешней среде;
- 10) право на ответственность в виде взыскания, то есть возможность взыскания блага в уплату долга;
- 11) право на остаточный характер (существование процедур и институтов, обеспечивающих восстановление нарушенных полномочий).

Отношения собственности предполагают наличие

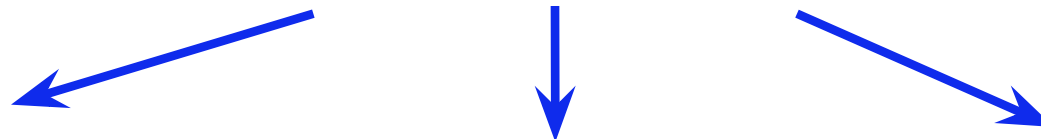
- 1) объекта собственности;
- 2) системы взаимоотношений между субъектами;
- 3) экономическую реализацию отношений на микро- и макроуровне.

Субъекты собственности



Физические лица	Юридические лица	Государство и муниципальные образования
----------------------------	-----------------------------	--

Объекты собственности



Недвижимое имущество	Движимое имущество	Интеллектуальная собственность
---------------------------------	-------------------------------	---

Система экономических отношений собственности

Отношения присвоения – присвоение факторов и результатов производства.

Отношения отчуждения – противоположное

Отношения хозяйственного использования имущества.

Аренда – временное пользование за определенную плату.

Концессия – договор, по которому государство сдает частным лицам, иностранным фирмам промышленные предприятия или участки земли для определенного вида деятельности.

Отношения экономической реализации собственности – получение дохода от собственности в виде вновь созданного продукта или его части. Доход собственника в случае аренды – **арендная плата**.

При концессии – **фиксированные платежи или доля прибыли**.



Три основных типа собственности и множество конкретных форм

- Личные экономические свободы людей наиболее развиты у частных, относительно независимых друг от друга собственников.
- Наименьшими они являются у совместных собственников, крепко связанных между собой узами нераздельного присвоения.

Типы собственности

Частная собственность – собственность отдельных, обособленных лиц.

Трудовая ЧС – доходы «частника» являются результатом исключительно его труда.

Нетрудовая ЧС – результат труда наемных работников.

Общая долевая собственность – объединение частных вкладов в общем имуществе; используется в совместных интересах и под единым контролем и управлением; доходы распределяются с учетом доли каждого.

Общая совместная собственность – все физические и юридические лица относятся к производственным и иным средствам как к совместно и нераздельно им принадлежащим; не определяется доля имущества, принадлежащая каждому собственнику; доход от имущества распределяется в зависимости от трудового вклада каждого.



Формы частной собственности

Частная собственность

Трудовая

средства производства
принадлежат работнику

Нетрудовая

собственность на средства производства
лица, применяющего чужой труд

Рабовладельческ
ая

Феодальная

Единоличная
капиталистическа
я



БГУЭС

Формы общей долевой собственности

- **Акционерное общество:** уставный капитал разделен на акции, гарантия дивидендов, ограниченная имущественная ответственность, риск убытков, в пределах стоимости внесенных вкладов.
- **Хозяйственные товарищества полные и с ограниченной ответственностью:** уставный капитал разделен на доли (вклады) участников.
- **Производственный кооператив:** личное трудовое и иное участие членов, объединение имущественных паевых взносов, прибыль распределяется в соответствии с трудовым участием.
- **Хозяйственные объединения:** объединения юридических лиц, согласовывают предпринимательскую деятельность учредителей, представляют имущественные интересы. Могут быть в виде ассоциаций и союзов, в т.ч. некоммерческих.
- **Совместные предприятия:** на основе имущества отечественных и иностранных партнеров, управление и распределение прибылей.

Формы общей совместной собственности

- **Государственная (федеральная) собственность:** имущество Российской Федерации.
- **Муниципальная собственность:** имущество городских и сельских поселений, других муниципальных образований.
- **Общая семейная собственность:** семейное имущество (если в семье не установлен иной режим).
- **Крестьянское (фермерское) хозяйство:** имущество, приобретенное для хозяйства на общие средства его членов.

Огосударствление – приватизация

- *Огосударствление (национализация) собственности* – это переход имущества из частной собственности в собственность государства.
- *Приватизация (одна из функций разгосударствления)* – это передача государственной или муниципальной собственности в частную собственность непосредственным участникам производства экономических благ или другим экономическим агентам негосударственного сектора за плату или безвозмездно.

Особенности приватизации в России

- Переход от плановой экономики к рыночной.
- Масштабность.
- Высокие темпы.
- Высокий удельный вес неэквивалентных форм (безвозмездная передача, заниженная стоимость).
- Ваучеры неименные каждому (для их концентрации в чековых инвестиционных фондах).
- Отсутствие правовой основы (номенклатурно-криминальный характер).
- Непоследовательность в развитии частного сектора.
- «Неэффективные собственники» (приобретение предприятий не для предпринимательской деятельности).

Государственный сектор экономики

- Государственная собственность и гос. контроль .
- Социальная инфраструктура;
производственная инфраструктура;
эмиссионные банки; военно-промышленный комплекс (ВПК); базовые отрасли промышленности: энергетика, металлургия....
- *Задачи государственного сектора экономики*
 - выполнение общенациональных социально-экономических задач, которые не решает частный капитал.
 - обеспечение устойчивого развития национальной экономики.



Функции гос. сектора экономики

- Руководство процессом приватизации (масштабы, сроки, формы).
- Оценка приватизируемого гос. имущества.
- Обеспечение правовой основы преобразований.
- Руководство процессами либерализации цен, внешнеэкономической либерализации.
- Формирование институтов рыночной инфраструктуры.
- Регулирование доходов государственного бюджета.
- Проведение макроэкономической политики (кредитно-денежной, фискальной, инвестиционной, антимонопольной...).

Предприятие и трансакционные издержки

- Предприятие (фирма) координирует решения владельцев факторов производства.
- В рыночной экономике взаимосвязи между фирмами координируются рынком, а внутри фирм – администрацией фирмы.
- **Трансакционные издержки координации:**
 - затраты поиска информации о поставщиках и покупателях, товарах, ценах и т.д.;
 - затраты по ведению переговоров и заключению контрактов;
 - затраты по контролю за соблюдением контрактов и их юридической защите.

- Рональд Коуз (The Nature of Firm, 1937): фирмы возникают в ответ на дороговизну рыночной координации.
- В рамках небольших фирм административная координация оказывается дешевле.
- Чем крупнее фирма, тем труднее администрации подчинить действия отдельных работников и подразделений интересам фирмы; нужна все более сложная система стимулов и контроля.
- Оптимальный размер фирмы определяется точкой, в которой трансакционные затраты минимальны. Если она не достигнута (фирма слишком мала), то административная координация предпочтительнее рыночной, то есть несколько фирм целесообразно объединить в одну. Если оптимальная точка пройдена – все наоборот.
- В каждой отрасли оптимальный размер фирмы в зависимости от конкретных технологических условий будет различным.
- То, как фирма будет действовать на рынке, каковы будут результаты ее деятельности, зависит не только от размеров фирмы, но и от того, кто в фирме принимает решения, какие цели преследует и какую ответственность несет.

Теорема Коуза

- Неоклассика (неолиберализм) и неоинституционализм.
- Коуз постулирует необходимость правового регулирования обмена и вмешательства государства ради сокращения трансакционных издержек.
- Связь между правами собственности (юридическими нормами) и трансакционными издержками: "Определение прав является важным предварительным условием рыночных сделок... Конечный результат (который выражается в максимизации стоимостного объема производства) независим от правовых решений при условии допущения нулевых трансакционных издержек.... Прямое правительственное регулирование не всегда даёт лучшие результаты, чем простое предоставление проблемы на волю рынка или фирмы".
- Проблема побочных эффектов может быть решена путем соглашения между заинтересованными сторонами. Условиями его достижения являются, во-первых, четкое определение прав собственности; во-вторых, относительная невысокая стоимость заключаемого соглашения. Если установлены и разграничены права собственности то сторонам сравнительно нетрудно прийти к желаемому результату.

Предприятия в рыночной экономике

- Частные коммерческие – для извлечения прибыли, деятельность определяется рынком.
- Частные некоммерческие – для удовлетворения общественных нужд и не могут получать прибыль.
- Государственные (коммерческие, некоммерческие) – деятельность определяется политическими решениями, а не рынком.
- Смешанные (частно-государственные).
- Формы образования коммерческих предприятий: индивидуальные владения (ИЧП), партнерства, корпорации.

Преимущества и недостатки форм предприятий

Формы	Преимущества	Недостатки
Индивидуаль-ные владения	простота регистрации, налоговые льготы, сильные стимулы для извлечения прибыли, лучшие условия для реализации новаторских решений	ограниченность источников финансирования, концентрация риска на ограниченной сфере деятельности, сосредоточение всех функций управления на владельце фирмы, высокий уровень ответственности за ошибки управления
Партнерства	простота регистрации, специализация владельцев на отдельных участках управления фирмой, больше финансовых ресурсов по сравнению с индивидуальной фирмой	ограниченность источников финансирования, неограниченная имущественная ответственность по обязательствам (полное партнерство), возможные разногласия между партнерами,
Корпорации	легко привлекать финансирование (акции, облигации), ограниченная ответственность акционеров, диверсификация, возможность лоббирования интересов	сложная процедура регистрации и отчетности, проблема отношений с наемными руководителями корпорации, двойное налогообложение прибыли.