

**Персональное
распределение
доходов. Семейные
доходы, их уровень,
источники и структура**

Персональное распределение доходов — это распределение доходов между отдельными физическими лицами, семьями или домашними хозяйствами. Анализ персонального распределения доходов позволяет выявить факторы, определяющие уровень и структуру доходов отдельных семей.



Факторы, влияющие на структуру семейных доходов:

- размер денежных доходов членов семьи;
- наличие или отсутствие бесплатных и льготных благ;
- уровень цен на потребительские экономические блага;
- объем налогов;
- наличие или отсутствие безработных в семье;
- степень социальной защищенности;
- продолжительность рабочего дня в рыночном секторе экономики;
- наличие или отсутствие доходов от собственности, функционирующей независимо от их собственника;
- наличие и численность иждивенцев в семье и т. п.

Семейный доход —

сумма доходов сознательно организованной на основе родственных связей и совместного быта небольшой группы людей, жизнедеятельность которых направлена на реализацию социальных, экономических и духовных потребностей индивида, семьи.

Семейный доход — экономическая основа воспроизводства семьи.



Источники формирования семейных доходов:

— собственность на ресурс "труд", не имеющий отдельного от его собственника существования и обеспечивающий получение доходов в следующих формах: заработная плата, доходы от личного подсобного хозяйства, от индивидуальной и кооперативной трудовой деятельности, нормальная прибыль предпринимателя, гонорары и т. п.;

— собственность на ресурсы, имеющие отдельное от их собственника существование, обеспечивает получение таких форм доходов: процент, рента, арендная плата, прибыль, дивиденды и т. п.;

— государственные трансфертные выплаты (пенсии, различные виды помощи, бесплатные услуги в отраслях образования, здравоохранения, жилищно-коммунального хозяйства, льготы и т. п.);

— другие источники (получение наследства, дарение, выигрыши, благотворительность и т. п.).

Об уровне жизни населения свидетельствуют не только величина семейных доходов, но и направления их пользования:

- приобретение экономических благ долгосрочного использования (квартир, мебели, электробытовой техники, компьютеров, затраты на образование, долгосрочное страхование жизни и т. п.);
- приобретение экономических благ текущего потребления (одежда, питание, оплата коммунальных услуг, услуг здравоохранения, транспорта, отдыха и т. п.);
- уплата налогов и обязательных неналоговых платежей;
- приобретение недвижимости, ценных бумаг и иного имущества с целью сохранения ценности сбережений или же для получения дополнительных доходов на свои сбережения;
- прочие затраты.

**Уровень семейных доходов
не должен быть ниже
прожиточного минимума,**

имеющего две формы проявления:

- физиологический;**
- социальный.**

Физиологический минимум

учитывает затраты на удовлетворение самых насущных физиологических потребностей, включая затраты на оплату основных услуг (коммунальных, транспортных и т. п.), практически исключая приобретение одежды, обуви и прочих непродовольственных товаров, исходя из предположения, что на физиологический минимум семья живет краткое время, и она имеет жилище, одежду, обувь и другие необходимые вещи.

Социальный минимум,

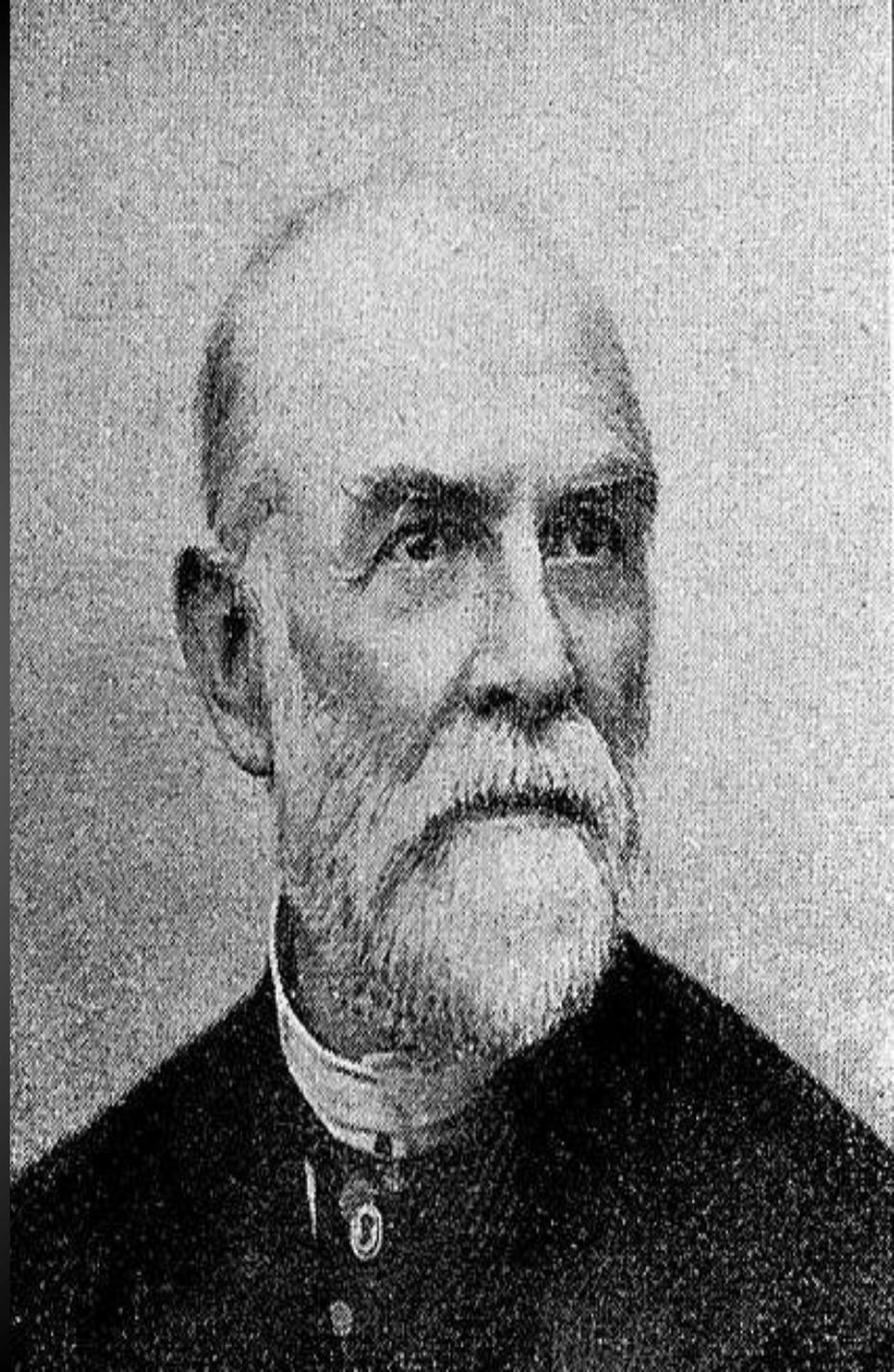
кроме физиологического, включает также затраты на удовлетворение минимальных духовных и социальных потребностей, которые правительство нормирует на уровне, обеспечивающем приемлемый для общества образ жизни.

ФУНКЦИИ ДОХОДОВ:

- 1) благосостояния — обеспечивают определенный уровень жизни населения;
- 2) мотивационная — содействуют эффективному включению в производственный процесс, создавая систему новых стимулов;
- 3) социальная — формируют соответствующее качество жизни, охватывающее условия жизни, труда и отдыха, социальные гарантии и обеспеченность, охрану правопорядка и обеспечение прав человека, природно-климатические условия и состояние окружающей среды, наличие свободного времени и возможность его эффективного использования, включая также субъективные ощущения стабильности, надежности, комфорта и спокойствия.

Закон Энгеля:

**удельный вес
национального дохода,
израсходованный на
питание, является важным
индикатором
благосостояния. Чем
меньше этот удельный
вес, тем выше уровень
благосостояния.**



ПРИЧИНЫ НЕРАВНОМЕРНОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ:

- отличия в образовании и личных способностях;
- неравномерное распределение ресурсов, имеющих отдельное от собственника существование;
 - отличия в положении на рынке;
 - различная склонность к риску;
- наличие или отсутствие связей и дискриминации и т. п.

Наиболее распространённым критерием измерения уровня общественного благосостояния является **оптимум Парето** (названный в честь Вильфредо Парето (1848—1923) — итальянского экономиста), считавшего, что благосостояние общества достигнет максимума тогда, когда любые изменения в распределении доходов не ухудшают благосостояние ни одного из его членов.



Энрике Баронэ

критиковал такое понимание механизма максимизации благосостояния общества. Он утверждал, что изменения, обусловленные перераспределением доходов, сопровождающиеся получением выгод одними и убытков — другими, можно рассматривать как прирост общественного благосостояния, если те, кто понес убытки, добровольно одобряют эти сдвиги.



В условиях становления рыночной среды в экономике Украины вследствие взаимообусловленного действия объективных и субъективных факторов формирование доходов населения характеризуется следующими тенденциями:

- расширением структуры составляющих семейных доходов;**
- углублением разрыва между номинальными доходами и доходами, находящимися в распоряжении;**
- постепенным возрастанием уровня факторных доходов;**
- доминированием перераспределительных процессов в создании доходов;**
- тенезацией доходов с целью уклонения от уплаты налогов.**

Достижение оптимальной структуры и уровня совокупных доходов является одной из самых актуальных задач современной политики государства, но эти проблемы выходят за рамки данной темы.

