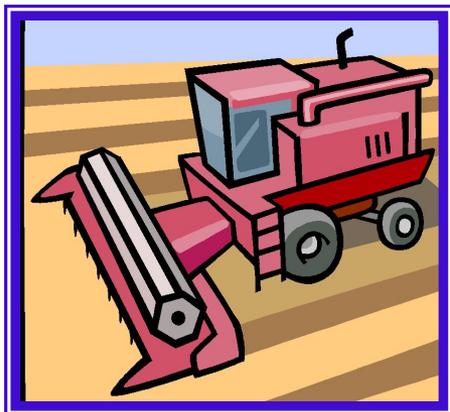


Производство и издержки

1. Процесс производства
2. Исчисление издержек
3. Виды издержек
4. Сколько выпускать продукции
5. Крупное производство и малый бизнес



ПРОЦЕСС ПРОИЗВОДСТВА



Производство – это использование человеком ресурсов с целью создания экономических благ.

РЕСУРСЫ

ПРОИЗВОДСТВО

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
БЛАГА

Результат производства – общий продукт

Общий продукт – весь объем продукта, выпущенного фирмой в единицу времени.

Выражается в **натуральной форме** (тонны металла, выращенного зерна) и говорит о масштабах производства, но не о его эффективности.

Выпуск столов на мебельных фабриках

	Фабрика А	Фабрика Б
Количество продукции за месяц	500	1000
Количество рабочих	10	40
Производительность	50	25

Производительность факторов производства

Средний продукт (производительность труда) – выпуск продукта в расчете на единицу времени (средний продукт труда = общий продукт/количество единиц труда)

Краткосрочный период – период, в течение которого объем применяемого труда изменяется, а объем капитала и земли остается неизменным.

Долгосрочный период – период, в течение которого объем всех применяемых факторов производства подвержен изменению.

Предельный продукт труда

- прирост общего продукта в результате увеличения количества применяемого труда на единицу времени.

Пример: 5 работников выпускают 20 единиц продукта. Если трудится 6 человек, то производится 23 единицы. Т.е. предельный продукт шестого работника составляет 3 единицы.

Закон убывающей предельной производительности

Последовательное
увеличение числа единиц
труда при фиксированном
количестве капитала и
земли, начиная с
определенного момента,
приводит к снижению
предельной
производительности
труда.



Причина

Нарушение соответствия между используемыми ресурсами – трудом и капиталом: на прежних площадях трудятся все больше рабочих (относительный излишек труда по сравнению с капиталом)

Исчисление издержек

Издержки – затраты фирмы на производство продукции.



Издержки

Бухгалтерские

Экономические

Бухгалтерские (явные) издержки

Стоимость израсходованных ресурсов в ценах их приобретения.

**Общая выручка фирмы -
бухгалтерские издержки =
бухгалтерская прибыль**

Экономические издержки

Неявные издержки - сумма дохода, который не получен, вследствие отказа от наилучшего из альтернативных вариантов использования ресурсов.

Бухгалтерские издержки + неявные издержки = экономические издержки.

Экономические издержки – это выручка, которую можно было бы получить при наиболее выгодном из альтернативных вариантов использования ресурсов (сумма явных и неявных издержек).

Экономическая прибыль

Экономическая прибыль = общая выручка
фирмы – экономические издержки

Экономическая прибыль = бухгалтерская
прибыль – неявные издержки.



Издержки и прибыль

Общая выручка		
Бухгалтерские издержки	Бухгалтерская прибыль	
Явные издержки	Неявные издержки	Экономическая прибыль
Экономические издержки		

Виды издержек



Общие издержки – это издержки всего выпуска продукта фирмы

Средние издержки – общие издержки в расчете на единицу продукции

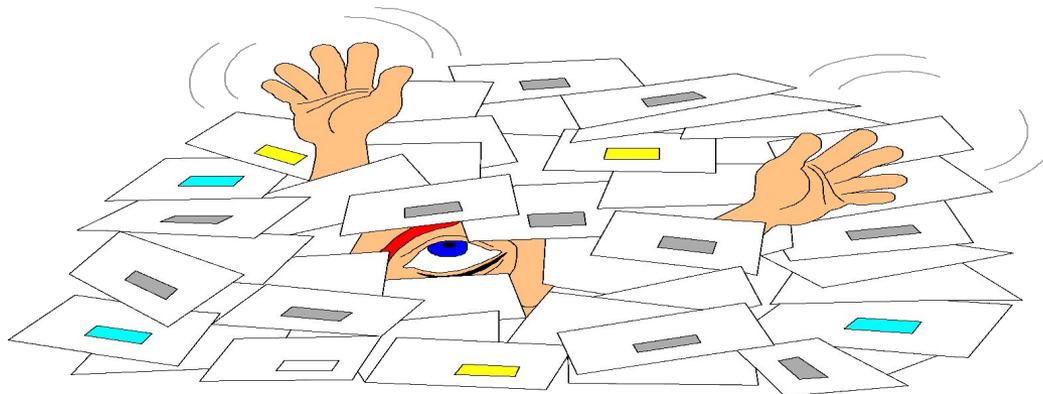
Предельные издержки – это прирост общих издержек, связанный с выпуском дополнительной единицы продукта

Общие издержки



Постоянные – часть общих издержек фирмы, которая не зависит от объема выпускаемой продукции

Переменные – часть общих издержек фирмы, величина которой находится в прямой зависимости от выпуска продукта



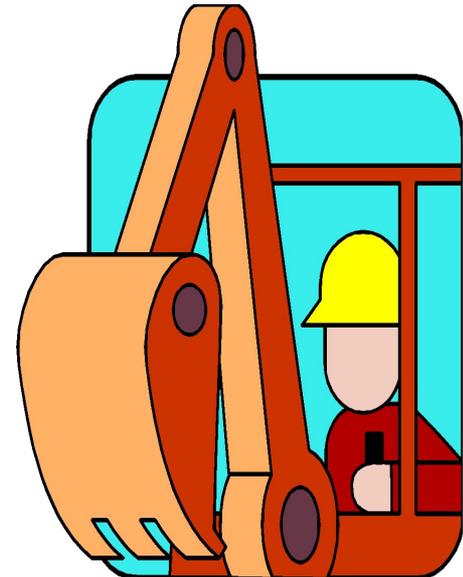
Постоянные издержки

1. Аренда помещения
2. Процент по ссуде, полученной в банке
3. Заработная плата аппарата управления
4. **Амортизация** – постепенная утрата стоимости зданий, сооружений, оборудования, транспортных средств по мере их износа



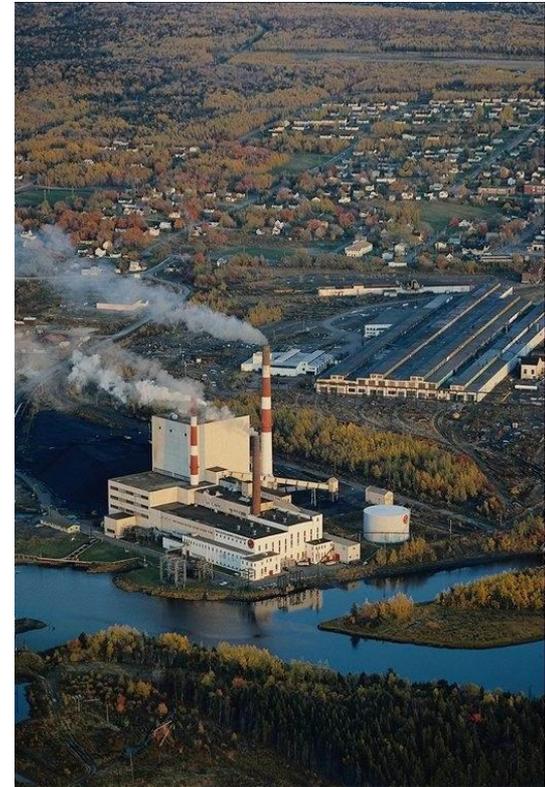
Переменные издержки

1. Затраты на сырье, топливо, энергию
2. Заработная плата рабочих
3. Упаковка, транспортировка продукции



СКОЛЬКО ВЫПУСКАТЬ ПРОДУКЦИИ?

- **Предельная выручка** (предельный доход) – это прирост общей выручки в результате увеличения выпуска продукции на единицу.
- **Предельная выручка** равняется предельным издержкам («золотое правило» фирмы).



Издержки фирмы по производству дачных домиков

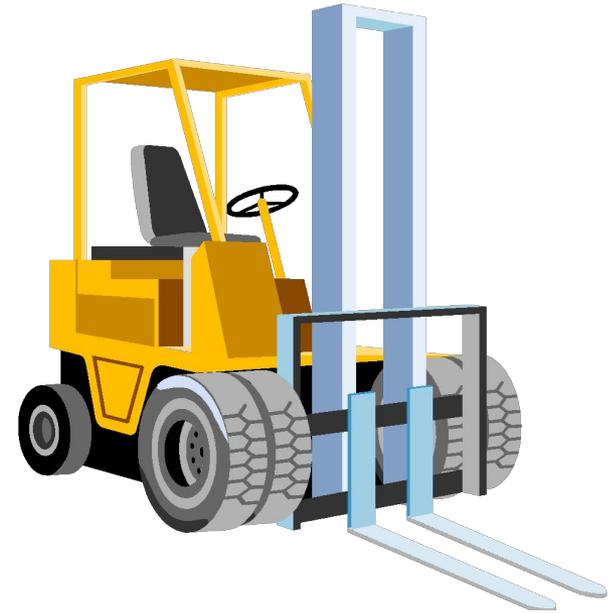
Домики (шт.)	Общие пост. издержк и	Общие перем. издержк и	Общие издержк и	Предель ные издержк и	Средние пост. издержк и	Сред. перем. издержк и	Общие сред. издержк и
0	300	0	300				
1	300	60	360	60	300	60	360
2	300	110	410	50	150	55	205
3	300	155	460	50	100	53	153
4	300	200	500	40	75	50	125
5	300	260	560	60	60	52	112
6	300	360	660	100	50	60	110
7	300	510	810	150	43	73	106
8	300	710	1010	200	38	89	127
9	300	1060	1360	350	33	118	151

Крупное производство и малый бизнес

- Минимально эффективный размер предприятия – это минимальный объем производства, при котором достигаются наименьшие средние издержки.
- В разных отраслях наблюдаются различные минимально эффективные размеры предприятия (в металлургии характеризуется значительными объемами выпуска продукции; в розничной торговле, услугах размер предприятий невысок.)

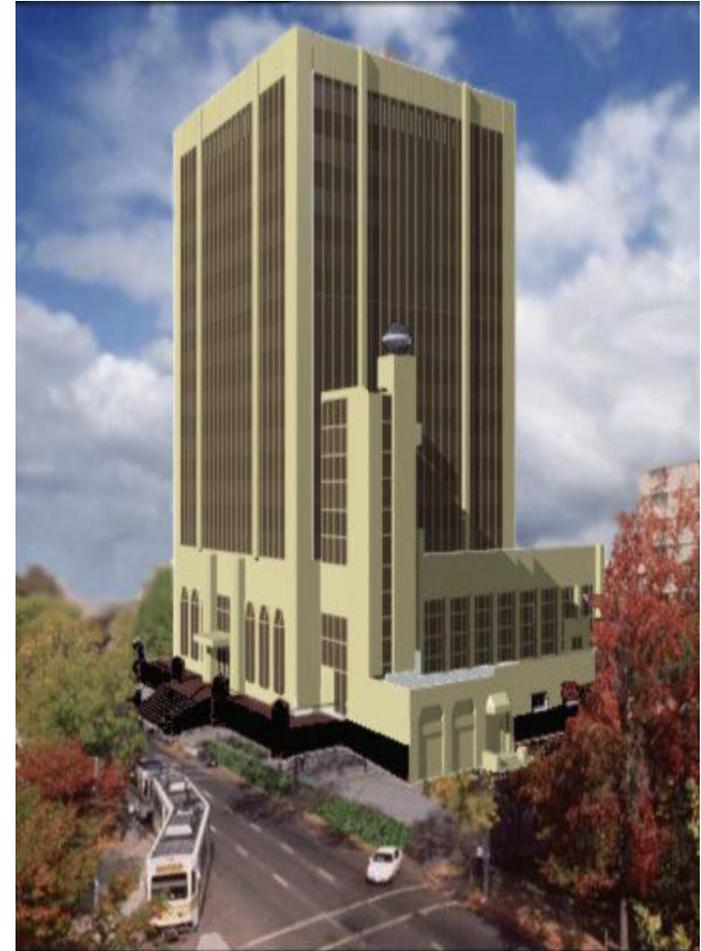
Преимущества крупных фирм

- Специализация;
- Полная загрузка мощностей;
- Преимущество на рынке (покупка сырья большими партиями, выход на внешний рынок);
- Преимущества при получении банковских ссуд;



Отрицательные черты крупного производства

- Сложная структура управления (бюрократизация) и как следствие увеличивается время для принятия эффективных решений;
- Ослабевают стимулы для проявления инициативы;



Причины живучести мелких фирм

- Действуют в отраслях с наибольшим минимально эффективным размером предприятия;
- Быстро приспосабливаются к изменяющейся рыночной ситуации, учитывают индивидуальные особенности заказчика;
- Франчайзинг – сотрудничество крупного и мелкого предпринимательства (в торговле и сфере услуг);
- Реализуют политику занятости;
- Государственная поддержка малого бизнеса.





Автор – учитель истории и обществознания
МОУ СОШ №15 им. Г.Е.Николаевой
Мурзина Марина Николаевна