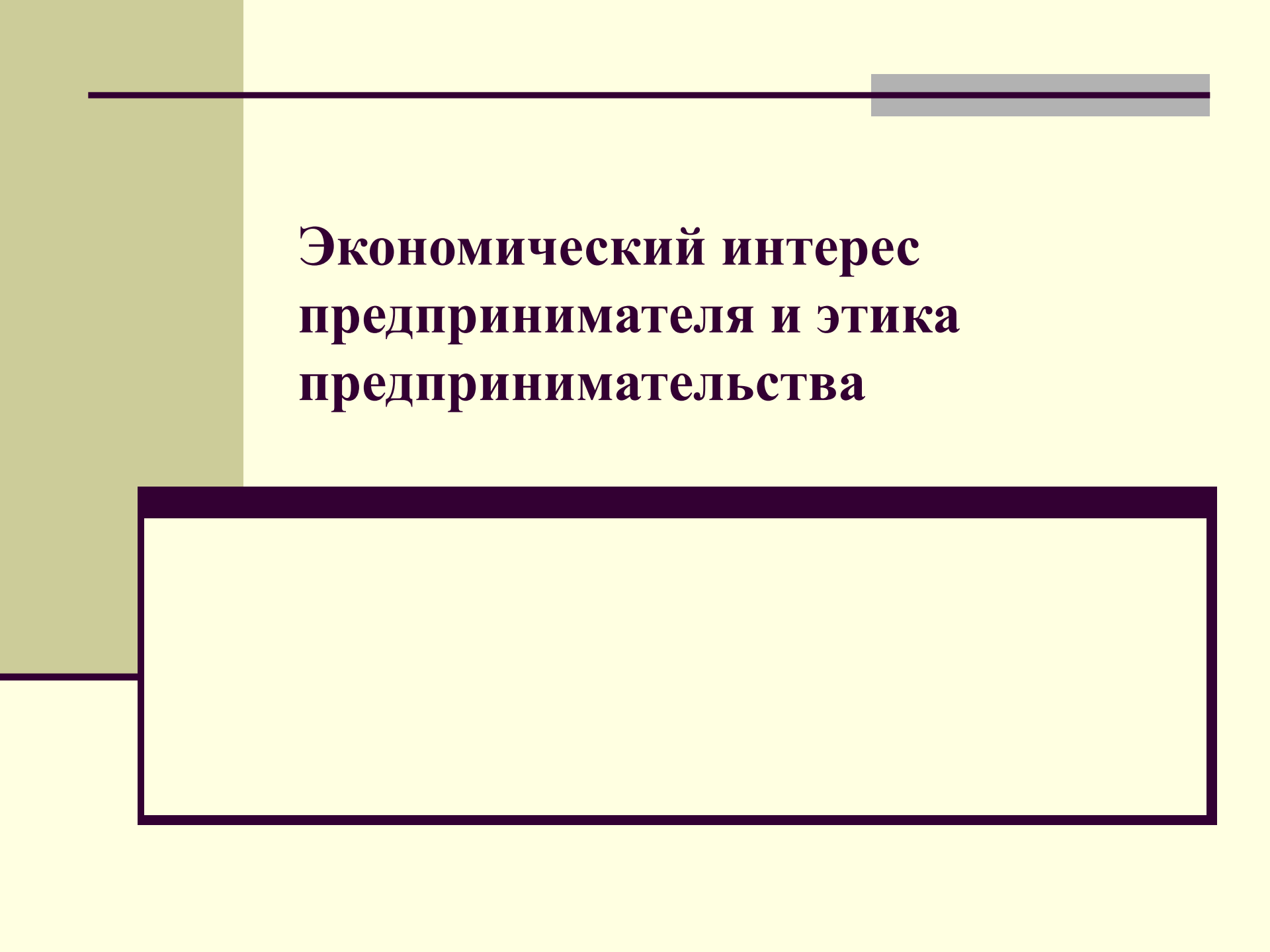


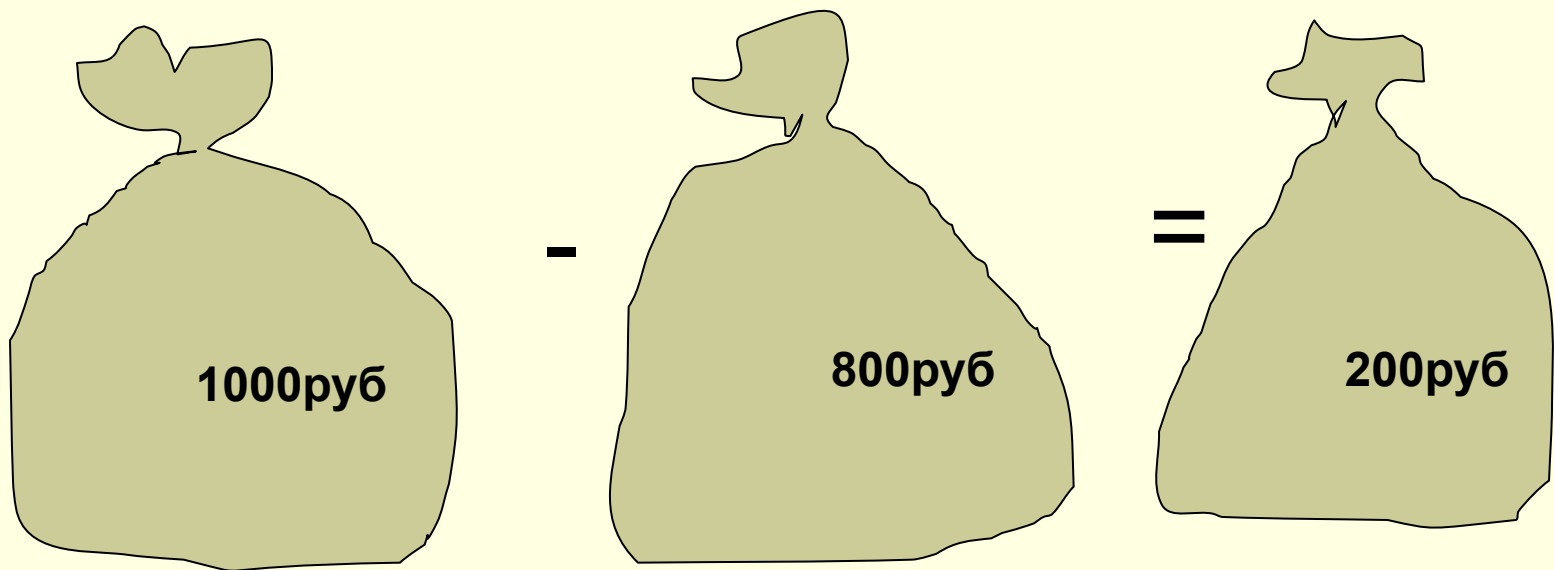


Экономический интерес предпринимателя и этика предпринимательства

Главная цель бизнеса- получение прибыли

Прибыль- это экономическая категория, определяемая как разница между выручкой от продаж товаров или услуг и затратами на их производство и реализацию.

**Чем больше разница между приходом и расходом денег,
тем выше прибыль**



Приход денег
Выручка от продаж

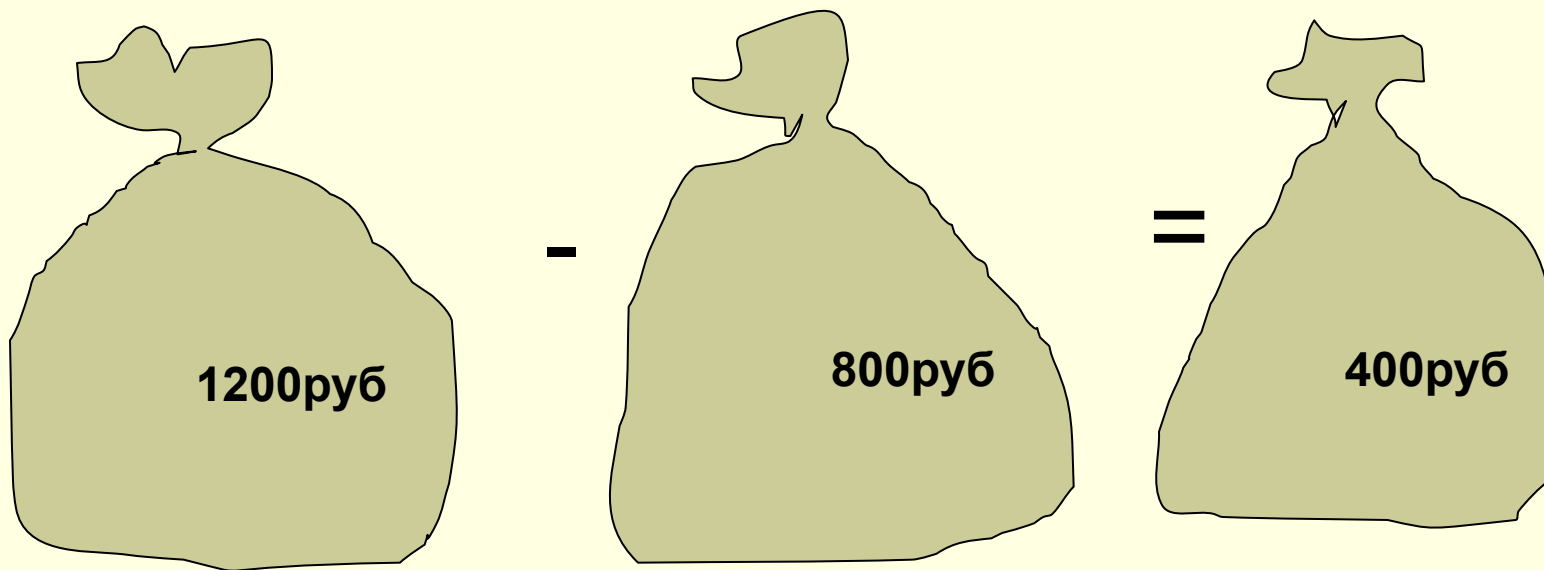
Расход денег
Затраты на
производство
и реализацию

Прибыль
Остаток

Получить большую прибыль можно тремя способами:

- Увеличивая приход денег (т.е. продавая дороже и расширяя бизнес);
- Уменьшая расходы на ведение бизнеса (т. е. экономить материалы и электроэнергию, повышая производительность труда, и т.п.);
- Делая то и другое одновременно.

Увеличивая приход денег

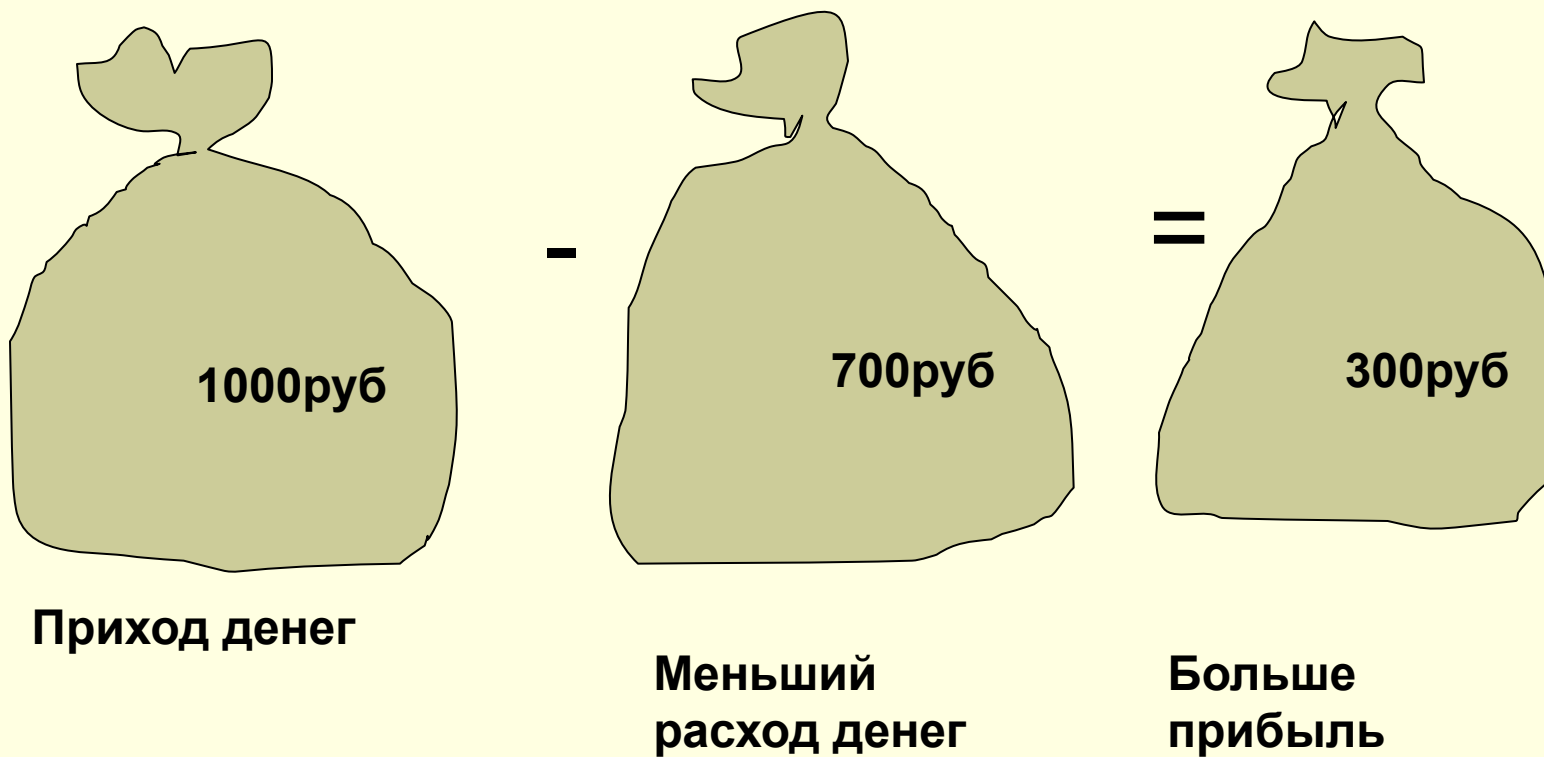


**Большой приход
денег**

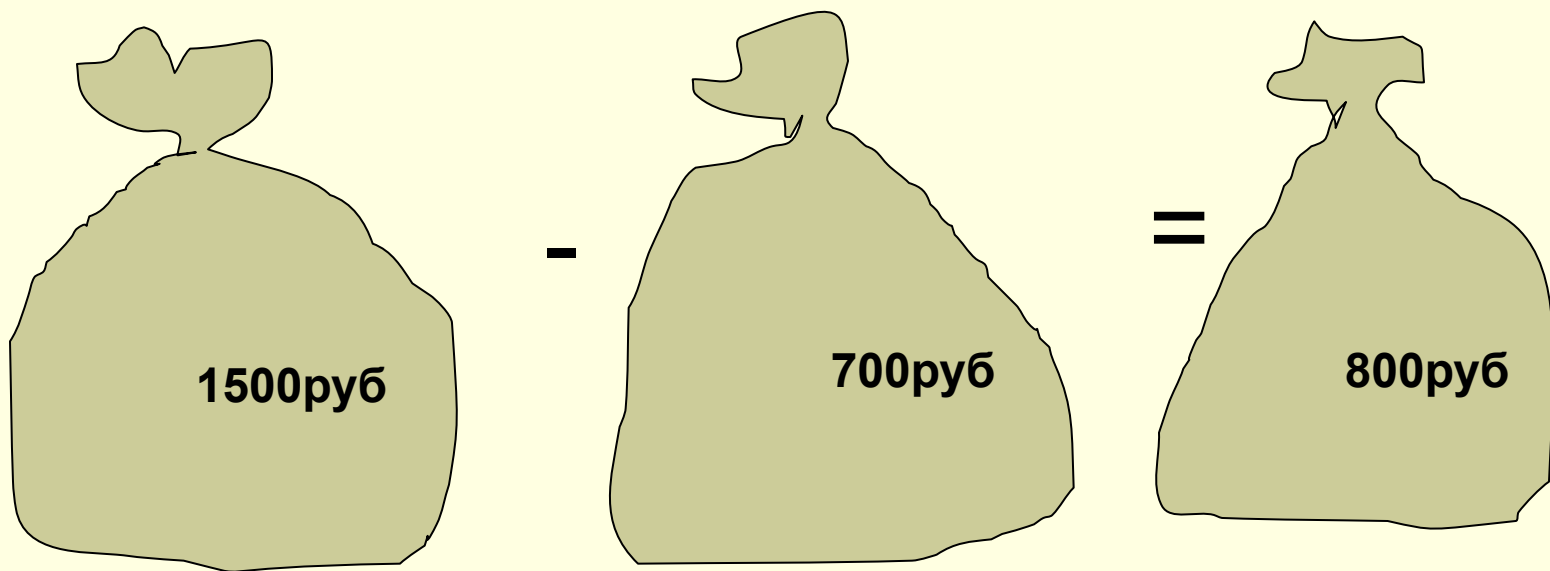
Расход денег

**Большая
прибыль**

Уменьшая расходы на ведение бизнеса



Увеличивая приход денег и уменьшая расходы на ведение бизнеса



**Все больший
приход денег**

**Меньший
расход денег**

**Еще
больше
прибыль**

Предпринимательская этика предполагает соблюдение определенных норм морали и нравственности, обычаев делового мира

- Честность;
- Обязательность и ответственность;
- Законопослушность;
- Уважительное отношение к другим людям;
- Благотворительность.

Предприниматель должен помнить, что превыше всего прибыль, но честь- превыше прибыли.

Вопросы:

- В чем заключается экономический интерес предпринимателя?
- Каким образом предприниматель может получить большую прибыль?
- Существует ли противоречие между желанием предпринимателя получить большую прибыль и этикой его поведения?
- Какие примеры благотворительности предпринимателей в вашем поселке вы можете привести?