



Меры государственной
поддержки и механизмы
стимулирования
инновационной деятельности в
РФ



В России сегодня активно используются самые разнообразные (прямые и косвенные, экономические и неэкономические и др.) инструменты государственного регулирования в научно-инновационной сфере.





- Основные законодательные инициативы и решения, нацеленные на стимулирование инновационных процессов
- , а также важнейшие федеральные целевые программы (далее – ФЦП), характеризующие масштабы и направления прямого государственного финансирования научно-технологической деятельности в отраслях экономики и научно-исследовательском секторе страны.
- Данные группы инструментов, принципиально разные по существу используемых методов регулирования, в полной мере отражают дуализм современной государственной инновационной политики.

Интеллектуальная собственность
и передача технологий (законопроект «О
передаче технологий»)

19.07.2007 № 195-ФЗ «О внесении изменений
во вторую часть Налогового кодекса Российской Федерации в
части формирования
благоприятных налоговых условий для финансирования
инновационной
деятельности»

закон от 24.07.2007 г.
№ 209-ФЗ «О развитии малого и среднего
предпринимательства в Российской
Федерации»

Федеральные целевые

ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007–2012 годы» (ФЦНТП)

«Федеральная космическая программа России на 2006–2015 годы»

ФЦП «Развитие электронной компонентной базы и радиоэлектроники» на 2008–2015 годы

Поддержка и раскрытие возможностей предприятий, направленных на усиление стимулирования их инновационной деятельности, могут осуществляться различными способами и их сочетаниями. К конкретным мерам укрепления ресурсной (в первую очередь финансовой, организационной, нормативно-правовой) базы предприятий на цели развития можно отнести следующие.



1. Льготное налогообложение и кредитование:

исключение из налогооблагаемой базы полностью или частично той части полученного дохода, которая идет на инвестиции в собственное технологическое развитие, то есть на новые разработки и техническое перевооружение;

перечисление части доходов, получаемых от использования продукции высокотехнологичных производств, не в “общий котел” доходной части федерального бюджета, а на специальные счета развития этих производств;

предоставление инвесторам (в первую очередь покупателям, потребителям, но не производителям, что не оправдало себя на практике) наукоемких продукции и услуг целевых инвестиционных налоговых кредитов, в том числе и синдицированных, на условиях их возврата из дохода, полученного от использования указанных продукции и услуг;

освобождение (полностью, частично, на определенное время) высокотехнологичных производств от уплаты налогов в федеральный и/или местный бюджеты в случае, если эта мера противодействует спаду производства, способствует сохранению и созданию новых рабочих мест;

- 
- **2. Бюджетное дотирование:** предоставление целевых бюджетных дотаций предприятиям, осуществляющим перспективные разработки и производство наукоемкой продукции для правительственных нужд.
 - **3. Таможенное регулирование (таможенные преференции):** таможенная защита внутреннего рынка для тех отечественных товаропроизводителей, которые способны на качественно новой основе заполнить внутренний рынок сложной продукции российскими образцами (в первую очередь это касается электроники, иной бытовой и оргтехники).
 - **4. Эффективная амортизационная политика:** использование нелинейной (прогрессирующей) амортизации, при которой большая часть стоимости приобретенных основных средств списывается в начальный период их эксплуатации (но не позднее срока выполнения проекта (задания) или срока морального износа).

- 
- **5. Совершенствование системы ценообразования:** установление и применение правил полной капитализации затрат на НИОКР, включая затраты на приобретение лицензий, патентов и т.п., для поставок продукции вне рамок государственного заказа
 - **6. Законодательная защита отечественных товаропроизводителей и их прав интеллектуальной собственности, государственный протекционизм:** поддержка различных форм производственно-финансовой интеграции российских товаропроизводителей и зарубежных корпораций, оказание протекционистской поддержки продвижению российской продукции на мировом рынке.

7. Нормативно-правовое регулирование и администрирование:

- разрешение высокотехнологичным производствам, находящимся в государственной собственности, реализации в установленном порядке излишних ликвидных запасов технологического оборудования и площадей в целях собственного развития;
- предоставление отсрочек по уплате налогов в случае задержки оплаты выполненного государственного заказа;
- создание на коммерческой основе государственной сети (с правом последующей приватизации) инновационно-внедренческих и информационных центров для передачи и распространения разработок в области новых технологий в других отраслях экономики;
- вытеснение устаревших технологий с помощью установления государством или регионами нормативных сроков их использования исходя из целей ресурсосбережения, экологии и т.п.;
- изменение действующего порядка процедуры банкротства и прекращение процедуры банкротства в отношении высокотехнологичных предприятий и производств, прежде всего работающих в интересах обороны, поскольку это разрушает сложившуюся технологическую кооперацию;

- 
- **8. Патентно-лицензионная деятельность в целях распространения нововведений:** передача лицензий на новые разработки “в долг” на условиях возмещения затрат из будущей прибыли предприятия - получателя “ноу-хау” или на других взаимно согласованных условиях,
 - **9. Участие в проектах, результаты которых имеют “двойное” применение:** создание системы распространения научно-технических и технологических новшеств, стимулирование передачи более совершенных технологий “двойного” применения из оборонной промышленности в гражданское производство.
 - **10. Адаптация инновационных проектов к региональным условиям:** стимулирование закрепления высококвалифицированных кадров, их переподготовка, обучение и привлечение молодых специалистов для работы по новым технологиям.

Перечисленный набор средств поддержки передовых производств, искусством применения которого в различных сочетаниях нужно учиться овладевать, необходимо подкрепить мерами поддержки реального сектора экономики на макроуровне, такими как оздоровление финансовой системы и приведение банковской ставки процента за кредит к приемлемому для долгосрочных инвестиций уровню, проведение реформы налоговой системы в интересах отечественных товаропроизводителей, приближение валютного курса рубля к его реальной



В рыночной экономике движущая сила инновационной деятельности - конкуренция, которая заставляет предприятия выбирать более совершенные способы развития, гарантирующие им выгодную позицию на рынке, ее удержание и/или расширение. Каждый субъект хозяйствования определяет стратегию своего развития, сообразуясь, во-первых, с общими для всех правилами поведения, устанавливаемыми законодателем, во-вторых, с собственными интересами, целями и возможностями и, в-третьих, с теми позициями на рынке, которые предоставляет конкурентная борьба. В США чрезвычайно развит процесс превращения изобретений и научных результатов в успешный технологический бизнес. Объемы экспорта наукоемкой продукции приносят США около 700 млрд долл. в год, Германии - 530, Японии - 400.

* * *

Список литературы.

Дынкин А., Кондратьев В. и др.
Конкурентоспособность в глобальной экономике.
М.: Наука, 2003.

Заиченко С.А. Развитие инноваций в сфере услуг
// Форсайт. 2007. № 1 (1).

Заиченко С.А. Центры превосходства в системе
современной научной политики
// Форсайт. 2008. № 1 (5).

Имамутдинов И. и др. Взрослая жизнь русских
инноваций // Эксперт. 2008.
9–15 июня. № 23 (12).

Индикаторы инновационной деятельности: 2008:
Стат. сб. М.: ГУ–ВШЭ, 2008.